

Siz de AR-GE yapabilirsiniz



ÇEK YASASI

GELİN,
FİKİRLERİNİZİ
HİBE ve DESTEKLERLE
BULUŞTURALIM





İYİLİĞİN ZİRVESİNE



TÜRK KIZILAYI SMS BAĞIŞ NO
2868
KISA MESAJ BAĞIŞI
TÜM GSM OPERATÖRLERİNDEN

TÜRK KIZILAYI

1868



www.kizilay.org.tr

SAHİBİ
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Adına
Yönetim Kurulu Başkanı
Mahmut KÖSEMUSUL

YAYIN KURULU
Mücahit ASLAN (Başkan)
Yaşar KOŞUNDA (Başkan Yardımcısı)
Kenan TAÇYILDIZ (Üye)
Emrullah TERZİOĞLU (Üye)
Bülent ESMER (Üye)

YAYIN KOORDİNATÖRÜ
Suat SÖNMEZ

SORUMLU MÜDÜR
Müjgan ZAMAN

YAYINA HAZIRLAYAN
Derya ÇAKIR

FOTOĞRAFLAR
Hakan KALMIŞ

**SAKARYA
TİCARET VE SANAYİ ODASI**
Sakarya M. Şehit Onbaşı Zekeriya
Gözyuman C. No:19 54060
Hanlı / Arifiye / SAKARYA
T.: 0 264 291 03 00 (PBX)
F.: 0 264 291 24 24

www.satso.org.tr
satso@satso.org.tr

BASKI
GRAFİLM
Kavaklar Cd. Uzunoğlu İşh.
No:76 ADAPAZARI
T.&F.: 0 264 279 13 12

DAĞITIM
ALFA KURYE
Tıgçılar Mh. Dönergeçit Sk. No:14
ADAPAZARI

SAKARYA EKONOMİ DERGİSİ
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
yayın organıdır.

Dergimizde yayınlanan yazı ve
makaleler kaynak gösterilmek
şartıyla iktibas edilebilir. Makalelerin
sorumluluğu yazarlara aittir.

**SAYFA
04**

Siz de **AR-GE**
yapabilirsiniz

**SAYFA
10**

**YENİ ÇEK
YASASI**

**SAYFA
32**

**SATSO ÜYE MEMNUNİYETİNİ
GELİŞTİRECEK**

**SAYFA
34**

Austurya

**SAYFA
55**

**CE
UYGUNLUK
İŞARETİ**

**SAYFA
58**

**OCAK - ŞUBAT AYI
MECLİS TOPLANTILARI**

Uluslararası piyasada birlikteyiz.

Dış Ticaret ürünlerimizle, uluslararası piyasada çalışan firmanızın beklentilerine uygun, kaliteli ve modern hizmetler sunarak dış piyasalardaki başarılarınıza destek oluyoruz!

Firmanıza özel çözümlerle riskinizi minimize ediyor, rekabet gücünüzü ve başarılarınızı artırıyoruz.

- Akreditif
- Kabul/Aval Kredileri
- Harici Garantiler
- İhracat Akreditifi İskontosu
- İhracat Faktoringi
- Eximbank Kredileri
- Ülke Kredileri





Başkandan

Mahmut KÖSEMUSUL
Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası
Yönetim Kurulu Başkanı

"Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz Çalıştayı"nın önemi

Türkiye'de son zamanlarda ciddi bir Ar-Ge rüzgârı esiyor. Biz de ilimiz ve bölgemizdeki sanayicilerin bu rüzgârdan yararlanmaları için çalışmalarımıza başladık. Kentimiz kültürel olarak çok zengin... Bu zenginlik, farklı zihinlerin farklı bakış açılarının ve değişik ihtiyaçların dile gelmesi demek. Bu kozmopolit yapının doğal sonucu olarak adeta bir proje üretme fabrikası gibiyiz. Tek eksiğimiz bunları örgütlemek, bir zeminde toplamak; hibe, destek ve teşviklerle buluşturmak Yeniliklerin peşinden koşan, üreten, çalışan insanlarla, kurumlarla, bunların önünü açacak onlara ışık olacak, destek olacak kurumları buluşturmak bizim temel hedefimizdir. Çünkü biz kazanan hem Sakarya hem Türkiye olsun istiyoruz. Bilim, Teknoloji ve Sanayi Bakan Yardımcısı Sayın Davut Kavranoğlu'nun katılımı ile "Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz" konulu çalıştayı düzenledik. Sayın Kavranoğlu'nun "Ar-Ge ve inovasyon konusunda çığır açıcı ve ön alıcı bir toplantıda bulunmaktan onur duyuyorum" sözleri bizleri gururlandırdı. Bu destek, doğru yolda olduğumuzun göstergesi oldu.

Amacımız hem üniversitemizde hem de ilimizde ileri teknoloji uygulamalarına ağırlık vermek ve bu doğrultuda ilerlemek. Firmalarımızı ileri düzeyde teknolojik uygulamalara ulaştırmak ve firmalarımıza basamak atlatmak istiyoruz. Bunun ilk aşaması firmalardan taleplerin toplanması ve sektörlerle göre belirlenmesi oldu. Gelinen aşamada firma ve akademisyenler belirlendi. Şimdi bunların bir tanışma toplantısı ile bir araya gelmeleri sağlanacak. Üçüncü aşamada ise tasarlanan projeler yazılacak ve teslim edilecek. 40 projemizin yüksek bir yüzde ile kabul edilmesini sağlamak istiyoruz. Çalışmalarımızın özünde bu bilincin örgütlenmesi, yaygınlaşması, sanayide ve farklı üretim anlayışlarında hâkim olması var.

Zihniyet değiştiğinde yatırım artıyor

Türkiye'deki Ar-Ge harcamaları 2010'da bir önceki yıla göre %14,6 oranında arttı ve 9,3 mil-

yar TL oldu. Bu oran Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'nın % 0.84'üdür. Sakarya, firmalara verilen hibe destek tutarının illere göre dağılımına baktığımızda 11. sıradadır. Proje başvurularının illere göre dağılımına bakıldığında ise %1,3'lük payı ile 12. sırada yer almaktadır.

İlimizde, Ar-Ge faaliyetlerinin önemli bir bölümü büyük ölçekli işletmelerle sınırlı. Sanayimizin %90'ını oluşturan KOBİ'lerin Ar-Ge faaliyetleri ise istenilen düzeyin altında. Bunun nedeni firmalarımızın bilgi yetersizliğidir. Bütün bu rakamlar ve şartlara rağmen Odamız, KOBİ-AR GE birimi desteğiyle tamamlanan projeler ile ilimize yaklaşık 4 milyon TL'lik katma değer sağlamıştır. SATSO olarak yürüttüğümüz Üniversite – İş Dünyası Omuz Omuz Projesi işletmelerin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan gücünü iş dünyası ile birlikte yetiştirmeyi hedefleyen önemli bir projedir.

Tüm bu yatırımlar için nitelikli insan yetiştirmek zorundayız, bu yüzden üniversite ile birlikte çalışıyoruz. Mesleki eğitime bakılırsa %60 oranını Sakarya'da meslek liseleri oluşturuyor. 40 farklı program uygulanıyor. Ara eleman değil "nitelikli insan gücü yetiştirmek" amacıyla üniversitemizde 20 bin öğrenci eğitilmektedir,

İşverenler sanayi sektöründe nitelikli eleman bulamıyor, mezunlar ise iş bulamıyor. Bu sorunları en aza indirmek için her iki tarafın da ihtiyacına yönelik olarak 3+1 Projesini ürettik. SATSO - SAÜ arasında işbirliği protokolü imzalandı. Bu anlamda da SATSO öncülük görevini yerine getirmiştir,

Yeni karayolları, demiryolları, Karasu Limanı, lojistik bölge konumu ve SATSO'nun yürüttüğü çalışmalar, Sakarya'yı 5 yıl içinde farklı konuma getirecektir. MARKA kapsamındaki iller (Yalova, Düzce, Bolu, Kocaeli) arasında da mobilya üssü olması konusunda Sakarya seçilmiş ve gereken oluşum sağlandı. Hatta Kaynarca'da planlanan OSB arazisi bu iş için seçilmiştir.

Yan sanayide Sakarya adına önemli çalışmalar sürdüren Makine İmalatçıları Birliği de ihtisas OSB kurulması konusunda önemli yol almışlardır. Yine Kaynarca'da konuşlanmayı planlayan

SAMİB ve çevre illerdeki makine imalatçıları bölgede ihtiyaca cevap verecek arazi çalışmasındadırlar.

TÜVASAŞ VE EUROTİM ülkemizin ihtiyacı gereği sektöründe büyümek zorundadır. Ferizli OSB kurucu ortağı olarak bu yönde çalışmalarımızı sürdürdük. Ulaştırma Bakanlığı ile de temaslarda yürütülmektedir.

Biz Sakarya için dev bir otomotiv üssü vizyonu çiziyoruz. Bu büyük vizyon, yerli markaları, Alman, Japon, İtalyan, üreticileri, farklı yan sanayi kollarını, kapsamlı bir istihdam politikasını, kıtalararası bir dağıtım, pazarlama ve servis açını kapsıyor. SATSO'nun esas vizyonu budur.

Yerli otomobil yatırımı bu vizyonda yer almasını dilediğimiz bir parçadır. Yerli otomobil yatırımının Sakarya'da olması için elbette çabalıyoruz ama yegâne hedefimiz bu değildir. Enerjimizin ve zihnimizin asıl hedefi dünya otomotiv devlerini Sakarya'nın avantajlarıyla uzun soluklu olarak tanıştırmak. Bunun için de sistemli bir şekilde çalışıyoruz. Bu amaçla düzenleyeceğimiz çalıştay Sakarya'nın sektördeki yerini yukarıya taşıma amaçlı olacaktır.

Geleceğe nasıl bakıyoruz, gelecekte ne bekliyoruz? Bu geleceğe yetişmek için kendimizi hem bireysel hem kurumsal olarak nasıl geliştiriyoruz? Her gün bir adım daha atarak geldiğimiz noktadan memnun muyuz? Bütün bu soruların cevabı SATSO'nun geleceği, Sakarya'nın geleceği için atılmış birer adım olacak. Meclis üyeleri ve Yönetim Kurulumuz İzmir'de oldukça yararlı bir çalışma süreci geçirdi. Yapabildiklerimizi ve eksiklerimizi de gözden geçirdiğimiz toplantıda gelecek adına da hedeflerimizi belirledik. Bizler hem bu dünya için hem bu üstlendiğimiz kurumsal vazifeler için birer faniyiz. Bir bayrak yarışındayız. SATSO için, Sakarya için, Marmara için, nihayet ülkemiz için güzel planlarımız, zorlu hedeflerimiz var. Günübirlik hesapların değil uzak geleceğin derdindeyiz. Ağacı silkeleyip olmuş olmamış bütün meyveleri bir anda dökmek istemiyoruz. Vakti gelince olgunlaşan meyveleri çocuklar dalından toplasın istiyoruz.

ÖZEL SEKTÖR AR-GE İLE GELİŞMELİ

“

YASED'in, ODTÜ-TEKPOL işbirliği ile hazırladığı "Türkiye Ekonomisinde Yabancı Sermayeli Firmaların Ar-Ge Etkinliklerinin Analizi" başlıklı raporuna göre; Türkiye'de yeterli Ar-Ge teşviki ve desteği var, ancak şirketler teşviklerden yararlanırken bürokratik engellerle karşılaşılıyor.

”

AR-GE'DE BÜROKRASI

Türkiye yabancı yatırımcıların temsilcisi YASED, ODTÜ Bilim ve Teknoloji Politikaları Araştırma Merkezi (TEKPOL) işbirliği ile gerçekleştirilen uzun ve detaylı araştırma sonucunda, uluslararası yatırımcıların gözünden Türkiye'nin Ar-Ge alanında geldiği son durumu, sorunları ve çözüm önerilerini ortaya koydu. "Türkiye Ekonomisinde Yabancı Sermayeli Firmaların Ar-Ge Etkinliklerinin Analizi" başlıklı ile hazırlanan rapor, Ar-Ge çalışmalarının bürokrasi engeliyle karşı karşıya olduğunu ortaya koyuyor. Türkiye'de faaliyet gösteren çok uluslu şirketlerin Ar-Ge etkinliklerinin çözülmesi ve bu çözümlenmeye dayanarak politika önerilerinin oluşturulmasının hedeflendiği analiz, YASED Yönetim Kurulu Üyesi Müjdat Altay ve YASED Ar-Ge Çalışma Grubu Başkanı Barhan

Özce'nin konuşmalarının ardından ODTÜ TEKPOL üyesi Prof. Dr. Erkan Erdil ve Doç. Dr. Teoman Pamukçu tarafından açıklandı. YASED ve ODTÜ TEKPOL ortak çalışma grubu, rapor için Türkiye'de Ar-Ge faaliyeti gerçekleştiren firmalar ve küresel ölçekte Ar-Ge yapılmasına rağmen, Türkiye'de Ar-Ge faaliyetinde bulunmayan "ilaç, otomotiv, elektronik, cam sanayi, telekomünikasyon ve bilişim" sektörlerindeki firmaların üst düzey yöneticileri ile görüşmelerini belirtiyor. Yapılan mülakatlar sonucunda tüm sektörlerin ortak problemlerinin sıralandığı belirtiliyor. Bu problemlerin bazıları; nihai ürün veya hizmetten alınan dolaylı vergilerin yüksek oluşu, yan sanayinin teknolojik yetkilerinin zayıf kalması, Türkiye'deki yüksek öğrenim sisteminin işleyişinin getirdiği iş gücünün pratik yetenek ve donanımdaki yetersizliği, Ar-Ge ve yabancı sermaye politikalarının birbirin-

den kopukluğu, sektörel ve teknolojik önceliklerin belirlenmiş olmaması, Ar-Ge teşvikleri ve desteklerinden yararlanmanın önündeki bürokratik engeller, mevcut teşvik uygulamalarında, sözleşmesel olarak yurt dışında bağlı olunan ana firmaya gerçekleştirilen Ar-Ge faaliyetlerinin hangi teşviklerden yararlanabileceği konusunun açık olmaması şeklinde sıralanıyor...

DAHA FAZLA AR-GE YATIRIMI GEREKLİ

Tüm dünyada rekabetçiliği belirleyen önemli unsurlardan biri olan Ar-Ge konusunda, Türkiye'de atılan adımları büyük bir memnuniyetle izlediklerini belirten YASED Yönetim Kurulu Üyesi C. Müjdat Altay, "Mevcut destek mekanizmalarına ilaveten, Ar-Ge Faaliyetlerinin Desteklenmesi Hakkında Kanun" ile ülkenin rekabet gücünün artması için önemli bir adım atıldı. Ancak hedefle-

diğimiz %2'lik Ar-Ge yoğunluğuna ulaşabil-
mek için, küresel firmaların Ar-Ge yatırımla-
rını Türkiye'ye çekmek zorundayız." dedi. Al-
tay "Çok uluslu şirketlerin Ar-Ge yatırımları-
nın uluslararasılaşması, inovasyon süreçle-
rinin düzenli değişmesiyle doğrudan ilgili-
li. İletişim teknolojilerinin gelişmesi ve mü-
kemmeliyet merkezlerinde yaratılan bilgi-
nin daha erişilebilir hale
gelmesiyle birlikte azalan
coğrafi engeller, yenilik sü-
reçlerinin hızını arttırıyor
ve onları daha küresel hale
getiriyor" dedi. Altay'a göre
"Küresel İnovatif Ar-Ge" ola-
rak adlandırılan bu aşama-
da küresel Ar-Ge yatırımla-
rına talip olan ülkelerin, sa-
hip oldukları ortamın, yatırı-
mının beklentilerini ne
kadar karşıladığının tespiti
gerekliyor. Ar-Ge Etkinlik-
lerinin Analizi" Türkiye'deki
mevcut durumun küresel
trendler ışığında değerklen-
dirilmesine, eksiklerin ve
yapılması gerekenlerin bel-
irlenmesine destek olmayı
hedefliyor.

ÖNERİ; "POLICY MIX'E İHTİYAÇ VAR"

Raporun sonunda, tüm sorunlara yönelik
ortak politika önerileri sıralanıyor. Türkiye'de
çok sayıda mevzuat olduğundan ve yaban-
cı Ar-Ge'yi çekmek için farklı alanlarda, poli-
tika araçlarının kullanılması gerektiğinden
bu konuda bir policy mix (politika karışımı)'e
ihtiyaç oldu gerçeği uyarıların başını çeki-
yor. Rapor'da Türkiye'deki iş gücünün özel-
liklerinin, bilimsel ve teknolojik alt yapısının
ve var olan Ar-Ge teşviklerinin uluslar ara-
sı düzeyde daha iyi tanıtılmasının gereklili-
ği de ortaya konurken; Türkiye'de çok sayıda
Ar-Ge teşvikinin mevcut olduğu, bu neden-
le teşviklerin artması yerine asıl uygulama-
nın düzeltilmesi ve mevcut sorunların gider-
ilmesi gerektiğinin altı çiziliyor. Türkiye'deki
üniversitelerin dünya sıralamasındaki konu-
munun iyileştirilmesinin hedeflenmesi, kli-
nik araştırmalar konusunda tüm tarafların
mutabık olduğu bir kanunun hazırlanması
ile 5746 sayılı kanun ve ilgili yönetmelikler
konusunda uygulamadaki yorum farklılıkları-
nın giderilmesi için mevzuatın netleştiril-
mesi konusunda harekete geçilmesi öneri-
liyor.

TÜRKİYE'DE AR-GE HARCAMALARI ARTI- YOR

2000'li yılların başından itibaren Ar-Ge har-
camasındaki en hızlı büyüme İzlanda ve
Türkiye'nin... Raporda yer alan karşılaştırmalar
ışığında küresel düzlemde belirlenen
temel eğilimlerden birinin, Ar-Ge harcamalar-
larının GSYİH içindeki payının özellikle geliş-
miş ve gelişmekte olan ekonomiler de gide-
rek yükselmeye başlaması olduğu görülüyor.
OECD verilerine göre 2007 yılı itibariy-

le ARGE harcamalarının GSYİH içindeki payı
OECD ülkelerinde %22,28'e, AB'de %1,77'ye,
2008 yılı için ise ABD'de %2,77'ye yükseliyor.
Bunların yanında Finlandiya, İsveç ve İsra-
il gibi ülkeler de ise bu oran %3'leri aşarak
OECD ortalamasının (%2,28) üzerinde ger-
çekleşiyor. 2000'li yılların başından itibaren
ise Ar-Ge harcamalarındaki en hızlı büyü-



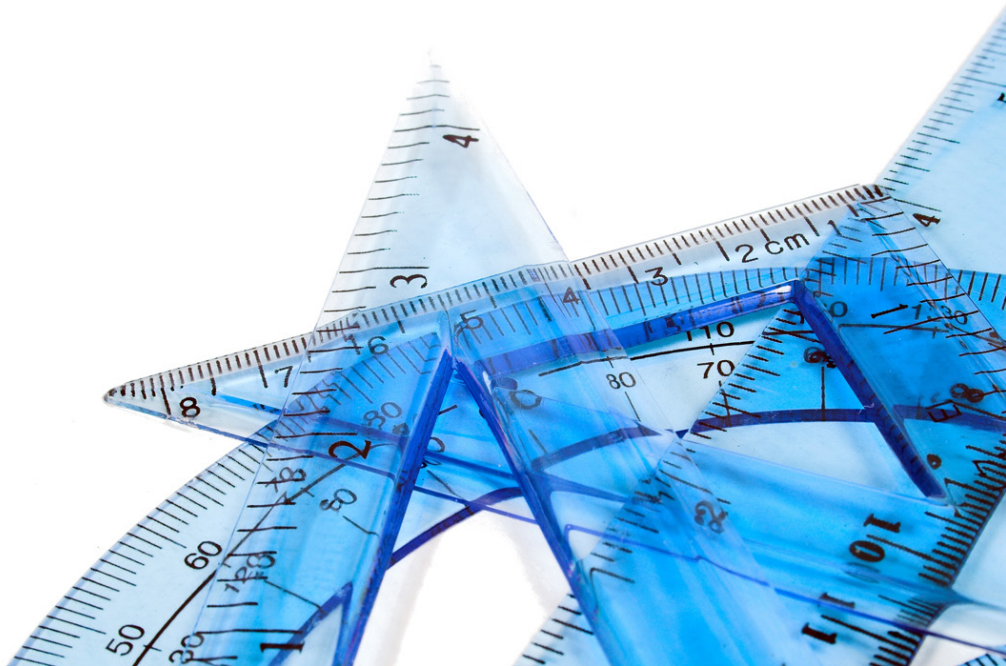
me, yıllık ortalama %10'un üzerindeki artış-
la İzlanda ve Türkiye'de gerçekleşiyor. Diğer
yandan OECD verileri, OECD ülkelerinde ya-
banıcı sermayeli şirketlerin toplam imalat sa-
nayı Ar-Ge harcamaları içindeki payının, sa-
tış ve istihdamdaki paylarından az olmadığı,
hatta birçok ülke için daha fazla olduğu so-
nucunu da ortaya koyuyor.

AR-GE İLE ÜLKELER ARASI BİLGİ MERKEZ- LERİ BİRBİRİNE BAĞLANIYOR

YASED ve ODTÜ TEKPOL tarafından hazırla-
nılan "Türkiye Ekonomisinde Yabancı Ser-
mayeli Firmaların Ar-Ge Etkinliklerinin Ana-
lizi" raporuna göre Ar-Ge'nin küreselleşme-
si önündeki engellerin başında, Ar-Ge etkin-
liğini firma dışına taşımada karşılaşılan zor-
luklar geliyor. Bu durumun etmenleri arasın-

da teknolojik bilginin örtük olması, inovas-
yon sisteminin yapısının belirleyiciliği, gö-
mülülük ve özümseme kapasitesi, firma dışı
Ar-Ge faaliyetlerinin koordinasyon maliyeti
ve bu sürecin firma için stratejik önemi (ino-
vatif avantajı kaybetmenin yüksek maliyeti)
ile ülke ekonomisinin uzmanlaştığı sektör-
lerin önemi sayılıyor. Rekabet gücünün art-
tırılması için kalkınmakta
olan ülkeler de, tıpkı kalkın-
mış ülkeler gibi inovasyon
yapmaları gerektiği ülkele-
rin kalkındıkça teknolojik
yeterliliklerini güncellemek
zorunda olduğu, inovas-
yonunun en önemli kay-
nağının Ar-Ge olduğu ve
Ar-Ge'nin büyük bölümü-
nün imalatla yer almasına
rağmen hizmet sektörün-
de de artmaya devam etti-
ğine dikkat çekilen rapor-
da, Ar-Ge'ye yapılan uluslar
arası doğrudan yatırımların
bir ülkenin diğer ülkelerde-
ki bilgi merkezlerine bağ-
lanmasını sağlayan en doğ-
rudan yol olacağının altı çı-
zılıyor.

Raporun, Türkiye ekonomisinde yaban-
cı sermayeli şirketlerin sektörel Ar-Ge'deki
payı ile toplam Ar-Ge harcamalarının sek-
törel dağılımının karşılaştırılmasının da yer
aldığı ikinci bölümünde, 2009 yılında kü-
resel krizin de etkisiyle gelişmiş ve geliş-
mekte olan ülkelere ve geçiş ekonomileri-
ne gelen uluslar arası doğrudan yatırımlarla
(UDY) hızlı bir düşüş gözlemlendiği belirtili-
yor. 2010 yılında gelişmekte olan ülkelere
ve geçiş ekonomilerine yönelik UDY'ler ha-
zırlanırken 2000-2009 yılları arasında UDY
açısından "gıda, tütün ve içki", "kağıt ürün-
leri", "kimya, petrol ve plastik", "taş ve topra-
ğa" dayalı imalat sektörlerinde büyüme ya-
şandığı; yabancı sermaye payının en yüksek
olduğu sektörün ise otomotiv olduğu görü-
lüyor.



siz de ar-ge yapabilirsiniz!

“SAKARYA MODERN ZAMANLARIN MUCİTLERİ İÇİN BİR İCATLAR VADİSİ OLACAKTIR”

Ülkemizin 2023 Stratejik Hedefleri kapsamında, ilimizdeki KOBİ'lerin ve girişimcilerin katma değeri yüksek ürünler üretilebilmesi, global düzeyde rekabet edebilir hale gelebilmesi için Ar-Ge, İnovasyon ve Ürün Geliştirme bilincinin yaygınlaştırılması için çalışmalar yapan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Sakarya Üniversitesi ve Teknokent işbirliği ile “Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz” konulu çalıştay düzenledi.

Türkiye’de bir ilk olma özelliği taşıyan bu Ar-Ge çalıştay “Fikirlerinizi Hibe Ve Desteklerle Buluşturalım” sloganıyla yola çıkarak Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası ev sahipliğinde gerçekleşti.

Bilim, Teknoloji ve Sanayi Bakan Yardımcısı Davut Kavranoglu’nun katılımı ile düzenlenen “Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz” konulu çalıştaya il protokolü, Sakaryalı firmalar Sakarya Üniversitesinden akademisyenler, SATSO Yönetim Kurulu ve meclis üyeleri ile çok sayıda katılımcı iştirak etti.

Çalıştay’ın açılış konuşmasını yapan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul şunları dile getirdi:

Bu Çalıştayın, Türkiye’nin lokomotif ekonomilerinden Sakarya’da olmasının bir anlamı var. Biz Sakarya ekonomisinin neferleri olarak hükümetin ve hatta stratejik boyutu itibariyle topyekûn devletimizin hedefi olması gereken 2023 Stratejik Hedefleri ışığında çalışmalarla başladık. Bu çalışmaların odağında ise Ar-Ge

projeleri yer alıyor. Enerjimizi bu anlayışa kanalize ettik.

Eski bir öyküdür: Kadim zamanlarda genç bir derviş mürşidine güneşin altında söylenmedik söz kalmış mıdır diye sormuş. Mürşit, sözler asla tükenmez ve hatta yapılmamış daha sayısız iş var demiş. Evet, biz sözlerin ve eylemlerin tükenmeyeceğine, dünya döndükçe yeni imkânların doğacağına inanan bir medeniyetin evlatlarıyız. İnsan var oldukça edebiyat bitmez, sinema bitmez, giir bitmez, bunların öncesinde şüphesiz ticaret ve sanayi de bitmez.

1900’lerin başında bir patent uzmanı artık icat edilecek bir şey kalmamış demişti. Ama o söze kadar yapılan tarihteki bütün icatların belki de 1000 katı o sözden sonra sadece 50 yıl içinde yapılmıştır. Biz işte bu hızla geçen zamanın, ekonomik ve endüstriyel süratin farkındayız. Batılılar Zamanın ruhu derler. Bugünün ruhu yenilik yani yapılmamış olanı yapmaktır. 1921’de topla tüfekte kazanılan zaferden sonra Vatan, millet Sakarya tabiri dilimize yerleşmişti. 21 yüzyılda zaferler güçlü ekonomiyle, güçlü sanayileşmeyle, inovasyonla yazılıyor. Sakarya 90 yıl önce yazılan destanları bugün ve yarın yeniden yazmaya hazır. Dediğimiz gibi üreterek, icat ederek, sağlam bir ekonomiyle... Çünkü dünya değişiyor, dönüşüyor. Sakarya bu küresel dönüşümün neresinde? Biz kentimizdeki KOBİ’lerin, girişimcilerin katma değeri yüksek ürünler üretmesini, dünya ile rekabet et-



mesini istiyoruz. Bunun yolu da yeniliklerden, çarpıcı fikirlerden geçiyor. Sakarya işte bu fikirlerin doğduğu ve kimlik kazandığı yer olacak. Google'ın değeri bugün 200 milyar dolar. Ama küçük bir garajda 2 bilgisayarla kurulan basit şirketti. Çünkü arkasında basit ama yepyeni ve kocaman bir fikir vardı. Bizim de çalışmalarımızın özünde bu bilincin örgütlenmesi, yaygınlaşması, sanayide ve farklı üretim anlayışlarında hâkim olması var.

Bunun için İnovasyon ve Ürün Geliştirme bilincinin yaygınlaştırılması için çalışmalar başlattık. Kentimiz kültürel olarak çok zengin, bu zenginlik, farklı zihinlerin farklı bakış açılarının ve değişik ihtiyaçların dile gelmesi demek. Bu kozmopolitik yapının doğal sonucu olarak adeta bir proje üretme fabrikası gibiyiz. Tek eksiğimiz bunları örgütlemek, bir zeminde toplamak, hibe, desteklerle ve teşviklerle buluşturmak. Bu çalıştay ile işte bunu hedefliyoruz. Yeniliklerin peşinden koşan, üreten, çalışan insanlarla, kurumlarla, bunların önünü açacak onlara ışık olacak, destek olacak kurumları buluşturmak bizim temel hedefimizdir. Kazanan hem Sakarya hem Türkiye olacaktır.

Ünlü yönetmenimiz Nuri Bilge Ceylan'ın son filmi biliyorsunuz Bir Zamanlar Anadolu'da ismini taşıyor. Oradan ilhamla ben de bir zamanlar Sakarya'da diye bir başlık açmak istedim. Kentimizin eski günlerine kısaca değineceğim. Bugüne ve yarına dair bir irade var çünkü burada.

Sakarya'nın ulaşım ve savunma sanayilerine katkısı büyüktür. Tüvasaş, Toyota, Tırsan, Otokar, tank paleti ve zirai donatım fabrikaları hep buradadır. Tekerlek üstünde yürüyen her

araçta Sakaryalının imzası vardır. Burada adeta bir üretim kültürü vardır.

Dörtüyl tamircilerinin şöhreti ülke çapındadır. Tamire gelen hiçbir araç parça eksikliğinden geri gönderilmemiştir. Ustalar gerekli parçaları burada imal etmiştir. Bu ustalar bazıları artık yoktur ama bu bilgi toprağın altında uyku vardır biraz dürtsek uyanacaktır. Sakarya modern zamanların mucitleri için bir icatlar vadisi olacaktır.

Malumunuz, SATSO olarak üyelerimize Ar-Ge faaliyetlerinde yol gösterici olmak amacıyla

0.84'ü olan bu oran, 2009 yılında % 0.85'e çıktı. Sakarya, firmalara verilen hibe destek tutarının illere göre dağılımına baktığımızda 11. sıradadır. Proje başvurularının illere göre dağılımına bakıldığında %1,3'lük payı ile 12. Sırada yer almaktadır.

İlimizde, Ar-Ge faaliyetlerinin önemli bir bölümü büyük ölçekli işletmelerle sınırlı. Sanayimizin %90'ını oluşturan KOBİ'lerin Ar-Ge faaliyetleri ise istenilen düzeyin altında. Bunun nedeni firmalarımızın bilgi yetersizliğidir.

Bütün bu rakamlar ve şartlara rağmen Odamız, tamamlanan projeler ile ilimize yaklaşık 4 milyon TL'lik katma değer sağlamıştır. Yaklaşık 1000 kişiye istihdam kazandırılmıştır. Çalışmalarımız bütün hızıyla sürmektedir.

İlimize yatırımların artması için çalışmalarımız devam ediyor. Bu yatırımların gerçekleşmesiyle 2-3 yıl içinde Sakarya'nın başarı rakamları her alanda yükselecek.

Kümelenme çalışmalarına özel önem veriyoruz. SAMİB Sakarya Makine imalatçıları Birliği İhtisas OSB kurmak birlikte hareket etme kararı aldılar.

Görüşmelerimiz, proje önerilerimiz sürüyor. Bu işin peşini bırakmıyoruz. Kocaeli, Sakarya, Düzce ve Bolu'daki mobilya sektörünün temsilcileri de Kaynarca'da Mobilyacılar İhtisas OSB kuracaklar. İnegöl'ün sektördeki ağırlığı ve ilçeye getirdiği ivme herkesin malumu. Bunun ötesine geçmek hedefimiz ısrarla sürüyor.

Sakarya'nın ekonomisini, sanayisini ve yükselen grafiğini sizlere aktardım. Çabalarımızın boşa gitmediğini görüyoruz. Hibe, teşvik ve kredi gibi tüm finansal kazanımları hakkıyla



2009'da KOBİ Ar-Ge Projeleri Geliştirme Komisyonu, Ar-Ge ve Proje Destek Birimi kurulmuştu.

Ar-Ge ve Proje Destek Birimi, 2012 yılından itibaren Sanayi-KOBİ Müdürlüğü'ne katılarak üyelerimize Sanayi, KOBİ ve Ar-Ge Müdürlüğü bünyesinde hizmetlerine devam etmektedir.

Türkiye'de Ar-Ge harcamalarında 2010'da bir önceki yıla göre %14,6 oranında arttı. 9,3 milyar TL oldu. Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'nın %





la kullanıyoruz ve hatta vizyonumuzla bunların ötesinde bir gayret gösteriyoruz.

Bu vesileyle; bürokrasinin, ilgili bakanlıkların ve hükümetimizin Sakarya'ya gösterdiği teveccühe şehrim ve SATSO adına bir kere daha teşekkür ediyorum.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusu'l'un ardından kürsüye gelen Sakarya Üniversitesi Rektör Yardımcısı Fatih Üstel Model Proje Destek çalışması hakkında katılımcılara detaylı bilgi verdi.

Üstel, ilimizin bulunduğu jeopolitik konum hakkında ve stratejik avantajları hakkında bilgi verdikten sonra "Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz" çalıştayının ardından gelen proje süreçleri hakkında bilgi verdi. Üstel konuşmasında "Türkiye'de son zamanlarda ciddi bir Ar-Ge rüzgarı esiyor bizle de ilimiz ve bölgemiz sanayisinin bu çalışmalardan yararlanması hedefi ile çalışmalarımıza başladık. Amacımız hem üniversitemizde hem de ilimizde ileri teknoloji uygulamalarına ağırlık vermek ve bu doğrultuda ilerlemek. Firmalarımızı ileri düzeyde teknolojik uygulamalara ulaştırmak ve firmalarımızı basamak atlatmak istiyoruz" dedi. Proje aşamaları hakkında bilgi veren Üstel, ilk aşama firmalardan taleplerin toplanması ve sektörlerle göre belirlenmesi oldu. Gelinen aşamada firma ve akademisyenler belirlendi ve bugün tanışma toplantısı yapılarak bir araya gelmeleri sağlanacak. Üçüncü aşamada ise tasarlanan projeler yazılacak ve teslim edilecek. Hedefimiz 40 proje ile yüksek bir yüzde ile kabul edilmesini sağlamak" dedi.

SAÜ Rektör Yardımcısı Fatih Üstel'in ardından kürsüye gelen Sakarya Üniversitesi Rektörü Muzaffer Elmas, Ar-Ge, üniversite sanayi işbirliği, sanayici ve üniversite beklentileri ve girişimcilik konularına değinerek "Üniversitelerde, eğitim, öğretim ve araştırma programları son yıllarda iç içe girmiş bir durumda. Bu doğrultuda Sakarya Üniversitesi olarak lisans ve önlisans programlarında yeni bir çalışma başlattık. Şöyle ki; sanayicinin ara eleman açığını kapatmak ve öğrencilerin pratik eğitim almalarını sağlamak amacıyla ön lisans öğrenimlerine yönelik bir yarı dönem devam ede-

cek bir staj programı düzenledik. Bu çalışma üniversite sanayi işbirliği çerçevesinde de çok önemli bir yer teşkil ediyor.

Ayrıca Ar-Ge ve inovasyon konusunda bilinç uyandırmak ve bilinçli gençler yetiştirmek adına tüm bölümlerimize girişimcilik ve proje eğitimi dersi koyduk" dedi.

Türkiye'de Ar-Ge harcamalarında 2010'da bir önceki yıla göre %14,6 oranında arttı. 9,3 milyar TL oldu. Gayri Safi Yurtiçi Hasıla'nın % 0.84'ü olan bu oran, 2009 yılında % 0.85'e çıktı. Sakarya, firmalara verilen hibe destek tutarının illere göre dağılımına baktığımızda 11. sıradadır. Proje başvurularının illere göre dağılımına bakıldığında %1,3'lük payı ile 12. Sırada yer almaktadır.

Üniversite tezlerinde sanayi ve sanayicinin sıkıntıları ve benzeri konuların da dile getirilmesi halinde destek verildiğini ve ayrıcalık tanıdığını belirten Elmas "Bir süre sonra bu çalışmalar dünyada herkesin yaptığı işi bizimde yapmamızı sağlayacak" dedi.

Çalıştayın onur konuğu olan Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoğlu ise konuşmasında şunları dile getirdi.

"Ar-Ge ve inovasyon konusunda çıkış açıcı ve ön alıcı bir toplantıda bulunmaktan onur duyuyorum. Dünya ekonomisinde öne çıkmak Ar-Ge ve inovasyon ile gerçekleşecek bir durum. Bu konuda kat edeceğimiz çok mesafemiz var. Türkiye olarak hedeflerimize ve varacağımız noktaya ulaşmak için en doğru ve uygun adımları atmalıyız. Bakanlığımız yeni kuruldu. Bu bakanlığın kuruluşun ve 2023 vizyonu ile aynı zamana gelmesi rastlantı değildir. Bu vizyonda 2023 yılında Türkiye'nin dünyanın ilk 10 ekonomisi arasında yer alması hedefi vardır. Bu irade kendiliğinden rastgele bir şey değildir. Bu ilk 10 ekonomide dünyanın en büyük

yük ekonomileri yer alıyor biz bunların iki tanesini geride bırakmalıyız.

Geçen yıl 135 milyar dolar ihracat yaptık. 1980'lerde 1,5 milyar dolardı. 135 milyar dolara gelirken darbeler, karışıklıklar, ekonomik çöküntüler yaşadık Türkiye dinamik bir ülke bu 1,5 milyar dolar özalin gelmesiyle ve dönüştürme çabalarıyla ve kendi halinde insanları girişimci yaptı ve özgüveni aşıladı tüm bu çabaların sonunda 2000'lerin başında 35 milyar dolar ihracat yapan bir ülke olduk. Biz de Sayın başbakanımızın çabalarıyla 35 milyar dolardan 135 milyar dolara getirdik ama şöyle bir bakalım geriye baktığımızda 100 katına yakın bir ilerleme katettik. Ancak bizimle nüfusu ve yüzölçümü aynı olan Almanya'ya baktığımızda geçen yıl 1,5 trilyon dolar ihracat yaptığını görüyoruz. 2023, ihracat hedefimiz 500 milyar dolarak Almanya'nın bugünkü durumunun 3 te biri. Bizim çok da övünecek durumda olmadığımız belli. Bizim düşük ve orta teknoloji ile geldiğimiz ve geleceğimiz nokta belli. Belki 250 dolara ite kaka götürebiliriz. Bunu 500 milyara çıkarabilmek için ar-genin inovasyonun yüksek katma değerli teknolojinin öne çıktığı bir sanayiye sahip olmamız gerekiyor. Ve sanayimizi dönüştürmemiz gerekiyor. Sadece sanayiye dönüştürmek de yeterli değil entegre olarak tüm sanayi paydaşlarımızı yeniden tanımlayarak bir eko sistem kurmalıyız. AR-GE ve inovasyonlu sanayiye yakalamamız, bugünkü şartları AR-GE ve inovasyona dönüştürmemiz gerekiyor

Üniversitelerin şu anda yüksek lise gibi olduğunu ifade eden Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü: "Üniversitelerin topluma yön veren kuruluşlar olması gerekir. Devlet olarak üniversitelerin gerçek birer üniversite olması için gerekli şartları oluşturuyoruz. Örneğin üniversitede mezun ettiğimiz bir öğrencimiz sonrasında 4-5 bin liraya iş bulabilirken, öğretim üyesi 2-3 bin lira alıyor. Bu olmaz. Bu konuda bakanlığımız yeni bir vizyon ortaya koyuyor. Biz üniversitelerle sanayiye bir araya getirmeliyiz. Örneğin öğretim üyeleri potansiyel gördüğü işletmelere gidecek, proje yazacak, AR-GE yapılmasına ön ayak olacak. En fazla 3 şirkete danışmanlık yapabilecek olan bu hocalara şirket başına 2 bin TL ödeme yapmayı düşünüyoruz. Dolayısıyla şirketin kazancını artıracak girişimde bulunan ve reel ekonomiye katkı sağlayan bu hocaların maaşı ozaman 3 bin TL değil 8-9 bin TL ola-



cak. Bunu yapmayan hocalarında bu durumdan şikayet etmeye hakkı olmayacak.

Ar-Ge'ye ayırdığımız bütçe %0,4'ten %0,85'e çıktı. Bize gereken şey Ar-Ge değil. Kazanç ve netice sağlayan projelere ticari sonucu olacak nihai ürün üretilmeli. Ar-Ge için Ar-Ge yapılması israfa neden oluyor. "Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz ama siz de orijinal ürün, yazılım ve hizmet de geliştirebilirsiniz" şeklinde sonuca yönelik çalışmalara başlayacağız" dedi.

Üniversitelerin sadece akademik yayın yapmak için, yayın yapmaması gerektiğinin altını çizen Kavranoğlu, bu yayınların AR-GE odaklı olması gerektiğini söyledi. Sonuç odaklı AR-GE projelerinin desteklendiğini vurgulayan Kavranoğlu, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Sakarya Üniversitesi ve Sakarya Teknokent işbirliği ile düzenlenen çalıştay sonunda meydana gelecek çalışmaları da özellikle takip edeceklerini belirtti.

"Artık üreticilerimiz dünyayı müşteri olarak görüp ürünler oluşturmaları diyen Kavranoğlu, dünyada kabul gören standartlara göre üretilen ürünlere devletin destek olduğunu ifade ederek "Türkiye artık büyük düşünen büyük adımlar atması beklenen bir Türkiye'dir."dedi.

Kavranoğlu ayrıca, yeni projeler hakkında bilgi vererek şunları dile getirdi:

"Bakanlık olarak dünyadaki bütün Türk bilim adamlarını bir arge ve bilim teknoloji ekibinin bir parçası olarak düşünüyoruz bu anlamda önümüzdeki günlerde dünyanın çeşitli yerlerinde 4 tane bilim teknoloji elçilikleri açacağız. Tokyo, Boston, Amerika'da 2 tane, San Francisco ve Almanya'da açılacak. Burada amacımız dünyadaki tüm bilimsel gelişmeleri Türkiye'ye aktarmak ve bilgi alışverişini kolaylaştırarak akıcı hale getirmek amaçlanıyor.

Bunun yanında bakanlığımız bir veritabanı oluşturma çalışması başlattı. Dünyadaki tüm Türk bilim adamlarını bu veritabanına kaydolmasını sağlayacağız. Türk Bilim Adamları kurultayını düzenleyeceğiz ve hep birlikte Türkiye'yi ileriye nasıl götürürüz konusunu ortak akılla görüşeceğiz".

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoğlu'nun konuşmasının ardından kürsüye gelen Sakarya Valisi Mustafa Büyük şunları dile getirdi:

"AR-GE için en önemli unsur insan faktörüdür. AR-GE, her şeyden önce merak, sezgi ve yara-



ticılık isteyen, kendi başına iş yapabilecek ve kendi kendini denetleyebilecek kişilikte olanların ilgileneceği bir uğraştır. Bireylerdeki merak ve yaratıcılığın bilimsel merak ve bilimsel yaratıcılığa dönüşmesi için önce eğitim sisteminin, daha sonra da içine girilecek çalışma ortamının kişilerin bu özelliğini geliştirecek şekilde düzenlenmesi gerekmektedir.

Günümüzde teknoloji üretme ve kullanma yeteneği, ülkelerin birbirleriyle olan rekabetlerinde üstünlüğü belirleyen en önemli öge haline gelmiştir. Teknoloji üretebilmek için de insan kaynağı (araştırmacı), finans kaynağı ve talep (Pazar) unsurlarının bir arada bulunması gerekmektedir.

Teknoloji dünyası, her geçen gün değişen, gelişen çehresi ve insanlığın hizmetine sunduğu buluşlarıyla sürekli bir hareket halindedir. Şüphesiz, yüksek teknolojiyi bugünkü durumuna getiren, bu alanda söz sahibi ülkelerin yıllardır sürdürdüğü AR-GE çalışmalarıdır. Özellikle Batı Avrupa, Japonya ve Kuzey Amerika arasında dev boyutlara varan teknolojik rekabet, AR-GE çalışmalarına önemli ölçüde hız kazandırmıştır. Daha mükemmeli, daha kısa zamanda piyasaya sürebilmek için, ileri teknoloji alanlarındaki firmalar bütçelerinin önemli bir bölümünü AR-GE çalışmalarına ayırmaktadır. Adeta bir yarışa dönüşen böyle bir ortamda, Ülkemizin de ön sıralarda yer alabilmesi ve bilimsel potansiyelden etkili bir biçimde yararlanarak katma değer yaratabilmesi için, akılcı bir şekilde belirlenen ve genel ekonomik politikaların asli unsuru olarak istikrarlı bir biçimde uygulanan bilim ve teknoloji politikasına gerek vardır.

Türkiye'nin gelişmiş ülkelerle rekabet edebilmesi ve ekonomik olarak tam bağımsız bir ülke olabilmesinin yolu AR-GE den geçmektedir. Sadece tüketen değil aynı zamanda üreten bir toplum olabilmek ve bu anlamda farklılaşabilmek için AR-GE ye dayalı ekonomi politikaları uygulanmalıdır. Bu neden le de AR-GE yönetim stratejimizin bir parçası değil bizzat stratejimiz olmalıdır.

AR-GE, firmaların ve devletlerin en üst yöneticileri tarafından sahiplenilmesi gereken bir kavramdır. Ancak bu şekilde toplumsal far-

kındalık ve AR-Ge bilinci oluşturulabilir. AR-GE faaliyetlerinin olmazsa olmazı olan araştırmacı özelliklerine sahip insanlara uygun ve özendirici çalışma ortam ve koşullar sağlanmalı, bu kişilere araştırmacı özelliklerini geliştirecek olanaklar sunulmalıdır. Bütün kurum ve kuruluşlar için geçerli olan ancak özellikle Kamu kesiminde daha da büyük önem kazanan bu uygulama ile araştırmacıların rutin günlük işleri yapan bir görevli konumundan uzaklaştırılması gerekmektedir. Ancak bunlar yapıldıktan sonra AR-GE personel sayısı ve Kamu kesiminden toplam AR-GE faaliyetleri içindeki payı artacaktır.

Gelecekte var olmak için bugünden tezi yok gerek devlet olarak, gerek kurum olarak, gerekse birey olarak AR-GE ye gereken ehemmiyeti vermeliyiz. Bu duygu ve düşüncelerle "Siz de Ar-Ge Yapabilirsiniz Çalıştayı"na başkanı geçmesini diler, emeği geçen herkese şükranlarımı sunarım."

Vali Mustafa büyük'ün konuşmasının ardından günün anlam ve önemine ithafen Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Prof. Dr. Davut Kavranoğlu'na bir tablo takdim etti.

Protokol konuşmalarının ardından geçilen ve iki oturumdan oluşan panelin ilk bölümünde ise panelistler:SAÜ Rektör Yardımcısı Fatih Üstel, KOSGEB Başkan Yardımcısı Dr. Metin Şatır, TÜBİTAK TEYDEB Başkan Vekili Fatih Bilal Yülekkatılımcı firma yetkililerine bilgi verdi.

Oturumun ikinci bölümünde

Üniversite -Sanayi İşbirliği Destek Programlarının Tanıtılması konusunda Ticaret ve Sanayi Odası Sanayi ve Kobi Müdürü Fikret Yurtsever, Sakarya Teknokent A.Ş. Müdürü Tunahan Kırtepe bilgi verdi.

Ar-Ge Süreçleri hakkında ise Rektör Yardımcısı Prof. Dr. Fatih Üstel katılımcıları bilgilendirdi.

AR-GE Taleplisi Firmalar ile Öğretim Üyelerinin sorun değerlendirme Toplantısı ve Çalışmanın Firma Bazlı Yol haritası belirlenmesi ile ilgili çalışma yapıldı.



YENİ ÇEK YASASI



Anayasanın 13 üncü maddesinde temel hak ve özgürlüklerin sınırlandırılmasında ölçülülük ilkesine riayet edileceği düzenlenmiştir. Türk Ceza Kanununun 3 üncü maddesinde düzenlenen yaptırımların orantılı olması ve ceza hukukunun son çare olması özelliği (ikincillik ilkesi) bu anayasal ilkenin bir yansımasıdır. Türk Ceza Kanununun 3 üncü maddesinin gerekçesinde; "Suç işlenmesiyle bozulan toplum düzeninde adaletin sağlanması için suç işleyen kimseye uygulanacak ceza hukuku yaptırımlarının haklı ve ölçülü olması gerekir. Çünkü ancak haklı ve suçun ağırlığıyla orantılı bir yaptırım ile suç işleyen kişinin bu fiilinden pişmanlık duyması ve yeniden topluma kazandırılması söz konusu olabilir." denmektedir. Buna göre, ceza hukuku işlemleri yapılmasıyla sağlanması beklenen yarar ve verilmesi imkan dahilinde olan zarar arasında bir oranın bulunması, aksi takdirde işlem den vazgeçilmesi gerekmektedir. Yine ceza hukukuna son çare olarak başvurulmalıdır. Ceza hukuku, toplumsal barışın devamı bakımından başvurulması kaçınılmaz olduğu zaman devreye girmelidir. Medeni hukuk veya kamu hukuku gibi başka araçlar yeterli olduğu zamanlarda ceza hukuku arka plana çekilmelidir. Ceza hukukunun diğer hukuk dalları içinde son çare olmasına ilişkin bu ilke, yaptırımlar bakımından da geçerlidir. Buna göre para cezasının veya diğer idari yaptırımların uygulanabileceği durumlarda hürriyeti bağlayıcı cezalar verilmemelidir. Belli ağırlıktaki suçlar bakımından hürriyeti bağlayıcı cezaya değil, para cezası, mağduriyetin giderilmesi veya idari yaptırımlar gibi müesseselere başvurulması gerekmektedir. Ceza hukukunun son dönemde gelişen ve yukarıdaki açıklamalarla yakından ilgili olan önemli ilkelerinden biri de "ekonomik suçta ekonomik ceza verilmesi" şeklinde-

ki prensiptir. Buna göre, ekör ki suçların yaptırımı hapis cezasından ziyade ekonomik yaptırımlar şeklinde olmalıdır.

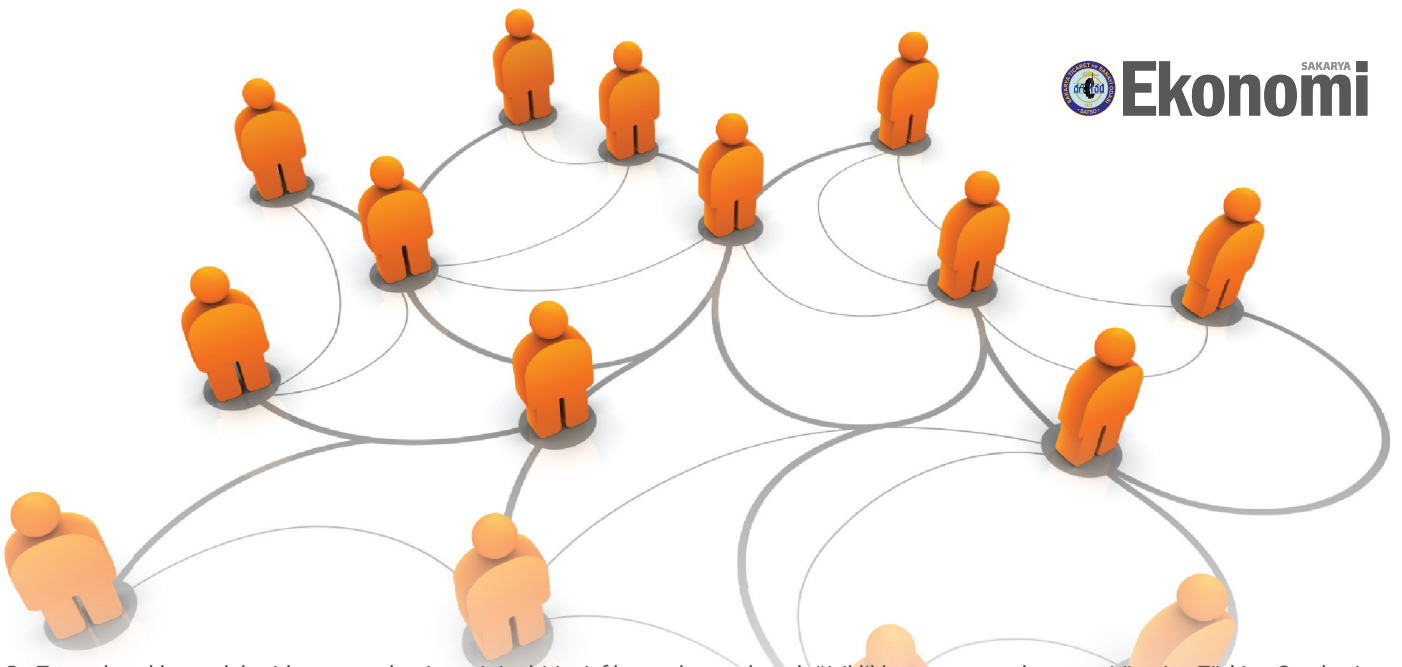
5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinde, karşılıksız çek keşide etme suçu için adli para cezası öngörülmüş olmasına karşılık, bu cezanın ödenememesi durumunda infazı para cezasının hapis cezasına dönüştürülmesi suretiyle yerine getirildiğinden, adli nitelikteki bu yaptırım, yukarıda saydığımız ilkeler gerekçe gösterilmek suretiyle gerek uygulamada gerekse doktrinde uzun zaman dir eleştirilere maruz kalmıştır. Bununla birlikte borcunu ödeyemeyen kişi hakkında infaz aşamasında hapis cezası uygulanması bu kişinin ticari hayatının ciddi şekilde sarsılmasına veya sona ermesine neden olmakta ve

ortadan kaldırmaktadır.

Öte yandan, Anayasanın 141 inci maddesinin son fıkrasında, "Davaların en az giderle ve mümkün olan süratle sonuçlandırılması, yargının görevidir." hükmüne yer verilmiş, İnsan Hakları ve Temel Özgürlüklerin Korunmasına İlişkin Sözleşmenin 6 ncı maddesinin birinci fıkrasında da, herkesin bağımsız ve taraf-sız bir mahkeme tarafından davasının "makul süre içinde" görülmesini isteme hakkına sahip olduğu belirtilmiştir. Yargının iş yükünün aşırı şekilde ağırlaşması nedeniyle yargılama sürecinin yavaş işlemesi ve uzun sürmesi, Anayasamızın ve İnsan Hakları Avrupa Sözleşmesinin kabul ettiği makul sürede yargılanma hakkı ve devletin makul sürede yargılama yükümlülüğünün gereğinin yerine getirilmesini önemli derecede engellemektedir.

Bilindiği üzere, karşılıksız çek keşide etmek suçundan kaynaklanan uyuşmazlıklar ceza adalet sistemindeki iş yükünün önemli bir bölümünü teşkil etmekte ve bu fiil için adli nitelikteki yaptırım uygulanması ceza hukukunun yukarıda saydığımız ilkelere uygun görülmemektedir. Bu nedenle, karşılıksız çek keşide etmenin suç olmaktan çıkartılmak suretiyle bu eylem için herhangi bir yaptırım öngörülmemesi düşünülebilir. Ancak çekin ekonomik hayatta ifa ettiği görevde bir zafiyet yaşanmaması için karşılık çek keşide etme eyleminin tamamen yaptırımsız bırakılması uygun olmayacaktır. Bu nedenle, karşılıksız çek keşide etme eylemi için çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı şeklinde idari nitelikte bir yaptırım uygulanması daha uygun bir çözüm olacaktır.





Bu Tasarı, karşılıksız çek keşide etme eylemine adli nitelikte bir yaptırım uygulanması nedeniyle yaşanan sıkıntılara çözüm getirmek ve adaletin etkinleştirilmesini, süratli ve verimli çalışmasını sağlamak amacıyla hazırlanmıştır.

MADDE GEREKÇELERİ

MADDE 1- Kanunun 3 üncü maddesinde, 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanuni ibraz süresi içinde ibrazında, çekle ilgili olarak karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında uygulanan adli nitelikteki yaptırım, idari nitelikte bir yaptırıma dönüştürüldüğünden, Kanunun yürürlüğe girmesinden itibaren bu kişilerin adli sicilde kayıtlarının bulunması hukuken mümkün olmayacaktır. Bu kayıtlar sadece Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası tarafından tutulmaya devam edileceğinden, maddede yer alan "adli sicil" ibaresi "Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası" olarak değiştirilmiştir.

MADDE 2- Kanunun 3 üncü maddesinde, 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, şikayete tabi olarak uygulanan adli nitelikteki yaptırım, talebe bağlı idari nitelikte bir yaptırıma dönüştürüldüğünden, 5941 sayılı Kanunun 3 üncü maddesinin altıncı fıkrasında yer alan "şikayette" ibaresi "talepte" şeklinde değiştirilmiştir.

MADDE 3- 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanuni ibraz süresi içinde ibrazında, çekle ilgili olarak karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında uygulanan adli nitelikteki yaptırım, Cumhuriyet savcısı tarafından uygulanacak idari nitelikte bir yaptırıma dönüştürülmektedir. Yeni düzenlemede, hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı uygulanabilecek kişi çek hesabı sahibi olarak belirlenmiştir. Buna göre, tüzel kişiler hakkında da bu yaptırımın uygulanması mümkündür.

5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci madde-

sinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, hakkında çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı uygulanabilecek kişinin çek hesabı sahibi olduğu açıkça düzenlendiğinden ve maddede ayrıca adli nitelikte bir cezaya yer verilmediğinden, 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin üçüncü fıkrasında yer alan cezai sorumluluğa ilişkin düzenleme fıkra-dan çıkartılmıştır.

İdari nitelikte bir yaptırım olan çek düzenleme ve çek hesabı açma kararına karşı kanun yolu olarak 5326 sayılı Kabahatler Kanununun 27 nci maddesinde düzenlenen "başvuru yolu"na gidilmesi kabul edilmiştir. Bu başvurunun kabulü halinde, bu kararla ilgili olarak da 5 inci maddenin sekizinci fıkrasındaki bildirim ve yayımlanma usulü izlenecektir. 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında uygulanan adli nitelikteki yaptırım idari nitelikte bir yaptırıma dönüştürüldüğünden, bu değişiklikle uygun olarak Kanun 5 inci maddesinin ikinci, dördüncü, dokuzuncu ve onbirinci fıkraları yürürlükten kaldırılmıştır.

MADDE 4- 5941 sayılı Çek Kanununun 6 ncı maddesinin birinci fıkrasında adli nitelikteki bir yaptırım için öngörülen etkin pişmanlık hükmü idari niteliğe dönüştürülen yaptırım bakımından uygulanacak şekilde yeniden düzenlenmiştir. Karşılıksız kalan çek bedelini, faizi ile birlikte tamamen ödeyen kişi hakkındaki çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kaldırılacak ve bu durum Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasına bildirilecektir. Tedbir kararının verildiği Cumhuriyet başsavcılığına başvurularak talebin geri alınması halinde de çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kaldırılacak ve Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasına bildirilecektir. Buna göre, karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında uygulanacak olan idari tedbir, aynı zamanda bu kişiyi çek borcunu ödeme zorlamak amacı da taşıyan bir yaptırım niteliğindedir.

Çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı bakımından azami bir süre kabul edilmiştir. Buna göre, kararın verildiği tarihten itibaren

on yıl geçmesi üzerine Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasınca kaldırılacaktır.

MADDE 5- Kanunun 3 üncü maddesinde, 5941 sayılı Çek Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrasında yapılan değişiklikle, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanuni ibraz süresi içinde ibrazında, çekle ilgili olarak karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında uygulanan adli nitelikteki yaptırım, Cumhuriyet savcısı tarafından uygulanacak idari nitelikte bir yaptırıma dönüştürülmekte ve idari yaptırım olarak çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı uygulanması öngörülmektedir.

Kanunun mevcut uygulamasında da, üzerinde yazılı bulunan düzenleme tarihine göre kanuni ibraz süresi içinde ibrazında, çekle ilgili olarak karşılıksızdır işlemi yapılmasına sebebiyet veren kişi hakkında, suça bağlı olarak ayrıca çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağı kararlarının akıbetinin ne olacağı konusunda bir değerlendirme yapılması zarureti ortaya çıkmıştır. Düzenlemeyle, Kanunun yürürlüğe girmesinden önce verilen çek düzenleme ve çek hesabı açma yasağına ilişkin kayıtların Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankasında tutulmaya devam olunacağı hüküm altına alınmıştır.

ÇEK YASASINDA DEĞİŞİKLİK

Hapis hükmünün kaldırdığı yeni Çek Yasası'nda değişikliğe gidiliyor. İş dünyasından gelen itirazlar üzerine, verilecek bir önerge ile, dolandırıcılığa atıfta bulunan bir hükümle alacaklılar korunacak.

İş Dünyasından itiraz gelmişti.

TİM Başkanı Mehmet Büyükekşi, yaptığı açıklamada, "Çekte hapis cezasını kaldırılmasını istemiyoruz. Ödeyemeyenlerin mağduriyetinden söz ediliyor. Asıl mağdur olanlar alacaklı olanlardır. Bundan kimse bahsetmiyor. Bunun altını çiziyoruz. Mağdur olanlar, alacaklı olanlar onun dikkate alındığı bir çalışma var. Onu destekliyoruz" ifadesini kullandı.

Kaynak: www.karsiliksizcek.net



"SATSO'DA ŞEFFAF BİR SİSTEMİN İÇİNDE OLMAKTAN MEMNUNUM.."

Sakarya'nın başarılı işadamlarından biri... İnşaat sektöründe ilimizdeki önemli isimlerden olan Süleyman Bey ile Başyapı İnşaat firmasında sohbet ettik.

Mütevazı ve sakin kişiliğinin aksine bir dönemin lider siyasetçilerinden birisi olduğunu öğreniyoruz. Siyaseti bırakarak sadece işlerine odaklanmaya karar verdiğinden beridir en büyük siyaseti yaşadığı kente hizmet etmek adına sektöründe çaba göstermek olmuş anladığımız kadarıyla...

Bir aile şirketine kendi başına kurduğu firmasına kadar varan yol hikayesinden anlıyoruz ki; zaman öyle kolay geçmiyor büyürken zorlanıyor insan ancak vardığı noktada ardına döndüğü zaman büyük de keyif alıyor...

Mutluluğu güvenirliliği ile paralel Süleyman Bey'in Sakarya gibi bir deprem bölgesinde sektöründe güvenilir olmak, "sağlam firma" etiketini kazanmak sürecinde zor olsa da şimdi gülümsetiyor...

Kendisini Tanıyalım:

**SATSO Meclis Üyeliğine varan yol hikayenizi anlatır mısınız?
SATSO Meclis Üyesi Süleyman Baş Kimdir?**

1961 yılında doğdum. İlkokul, ortaokulu ve liseyi Adapazarı'nda okudum. Anadolu Üniversitesi Halkla İlişkiler Bölümü'nden mezun oldum. Evli ve üç erkek çocuk babasıyım.

Baba mesleğini devam ettirerek iş dünyasına başladım. Babamın yolundan devam ettik. Baba mesleği beyaz eşya idi. AEG beyaz eşyalarının bayiliği ve tüp gaz bayiliği yapıyorduk. İnşaat sektörüne kendi araştırmalarımla geçtim. İlk inşaatımızı 1989 yılında başladık. Başyapı İnşaat, aile şirketi ve Semada Tekstil adında, Bursa'da ortaklığımız bulunan bir firmamız daha var. Ürünlerimizin %60'ını ihrac

ediyoruz. Başyapı inşaat bir Sakarya firması. 30'un üzerinde projemiz geliştirdik. Sektörümüzde güvenilir firmalardan birisiyiz. O konuda sıkıntımız yok.

SATSO'ya ilk olarak 5. meslek komite üyesi olarak girdim. Daha sonraki seçimlerde o dönemin 5. meslek komitesinden meclis üyesi seçildim. 3. dönemde ise inşaatçılar, mühendisler, mimarlar ve yapı denetim firmalarının oluşturduğu 18. meslek Komitesi'nden Sakarya Ticaret Sanayi Odası meclis üyesi oldum. 1000 civarında üyesi olan en kalabalık meslek grubunu temsil ediyorum. Yoğun bir çalışma temposunun ardından meclise girdik. Halen meclis üyeliğine devam etmekteyim. Sivil toplum örgütleri ve SATSO gibi kurumlarda görev almak halkla ilişkileri ve insan ilişkilerini sevmekten geçiyor.

İş hayatınızdaki başarınızın temel ilkesi nedir?

Birincisi yapmış olduğun işin en iyisini yapmak, takım çalışmasını sevmek, işini iyi bilen ve iyi yapan mesuliyetli arkadaşlarla çalışmak, işlerini sıkı takip edip mükemmeliyetçi olmak ve mükemmeliyetçiliği tüm çalışan arkadaşlara iyi anlatmak ve uygulamaktır.

İnşaat sektörü Sakarya'mızın lokomotif iş kollarından en önemli sektördür. İnşaat sektörü tamamen yerli malzeme kullanılan ve Türk mühendisleriyle projelendirilen ve Türk işçileriyle üretim yapan hiç ithalatı olmayan ülkemize döviz ve cari açık yükü getirmeyen en önemli meslek dalımızdır. İnşaat sektörü her gün teknoloji olarak, kalite standardı olarak kendisini yenilemektedir ve kalite standardını artırmaktadır. İnşaat sektörünü önünde arsa sıkıntısı ve kat sorunu problem oluşturmaktadır ve Sakarya yapılaşma olarak her gün yatay olarak genişlemektedir. Bu durum şimdi çok önemli görülmesine de yakın zamanda tarım arazilerini tehdit edecek ve tarım arazilerinin imara açılmasını zorlayacaktır. Bu zorlamaları engellemek için kısa zamanda kentsel dönüşüm projeleri hazırlanmalı ve hayata geçirilmelidir.

Sektörümüzde geç kalınmış olsa da birçok yenilik var. Türkiye'deki inşaat sektörünün kalite ve profesyonellik kazanması için bu kural ve kanunların çıkması gerekiyordu. İşin ehli insanların bu işi yapabilmeleri için de önemli yönetmelikler ve kanunlar oluşturuldu.

İş dünyasının penceresinden baktığınızda Sakarya'da neler değişmeli ve buna Sakarya iş dünyası nasıl katkı sağlayabilir?

İş dünyası penceresinden baktığımız zaman Sakarya'da çarpık sanayileşmenin engellenmesi tarım alanlarının korunması ve çevreye zarar veren hava ve çevresel kirlilik oluşturan sanayi kuruluşlarını kesinlikle izin verilmemelidir.

SATSO hizmetleri hakkında düşünceleriniz nelerdir?

SATSO'da şeffaflık ön planda. Halka açık olmanın çok güzel örneklerini yaşıyoruz. Toplu mail sistemi, elektronik iletişim araçlarını ve SATSO TV ile meclis toplantılarının tüm üyeler tarafından takip edilmesini sağlamak açısından büyük gelişmeler yaşanıyor. Bu doğrultuda her anlamda şeffaf bir sistemin parçası olmaktan memnunum.

Son olarak SATSO üyelerine vermek istediğiniz bir mesaj var mı?

Üyelerimiz katılımcı olmalı. İstek, öneri ve taleplerini bize yöneltmeleri gerekiyor. Komite toplantılarının dışında yılda iki defa tüm grup üyelerimizi davet ediyoruz. Ancak katılım beklediğimiz gibi olmadığı zaman gardımız düşüyor, çalışma şevkimiz azalıyor. İsteğimiz üyelerimizin katılımcı olmaları ve yol gösterici yönlendirici olmalarını istiyoruz. Sorunlara bu bağlamda çözüm olabiliriz.

SATSO'yu hizmet alan bir üye ve bir meclis üyesi olarak değerlendirdiğinizde yıllarla beraber nasıl bir değişim görüyorsunuz? Masanın bir tarafından diğer tarafına geçtiğinizde görünen manzara değişiyor mu?/değişti mi?

SATSO yıllardan bu yana devamlı kendini yenileyen, geliştiren, yeniliklere açık olup, yenilikleri ve teknolojiyi iyi kullanan, üyelerine iyi hizmet etmeyi kendisine asli görev saymış iyi eğitilmiş personeliyle Türkiye'deki odalar içerisinde kendisini kabul ettirmiş en iyi odalarımızdan biridir.

SATSO tarafından ilk defa gündeme getirilen "ortak akıl" bugün Sakarya'da yerini bulmuş mudur?

SATSO tarafından gündeme getirilen ve uygulanmaya çalışılan ortak akıl projesi tam olarak oturmuş ve uygulanıyor değildir. Ortak akıl düşünülmesi ve uygulanmaya çalışılması da bir ilktir ve bir başarıdır. Şu an tam uygulanıyor olamasa da bu fikir tüm Sakarya'ya yayılacaktır ve Sakarya'mız bu ortak akıl fikrini benimseyecektir ve uygulayacaktır diye düşünüyorum.

SATSO yönetim kurulu ve meclisi hakkında neler söylemek istersiniz?

SATSO'da meclis üyeleri arkadaşlarımız dinamik ve heyecanlı arkadaşlardan oluşmaktadır. Bu dinamizm ve heyecan yönetime de yansdı ve dinamik bir yönetimimiz var. Kan değişimine ihtiyaç vardı genç bir kadro geldi. Eski yönetim kötüydü anlamında söylemiyorum asla.

SATSO ticaret ve mesleki dayanışma topluluğu olarak Sakarya'ya nasıl bir vizyon kattı ya da katmalı sizce?

SATSO Sakarya'nın sanayicisi ve tüccarının bir arada olduğu bir kurum olarak devamlı Sakarya için fikir üreten kendini yenileyen, daha neler yapabiliriz diyen ufku açık bir politika izlemektedir.

İnşaat sektörü açısından değerlendirdiğinizde Sakarya'yı nerede görüyorsunuz? Sektörü Sakarya'da geliştirmek için hedefleriniz nelerdir?



OSB VE SERBEST BÖLGELERE YÖNELİK

TEŞVİKLER

İhracatın ve dış ticaretin artırılması için her türlü enstrümanı en iyi şekilde kullanmak isteyen Türkiye bunun için organize sanayi bölgelerinin oluşturulması ve bu yerlerin yatırım alması için teşvik uygulamalarını devreye sokarken serbest bölgelere yönelik uygulamalarıyla da dış ticaretin artırılmasına ve OSB'lerde yatırım yapan sermaye sahibinin hacminin büyütülmesine çalışıyor...

İnsanın çok yakınında Ülkemizde faaliyet gösteren sanayicilerin yaşadıkları sıkıntıların biri kuşkusuz sanayi arazilerinin kısıtlı olmasıdır. Sanayi arazilerinin kısıtlı olmasının yanı sıra Planlı bir sanayileşmenin de geçmişte olmamasından ötürü günümüzde kimi sanayi tesisleri yanlış şehir planlamacılığının da sonucu olarak kentler ile iç içe olmaktadır. Söz konusu sorunların üstesinden gelebilmek ve planlı düzenli sanayileşmeyi sağlamak için Organize Sanayi Bölgeleri ve Serbest Bölgeler hayata geçirilmiş ve burada firmaların faaliyet göstermesi için bir takım teşvikler hazırlanmıştır. Daha önceki sayfalarımızda girişimcilik, İŞKUR ve istihdam ile dış ticaret teşvik ve desteklerini ele aldığımız dergimizin bu sayısında Organize Sanayi Bölgeleri ile Serbest Bölgelere verilen teşvikleri ele alacağız.

-Organize Sanayi Bölgeleri Teşvikleri

Türkiye'de organize sanayi bölgelerinin resmi olarak kabul gören resmi tanımı "Karma ekonomi şartları altında küçük ve orta ölçekli endüstrilerin geliştirilmesi için gerekli olan planlı yerleşme alanlarının, altyapı ve ortak hizmet ihtiyaçlarının inşa edilerek sağlanması yoluyla belli standartlarda geliştirilmesi ve organize edilmesidir" şeklinde tanımlanmıştır. Aynı zamanda Organize Sanayi Bölgesi, "organize edilmiş sanayi bölgesidir" şeklinde çok basit olarak da tanımlanmaktadır.

Ülkemizde 264 Organize Sanayi Bölgesi mevcut bulunmakta olup bunların 13'ü ilimizde faaliyet göstermektedir. OSB'lerde faaliyet gösteren firmalara sunulan teşvik ve muafiyetlerin başında inşaat bitim tarihini takip eden bütçe yılından itibaren 5 yıl süre ile emlak vergisinden muaf tutulmak gelmektedir. Belediyelerin çevre temizlik hizmetlerinden yararlanmayan işletmeler çevre temizlik vergisinden ve bina inşaat ve yapı kullanma izni harçlarından muaf tutul-

maktadır. Ayrıca OSB'lerde faaliyet gösteren firmalar tevhit ve ifraz işlem harçları ile merkezi atık su işleten bölgelerdeki işletmeler atık su bedelinden de muaf olmaktadır.

Firmaların yanı sıra OSB tüzel kişiliklerine de bazı teşvik ve muafiyetler sağlanmaktadır. Bunlar ise; İnşaat bitim tarihini takip eden bütçe yılından itibaren 5 yıl süreyle emlak vergisinden, OSB'lerin kendi binalarının tüketeceği elektrik ve havagazı için elektrik ve havagazı tüketim vergisinden, arsa ve işyeri teslimlerinde KDV'den, bina inşaat ve yapı kullanma izin harcından muaf olmalıdır.

Bahsedilen desteklerin yanı sıra OSB'lerde kısmen veya tamamen bedelsiz arsa tahsisi de gerçekleşmekte olup, OSB sanayi parselleri 1.Derece Gelişmiş Bölgedeki il ve ilçelerden sosyo-ekonomik gelişmişlik endeksi değeri 1 ve altında olan il ve ilçelerden %50 indirimli, 2.Derece Gelişmiş Bölgedeki illerin merkez ilçelerinde %50, ilçelerinde %60 indirimli olarak tahsis edilmektedir.

3.Derece Gelişmiş Bölgedeki illerin merkez ilçelerinde %70, ilçelerinde %90 indirimli tahsis uygulanırken, 4.Derecede Gelişmiş Bölgedeki il ve ilçelerde bedelsiz olarak arsa ya da sanayi parseli tahsisi yapılmaktadır. Ayrıca büyük ölçekli yatırımlar için tüm bölgelerdeki il ve ilçelerde bedelsiz olarak tahsis edilir.

-Serbest Bölge Teşvikleri

OSB'ler gibi Serbest Bölgelere de teşvik ve muafiyetler uygulanmaktadır. Öncelikle serbest bölge ülkede geçerli ticari, mali ve iktisadi alanlara ilişkin hukuki ve idari düzenlemelerin uygulanmadığı veya kısmen uygulandığı, sanayi ve ticari faaliyetler için daha geniş teşviklerin tanındığı yerler olarak tanımlanmakta olup, ihracata yönelik yatırım ve üretimi teşvik etmek, doğrudan yabancı yatırımları ve teknoloji girişini hızlandırmak, işletmeleri ihracata yönlendir-

mek, uluslararası ticareti geliştirmek amacıyla kurulmuşlardır.

İşlev olarak bakıldığında serbest bölgeler, ülkeye yabancı sermaye ve teknolojilerin getirilmesine imkân sağlayacak uygun zemin oluşturulması, sanayicinin ihtiyaç duyduğu birtakım hammadde ve ara malların kolaylıkla, istenilen miktarda ve zaman kaybı olmadan temin edilebilmesi, sağlanan teşvik ve avantajlarla düşük maliyetli mal üretimi ve ihracatı, Türkiye dışından gelen malların transit olarak diğer ülkelere satımı, yeni istihdam olanaklarının yaratılması, Türk ihracat ürünlerinin ihracatını kolaylaştırmak ve hızlandırmak bakımından bir basamak olmasıdır.

Bu denli kapsamlı işlevi olan serbest bölgelerde faaliyet göstermesinin sunduğu avantajlar ise aşağıdaki gibi sıralanabilmektedir.

- » Serbest Bölgedeki İmalatçı Firmalar için Vergi Avantajlarından Yararlanma İmkânı
- » Orta ve Uzun Vadeli Faaliyet Ruhsatı Alabilme İmkânı
- » Kar Transferi İmkânı
- » Gümrük Vergi Prosedüründen Arındırılmış Ticari Faaliyet İmkânı
- » AB ve Gümrük Birliği Kriterlerinin Gerek-tirdiği Serbest Dolaşım Belgelerinin Temini İmkânı
- » Eşitlik Prensibi
- » Zaman Kısıtlaması Bulunmaması
- » Pazar İhtiyaçlarına ve Şartlarına Göre Belirlenecek Ticari Faaliyet İmkânı
- » Gerçekçi Bir Enflasyon Muhasebesi İmkânı
- » Yerli ve Yabancı tüm Pazarlara Ulaşım İmkânı
- » Azaltılmış Bürokratik Prosedür ve Dinamik İşletme Yönetimi



» Stratejik Avantaj

» Her Türlü Ticari ve Sınai Faaliyete Uygun ve Ucuz Altyapı İmkânı

» Tedarik Zinciri İmkânlarından Yararlanma Kolaylığı

» Serbest Bölgedeki İmalatçı Firmalar için Vergi Avantajlarından Yaralanma İmkânı.

Serbest bölge kullanıcılarının imal ettikleri ürünlerin satışından elde ettikleri kazançlar, Avrupa Birliği üyeliğinin gerçekleşeceği yılın vergileme dönemi sonuna kadar Gelir ve Kurumlar Vergisinden muaftır. Ayrıca serbest bölgelerde üretilen FOB bedelinin en az %85'ini yurt dışına ihraç eden kullanıcıların istihdam ettikleri personele ödedikleri ücretler gelir vergisinden müstesnadır. Bu oran Bakanlar Kurulu tarafından yüzde 50'ye kadar indirilebilmektedir.

Serbest Bölge avantajlarından bir diğeri de, üretim faaliyetlerinde bulunan serbest bölge kullanıcılarının, serbest bölgelerde gerçekleştirilen faaliyetlerle ilgili olarak yapılan işlemleri ve düzenlenen kâğıtları damga vergisi ve harçlardan müstesna olmasıdır.

Dikkat edilmesi gereken bir nokta ise, üretim faaliyeti dışındaki konularda 06.02.2004 tarihinden önce ruhsat almış olan kullanıcıların Gelir veya Kurumlar Vergisi muafiyeti, Faaliyet Ruhsatı süresi sonuna kadar devam edeceği ve 06.02.2004 tarihinden itibaren diğer konularda düzenlenen Faaliyet Ruhsatları kapsamında vergi muafiyetinin bulunmayacağıdır.

Serbest bölgelerin sunduğu avantajların bir diğeri Orta ve Uzun Vadeli Faaliyet Ruhsatı Alabilme İmkânıdır. Ruhsat süreleri ise aşağıdaki durumlara göre değişmektedir.

» Hazır işyeri kiralayan kiracı-kullanıcı firmalar için 15 yıl,

» Hazır işyeri kiralayan üretici-kiracı-kullanıcı

firmalar için 20 yıl,

» Kendi işyerini inşa eden yatırımcı-kullanıcı firmalar için 30 yıl,

» Kendi işyerini inşa eden üretici-yatırımcı-kullanıcı firmalar için 45 yıl süreli faaliyet ruhsatı düzenlenmektedir.

Ayrıca yatırımcı kullanıcılara Hazinesinin özel mülkiyetinde bulunan arazi, arsa ve binalar kiralanabilir veya bunlar üzerinde 49 yıla kadar irtifak hakkı tesis edilebilmektedir.

Serbest bölgelerin önemli bir diğer avantajı kar transferi imkânının mevcut olmasıdır. Bu sayede serbest bölge faaliyetlerinden elde edilen kazanç ve gelirler, hiçbir izne tabi olmaksızın yurtdışına veya Türkiye'ye serbestçe transfer edilebilmektedir.

Kar transferinin yanı sıra ticaret kolaylığı imkânı da sunan serbest bölgeler de, Türkiye'nin diğer yerleri arasında yapılan ticarete dış ticaret rejimi hükümleri uygulanmaktadır. Başka bir deyişle, Türkiye'den serbest bölgelere satılan mallar ise ihracat rejimine, serbest bölgeden Türkiye'ye satılan mallar ise ithalat rejimine tabi olup, serbest bölge kullanıcıları Türkiye'den ihraç fiyatına (KDV'siz) mal ve hizmet satın alabilirler. Diğer taraftan, serbest bölge ile diğer ülkeler ve diğer serbest bölgeler arasında dış ticaret rejimi hükümleri uygulanmamaktadır. Serbest bölgeye getirilen Türkiye veya AB menşeli ya da buralarda serbest dolaşımda bulunan malların, serbest dolaşımda bulunma statüsü değişmediğinden, Türkiye'ye veya AB üyesi ülkeler dışındaki üçüncü ülkelere gönderilmesi halinde de gümrük vergisi ödenmemekte olup, serbest bölgeden Türkiye'ye veya AB üyesi ülkelere gönderilen serbest dolaşım durumunda olmayan üçüncü ülke menşeli mallar için Ortak Gümrük Tarifesinde belirtilen oran üzerinden gümrük vergisi ödenir.

Serbest bölgeler," Türkiye-AB Gümrük

Birliği'nin parçası sayıldığından, bölgelerden Türkiye veya AB menşeli ürünler ile Türkiye'de serbest dolaşım durumunda bulunan ürünlerin A.TR Belgesi düzenlenerek AB'ye gönderilmesi mümkündür. Üçüncü ülke menşeli ürünler ise Ortak Gümrük Tarifesi'nde belirtilen oran üzerinden Serbest Bölge Gümrük Müdürlüğüne gümrük vergisi ödenerek serbest dolaşıma geçirildikten sonra A.TR Belgesi düzenlenerek AB'ye gönderilebilmektedir.

Serbest bölgede sağlanan teşvik ve avantajlardan yerli ve yabancı bütün firmalar eşit olarak yararlanabilmekte olup, İşleticiler ve kullanıcılar, yatırım ve üretim safhalarında Bakanlar Kurulu'nca belirlenecek vergi dışı teşviklerden de faydalanabilmektedirler. Ayrıca serbest bölgede mallar süre sınırlaması olmaksızın kalabilmektedirler.

Serbest bölgelerden Türkiye'ye yönelik mal satışına ve serbest bölge ile diğer ülkeler arasında yapılacak ticarete kısıtlama getirilmemiş olup, serbest bölgelerden yurtiçine mal satışına, üretim malları ve riskli mallar dışında, herhangi bir kısıtlama yoktur.

Türkiye'deki serbest bölgeler stratejik bir konuma sahip olmaktadır, AB ve Orta Doğu pazarlarının yakınında, Akdeniz, Ege ve Karadeniz'deki büyük limanlara, uluslararası havaalanlarına, karayolu ağlarına, kültür, turizm ve eğlence merkezlerine yakın yerlerde kurulmuştur. Serbest bölgelerin altyapısı, gelişmiş ülkelerdeki benzerleri ile aynı standartlara sahiptir ve serbest bölgeler özellikle ihracata dönük üretim yapan firmalara ara malı ve hammadde temininde, dünya fiyatları ve şartları ile kesintisiz tedarik imkânları sunmaktadır.

KAYNAKLAR:

Kalkınma Ajansı- Türkiye'de Teşvikler ve Destekler- Hasan YÜKSEK,
Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu,
T.C. Gümrük ve Ticaret Bakanlığı- www.gumruk.gov.tr

MÜTEAHHİTLERİN YETKİ BELGESİ NUMARASI ALMALARI ZORUNLULUĞU

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nca; 16 Aralık 2010 tarih ve 27787 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Yapı Müteahhitlerinin Kayıtları ile Şantiye Şefleri ve Yetki Belgeli Ustalar Hakkında Yönetmelik" gereği inşaat ve tesisat işlerinde yapım taahhüdü üstlenen müteahhitlerin 01 Ocak

ceği bir sektör haline getirilmesi hedeflenmektedir.

Bu kapsamda (YAMBİS) Yapı Müteahhitliği Bilişim Sistemi oluşturulmuştur. YAMBİS ile yapı ruhsatına tabi inşaat yapan inşaat ve tesisat müteahhitleri kayıt altına alınacak

ülkemin hiçbir yerinde ruhsatlı bir yapının müteahhitliğini üstlenemeyecektir.

Yetki Belgesi Numarası'nın, ilgili idarelerce düzenlenen yapı ruhsatı standart formunun 40'ıncı bölümü ile yapı kullanma izin belgesi standar formunun 44'üncü bölümünde yer alan "yapı müteahhidi yetki belge numarası" hanesine kaydedilmesi zorunludur.

Uygulamada aksaklığa ve yığılmalara engel olmak amacıyla Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nca kayıtlarına ulaşılabilen yaklaşık 120.000 müteahhide "Yapı Müteahhidi Yetki Belgesi Numarası" oluşturulmuştur. Gerçek kişiler T.C. kimlik numaraları, tüzel kişiler vergi numaraları ile <http://yambis.cevresehirclilik.gov.tr> adresinde yer alan "Vatandaş Girişi" linkinden yetki Belgesi numaraları olup olmadığını sorgulayabilmektedir. Yetki Belgesi numarası olmayan gerçek kişilerin oda kayıt belgeleri, tüzel kişilerin ise oda kayıt ile birlikte kuruluş ve yönetim organlarını gösterir ticaret sicil gazeteleri ile Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüklerine başvurmaları gerekmektedir.

Ayrıca; <http://yambis.cevresehirclilik.gov.tr> adresinde yer alan "Vatandaş Girişi" linkinden elektronik ortamda başvuru yapıp, istenilen belgeler ile birlikte bu alanda dolduracakları başvuru formu çıktısını imzalayarak Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüklerine ulaştırmaları yeterli olacaktır. Sistemin kullanımına ilişkin detaylara eğitim ve yardım menülerinden ulaşılabilir.

Vatandaşlar ise; aynı sistem üzerinden vatandaş girişi yaparak yetki belgesi iptal edilen müteahhitlerin listesini görebildiği gibi, iş yaptırmayı düşündüğü müteahhidin T.C. Kimlik Numarası, Vergi Numarası ve Yetki Belgesi Numarasından biriyle o müteahhidin durumunu sorgulayabilmektedir.

Yapı Ruhsatı düzenlemeye yetkili idareler, kendilerine yapı ruhsatı almak üzere başvuran geçici veya gerçek kişi yapı müteahhitlerini T.C. Kimlik Numaralarıyla, tüzel kişi yapı müteahhitlerini vergi numaralarıyla ortaklıklarda da ortaklığa ait vergi numaralarıyla yetki belgesi numarasını Çevre ve Şehircilik Bakanlığı YAMBİS veri tabanından sorgulayarak, sorgulanan yetki belgesi numarasının aktif olması halinde yapı ruhsatının ilgili hanesine aktaracak ve ruhsat düzenlemesini sağlayacaktır.

2012 tarihinden itibaren Yetki Belgesi Numarası almaları zorunluluğu getirilmiştir.

Bu düzenlemeler ile yapı ruhsatına tabi inşaat yapan yapı müteahhitlerinin kayıtları denetlenmesi amaçlanmakta; yapı müteahhitliğinin, yeterliliği haiz olanların yapabile-

ve ilgili idarece 3194 sayılı İmar Kanunu'nun 42. Maddesine aykırı faaliyet tespit edilmesi durumunda, Yetki Belgesi Numarası iptal edilecektir. Yine Yetki Belgesi olmayan ve yönetmelikçe belirlenen cezai nedenlerden dolayı Yetki Belgesi Numarası iptal edilenler,





SATSO'DAN SANAYİ İŞLETMELERİNE UYARI:

“YILLIK İŞLETME CETVELLERİ” 30 NİSAN'A KADAR VERİLMELİ

6948 sayılı Sanayi Sicil Kanunu gereği, Sanayi Sicil Belgesi almış sanayi işletmelerinin 2011 yılına ait faaliyetleri ile ilgili bilgilerin yer aldığı Yıllık İşletme Cetvelleri'nin, 30 Nisan 2012 tarihi mesai bitimine kadar, Kanunun 8 inci maddesi gereği Sakarya Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü'ne verilmesi gerekiyor.

Sanayi işletmesi sahibi; hakiki şahıs ise bunlar veya işletme müdürleri, hükmü şahıs olduğu takdirde; işletme müdürleri tarafından Sakarya Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü'nden temin edecekleri veya Bilim Sanayi Ticaret Bakanlığı web sayfasındaki (www.sanayi.gov.tr) Hizmetlerimiz- Üretici ve Sanayiciler-Sanayi Sicil Belgesi Hizmetleri sayfasında Dosyalar bölümünde), **Yıllık İşletme Cetveli SANSİC B formu** doldurularak bir dilekçe ekinde Sakarya Bilim, Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü'ne verilir.

Bunun dışında Yıllık İşletme Cetvelleri sanayi.gov.tr "e-hizmetler" başlığı altında bulunan "Yıllık İşletme Cetveli İşlemleri" linki kullanılarak Yıllık İşletme Cetveli bilgileri elektronik ortamda girilebilir.

Yıllık İşletme Cetveli'ni süresi içinde veremeyenlere, Kanunun 9'uncu maddesi gereği **679 TL** idari para cezası uygulanmakta ve sanayi işletmelerinin bu konuda temkinli olmaları beklenmektedir.

Ayrıca sanayi işletmelerine verilen Sanayi Sicil Belgesi, veriliş tarihi itibarıyla iki yılda bir vize edilmektedir. Sanayi işletmelerinin sanayi aboneliğinden elektrik kullanma, KDV iadesi gibi konularda; kamu kurum ve kuruluşlar ile olan ilişkilerinde sorun yaşamamaları için Sanayi Sicil Belgesi'nin süresi içinde Vize yapılmasına da özen göstermeleri gerekmektedir.

Sanayi İşletmelerinin Bildirim Yükümlülüğü

6948 sayılı Sanayi Sicil Kanunu'nun 4 üncü maddesi gereği, verilen beyannamelerde meydana gelen değişiklikleri (unvan, adres değişikliği, ürün değişikliği veya ilavesi gibi), kapanma ve faaliyete geçme durumlarını 1 (bir)

ay içinde Sakarya Bilim Sanayi ve Teknoloji İl Müdürlüğü'ne bildirmeleri gerekli.

Bildirmeyenler hakkında, Kanunun 9 uncu maddesi gereği 679 TL idari para cezası uygulanmaktadır.

AYŞENUR İSLAM İLE SAKARYA EKONOMİSİ ÜZERİNE...

Sakarya Ak Parti Milletvekili Ayşenur İslam ve Kadın Kolları Başkanı Çiğdem Atabek, SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ile SATSO Sosyal Tesislerinde bir araya geldiler.

SATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldız Bezek ve Yönetim Kurulu Üyesi Ahmet Cevherli'nin de bulunduğu ziyarette konuşan Ayşenur İslam Meclis çalışmaları hakkında bilgi verdi.

İslam, kent içinde kurumlar arası işbirliği ve bilgi paylaşımına verdiği önemi dile getirerek "Kurumlar arası bilgi paylaşımını sağlayarak bilgi havuzunu geniş tutmak bir adım öteye gidebilmek ve bir vizyon oluşturmak adına çok önemlidir. Ulusal manada yerli üretimi devlet desteklemekte. Cari açık sebebiyle yerli üretime yönelmek ve dışarıdan alımların önüne geçilmesi gerekiyor. Önümüzdeki yıllarda inşaat sektöründe bir canlanma bekleniyor. Bu anlamda örneğin, ülkemizde yerli üretim asansör fabrikası yok. Bu yönde çalışmalar yapılarak ilk yerli asansör fabrikasının ilimizde kurulmasını sağlayabiliriz." dedi.

Sakarya Milletvekili Ayşenur İslam ayrıca yapılan her türlü yatırımda öncelikle çevre dostu yatırımlara dikkat etmek gerek-



tiğini vurgulayarak "Yerli otomobil dahil Sakarya'nın gelişimi için çevre unsurlarını ön planda tutan hertürlü yatırıma desteğimiz. Yatırımlarda tedbirli davranmalıyız. Rasyonel incelemelerin çok iyi yapılması gerek" diyerek SATSO'nun bu doğrultudaki her tür-

lü projesine destek olacağını ifade etti.

Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise SATSO'nun projeleri ve faaliyetleri hakkında Milletvekili Ayşenur İslam'a bilgi vererek şunları dile getirdi: "Kurumsal iletişim konusunda güzel bir ahenk yakaladık. İlimizdeki tüm kurum ve kuruluşlarla bilgi ve proje paylaşımlarında bulunup birlikte hareket etmeye özen gösteriyoruz. Bizim birincil hizmet anlayışımız, ortak akıl ve ortak hareketle çalışmaktır" dedi.

Yerli otomobil üssü ile ilgili gelişmeler hakkında da bilgi veren Kösemusul, "Lojistik merkez ve yan sanayinin gelişmesi açısından otomotiv sektörü, önemli bir yer teşkil ediyor ve bizim bölgemiz bu yatırımlar için oldukça müsaittir. Ülkemiz bir gelişme ivmesi kazandı bu doğrultuda ve bu süreçte istiyoruz ki; Sakarya bu gelişimden iyi bir pay alsın" dedi.

FERİZLİ OSB, YATIRIMCILARIN CAZİBE MERKEZİ OLACAK

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Ferizli Belediye Başkanı Ahmet Soğuk'u makamında ziyaret etti. Sakarya'daki OSB'ler ile ilgili değerlendirmelerde bulunulan toplantıda yeni hedefler ele alındı.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Sakarya'nın yatırımcılar için bir cazibe merkezi olduğunu dile getirerek "Bölgemize gelecek yeni yatırımcılar ve sektörler için uygun alanlar mevcut. Bu yatırım alanlarının yanı sıra doğal zenginlikleri, tarım ve hayvancılığı da ilimiz birçok alanda cazibe merkezidir. Elimizdeki sektörleri dinamik hale getirerek, kontrollü büyümeliyiz" dedi.

Başkan Kösemusul ilçelerin son yıllarda büyük bir gelişim gösterdiğini ifade ederek Ferizli'nin de bu anlamda gelişen ilçeler arasında

yer aldığını ve Ferizli OSB'nin yatırımcıların Sakarya'da mutlaka değerlendirmesi gereken bir bölge olduğunu dile getirdi.



Ferizli Belediye Başkanı Ahmet Soğuk ise SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un ziyaretinden duyduğu memnuniyeti dile getirerek ilçemizde bulunan 4. Organize Sanayi Bölgesinde önümüzdeki günlerde yapılacak olan çalışmalar hakkında değerlendirmelerde bulundu.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SATSO AİLESİ “MÜKEMMELLİK” BELGESİNİ KUTLADI

TOBB tarafından “Oda Akreditasyon Modeli” kapsamında akredite odalar arasında yer alan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, geçtiğimiz ay bir akreditasyon denetimini daha tamamlayarak Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği tarafından “A” Mükemmellik belgesi aldı.

Hizmet kalitesi anlamında SATSO adına önemli bir başarı olan Akreditasyon Denetiminin “A Mükemmel” derecesini hep bir-

likte kutlamak amacıyla Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ve Yönetim Kurulu Üyeleri’nin ev sahipliğinde Sosyal Tesis’te SATSO Çalışanları için bir kutlama yemeği gerçekleştirildi.

SATSO Kutlama yemeğinde konuşan Başkan Mahmut Kösemusul; “Değerli SATSO Ailesi” diyerek birlik ve beraberlikle hareket edilen her işten başarılı sonuç çıkacağını mesajını verdi.

Kösemusul konuşmasının devamında şunları dile getirdi:

“Odamız; TOBB tarafından Türk Oda Sistemi’nin Avrupa Oda sistemi ile entegrasyonunu sağlamak amacıyla geliştirilen “Oda Akreditasyon Modeli” kapsamında denetlenmiş ve A mükemmel seviyesindeki puan almıştır. Personelimiz hizmet kalitesini sürekli geliştirerek Akreditasyon Belgesi alma-

ya hak kazanmış ve yıllarla birlikte hizmet kalitesini yükselterek belgenin devamlılığını sağlamıştır. Geçmiş dönem yönetim kurullarına ve gayretlerinden dolayı oda personelimize Yönetim kurulumuz adına teşekkür ediyorum.”

Yönetim Kurulu Üyeleri ve personelin oldukça sıcak bir ortamda sohbet etme ve vakit geçirme imkanı bulduğu kutlama programı geç saatlere kadar devam etti.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SATSO ÜYESİ TARAKLI TERMAL, 2 BİN YILLIK DEĞERİ CANLANDIRACAK

Taraklı Termal Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul’u makamında ziyaret ederek, Sakarya’ya kazandırılacak olan yatırımları hakkında detaylı bilgi verdi.

Taraklı Termal Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç; SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul’a Sakarya’nın Taraklı İlçesi’nde Romalılar döneminde de gözde termal tesisler olarak yararlanılan bölgeyi tekrar tanıtacaklarını belirterek bilgiler verdi. 87 dönümlük arazi üzerine yaptıkları 59 bloklu 27 bin dönümlük devre mülk projesi olan Taraklı Termal’i anlattı. Taraklı Termal Tesis’inin 90 dönüm tapulu arazi üzerine kurulmuş olup, 59 blok 1150 daire 27 bin 600 devre mülkten oluştuğunu belirten Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Genç; Taraklı Termal’in içerisinde yer alan Fizik Tedavi ve Rehabilitasyon Hastanesi, Termal Suyun Özellikleri, Tünel ve Osmanlı Çarşısı hakkında da detaylı bilgiler verdi.

Genç konuşmasında yaklaşık 200 bin dolar-

lık büyük bir proje olduğunu ve böyle büyük bir yatırım için şirket merkezinin İstanbul olarak gösterilmesi gerekirken böyle bir yatırımdan Sakarya’nın katma değer sağlaması adına şirket merkezinin Sakarya olarak



belirlendiğini ve bu radikal kararın bilinçli bir şekilde alındığını ifade ederek “Amacımız Sakarya’nın kazanması ve bu türlü yatırımlardan nasibini almasıdır” dedi.

Ahmet Genç ayrıca Taraklı Termal ile birlikte ciddi anlamda bir istihdam sağlanacağını dile getirerek oluşturulacak kongre merkezi, fizik tedavi rehabilitasyon merkezi, alışveriş merkezi ile ilimizin hem Taraklı’nın hem de

Sakarya’nın turizm ve ticaret anlamında gelişmesi yolunda önemli bir adım olduğunu inandıklarını dile getirdi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise söz konusu ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek SATSO’nun üyelerle bürokrasi arasında iletişim anlamında bir köprü vazifesi gördüğünü ifade etti. “SATSO olarak nerde ve nasıl dur-

mamız gerekiyorsa yanınızdayız, ilimizin ticareti ve turizmini tetikleyici bu güzel projenin desteklenmesi gereken önemli bir yatırım olduğunu düşünüyorum” dedi.

İKİLİ BRİÇ TURNUVASI'NDA STRATEJİLER YARIŞTI

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası üyelerle iletişimini çeşitli aktivitelerle sürekli kılmak amacıyla sosyal ve sportif faaliyetler düzenlemeye devam ediyor.

Bu doğrultuda SATSO yine bir ilke imza atarak üye memnuniyeti ve Stratejik Planı'nda yer alan sosyal sorumluluk ve etkinlikler çerçevesinde Ada Brîç Spor Klubü ile müştereken "İKİLİ BRİÇ TURNUVASI" düzenledi.

100 civarında katılımcının oldukça yoğun ilgi gösterdiği turnuvaya ilçelerden ve çevre illerden yarışmacıların yanı sıra Dünya Brîç Turnuvası Şampiyonu Sakaryalı Tezcan Şen ve Genç Milli Takım Üyesi Faruk Kepekçi de konuk olarak katıldı. SATSO Sosyal Tesis'in de ve oldukça nezih bir ortamda gerçekleştirilen "İkili Brîç Turnuvası" nda iki kişiden



oluşan 30 grup yarıştı.

doğan Kaya takdim etti.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası camiası adı altında ilk defa gerçekleştirilen bu özel turnuvanın sonunda dereceye girenlere ödülleri takdim edildi.

Turnuvada birinciliği kazanan Faruk Eryargı-Nami Yılmaz ikilisine kupalarını Recep Uzal, ikinciliği kazanan Osman Mert- Aziz Dorak ikilisine kupalarını Dünya Brîç Şampiyonu Tezcan Şen ve üçüncülüğü kazanan Recep Uğur- Faruk Kepekçi ikilisine kupalarını Er-

Mix Kategorisinde ise kupa almayı hak eden İlknur Meriç ve Selman Agas ikilisine de SATSO Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı İffet Hacıyüpoğlu kupalarını takdim etti.

Yarışmacıların ve davetlilerin oldukça keyifli zaman geçirdiği etkinlik sonunda katılımcılar birlik ve beraberlik mesajları verilerek böyle özel sosyal ve sportif faaliyetlerin artması temenni edildi.



ARİFİYE MESLEK YÜKSEK OKULU TANITILDI

Arifiye Kaymakamı Birol Kurubal, Belediye Başkanı İsmail Karakullukçu kurulması planlanan Meslek Yüksek Okulu Derneği üyeleri Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u ziyaret etti.

Ziyarette konuşan Arifiye Kaymakamı Birol Kurubal kurulması planlanan ve çalışmal-

rı devam eden Arifiye Meslek Yüksek Okulu hakkında bilgi verdi. SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise ilimiz sanayi sektörü için önemli bir alt yapı olacağına inandıkları meslek yüksek okulu projesinin ilimizdeki ara eleman ve kalifiye eleman ihtiyacını da büyük ölçüde karşılamasını ümit ettiklerini dile getirdi.



"ORTAK VİZYON OLUŞTURURSAK NE MUTLU BİZE"



Sakarya Gelişim Platformu (SAGEP)Yönetim Kurulu Başkanı Engin Tumbaz ve Yöne-

tim Kurulu üyelerinden oluşan heyet Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahut Kösemusul'u makamında ziyaret etti. Kısa bir süre önce kurulan ve kısa adı SAGEP olan Sakarya Gelişim Platformu hakkında bilgi veren SAGEP Başkanı Engin Tumbaz, "Sakarya için geliştirilen ve projeler hakkında fikir beyan ederek bu şehrin menfaatine olabilecek çalışmalar hakkında bir ortak akıl vizyonu kurmayı hedefliyoruz. Sakarya için yapılacak her işte SAGEP olarak

varız. Şu an ilk aşamada 50 üyemiz ile birlikte faaliyet gösteriyoruz" dedi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise platform üyelerini tebrik ederek hayırlı olsun dileklerini sundu. Kösemusul konuşmasında; "Sakarya'nın gelişmesi ve bir adım ileri gidebilmesi için hizmet önemiyetini bilen insanlarla, ortak bir vizyon oluşturabilirsek ne mutlu bize." dedi.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

“DOĞU MARMARA, TÜRKİYE EKONOMİSİNİN DİNAMOSU”

Doğu Marmara Bölgesi'ndeki başarılı sanayi kuruluşlarını ödüllendirmek amacıyla Bolu, Düzce, Kocaeli ve Sakarya illerinin Ticaret ve Sanayi Odaları ve Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MAR-KA) işbirliği ile düzenlenen “2011 Yılı Sanayi Kuruluşları Çizgi Üstü Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu” Sapanca Güral Otel'de gerçekleştirildi.

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu'nun katılım ile gerçekleştirilen törene, Sakarya'dan



Vali Mustafa Büyük, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Yönetim Kurulu Üyesi M. Önel Taşöz, Kadın Girişimciler Kurulu başkanı İffet Hacıyüpoğlu ve çok sayıda protokol üyesi katıldı.

Toplantıda konuşan TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıkıoğlu, Doğu Marmara Bölgesi'nin Türkiye ekonomisinin dinamosu olduğunu belirterek, Türkiye'de son on yılda en fazla gelişen bölgelerin başında geldiğini söyle-

di.

Bölgenin, sanayi, turizm ve tarım potansiyeline sahip olduğunu ifade eden Hisarcıkıoğlu, tarım konusunda potansiyeli kullanamadıklarını vurgulayarak şunları söyledi: “Hollanda Konya büyüklüğünde bir ülke. Hollanda'nın tarım ve hayvancılık alanındaki ihracatı 52 milyar dolar, Türkiye'nin ise 12 milyar dolar. Türkiye dünyanın ekilebilir arazi büyüklüğü açısından 9. Ülkesi” dedi. Hisarcıkıoğlu, Türkiye'nin şu anda dünyanın en büyük 17. ekonomisi durumunda olduğunu anımsatarak, önümüzdeki dönemde sıralamada 10. sıraya yükselmenin hedeflendiğini bildirdi.

Türkiye'nin ekonomik anlamda önemli atılımlar yaptığını vurgulayan Hisarcıkıoğlu, şöyle devam etti: “Bu yılın ilk 9 ayı itibarıyla tarihimizde bir ilki gerçekleştiriyoruz. Dünyada en hızlı büyüyen ekonomiler içerisinde dünya şampiyonu olduk. Bu, müthiş bir

başarı hikayesi” dedi.

Programın sonunda başarılı sanayi kuruluşlarının temsilcilerine protokol üyeleri tarafından ödülleri verildi.

Doğu Marmara illerinden 13 sektörde toplam 100 firmanın katıldığı törende 21 firmaya ödül verildi.

Sakarya'dan ise sektör ödülleri kategorisinde Sakarya İz Reklam Matbaa Serigrafi Bilgisayar San. Tic. Ltd. Şti. ve Büyük Ödüller KOBİ kategorisinde Kromel Mak. San. ve Tic. A.Ş., ödül aldı.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Kösemusul, ilimiz adına gurur kaynağı olan firmaları tebrik ederek başarılarının devamını diledi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SAİTEM'DEN SATSO'YA TEŞEKKÜR ZİYARETİ

Sakarya Üniversitesi İleri Teknolojiler Uygulama Topluluğu (SAİTEM) üyeleri, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u ziyaret etti.



Türkiye'nin en hızlı güneş arabası SAGUAR 2 Projesi hakkında Kösemusul'a bilgi veren SAİTEM üyeleri, üniversite öğrencilerinin, öğrencilik yıllarında edindiği teorik bilgileri pratiğe dönüştürmek ve var olan enerji sorununa uygulamalı olarak çözümler üretmek üzere SAGUAR projesini hayata geçirdiklerini dile getirdiler.

SAİTEM adına konuşan Volkan Çetin, “Projemize katkılarından dolayı SATSO'ya teşekkürlerimizi sunuyoruz. Desteklenmemiz

ilerlememiz açısından çok önemliydi. SAGUAR projesi üzerinde çalışan mühendis adayları, başta otomotiv sektörü olmak üzere birçok sanayi dalında ülkemizin gurur kaynağı olma yolunda emin adımlarla ilerlemektedir” dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, genç girişimcilik ruhlarının desteklenmesinin ülke ekonomisi ve sanayisi için önemli olduğunu ifade ederek sany ve üniversite işbirliğinin günümüz dünyasında

gelişme adına kaçınılmaz bir unsur olduğunu dile getirdi. Kösemusul, ulusal ve uluslararası platformda hem ülkemizi hem de ilimizi temsil eden başarılı ekibi tebrik ederek başarılarının devamını dedi.

Topluluk, İstanbul'da gerçekleştirilen İnovasyon Fuarında da standlarını SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ile ziyaret eden Bakan Nihat Ergün'e söz konusu çalışmaları hakkında bilgi verdi.

“RUSYA TÜRKİYE İÇİN ÖNEMLİ BİR PAZAR”

SATSO Yurtdışı İş Geliştirme Komisyonu tarafından yürütülen Sakarya'nın İhracatını Geliştirme Projesi 1 (SAİGEP 1) çerçevesinde; Ekonomi Bakanlığı İhracat Genel Müdürlüğü ortak organizasyonu ile Rusya Federasyonu pazarı hakkında genel bilgilerin verildiği Rusya Ülke Sohbet Toplantısı düzenlendi.

SATSO Meclis Salonu'nda yapılan toplantıda, T.C. Ekonomi Bakanlığı, İhracat Genel Müdürlüğü Ülke Masaları Dairesi'nden İhracatı Geliştirme Uzmanı Ayşe Özbaş pazar hakkında detaylı bilgiler verdi.

SAİGEP Üyesi firma yetkilileri ve çok sayıda üyenin katıldığı söz konusu toplantıda konuşan İhracatı Geliştirme Uzmanı Ayşe Özbaş, pazara giriş imkanları, devlet yardımları ve Rusya pazarının özellikleri, Rusya'nın sosyo ekonomik durumu ve yatırımcılar bazında işbirliği fırsatları hakkında bilgi verdi.

Özbaş konuşmasında “Rusya pazarı Türki-

ye için önemli bir pazar ve işbirliğine uygun



bir ekonomi altyapısı mevcut. Dünya Ticaret Örgütü'ne üyeliği yatırım ve ticaret orta-

mı anlamında çok önemli bir gelişme. 2008 yılında başlayan küresel krizin etkilerinden kurtularak toparlanmaya çalışan Rusya 140 milyonluk ciddi bir pazara sahiptir. Türkiye ile stratejik ortaklığı olan ve bu ortaklığın ekonomik ilişkileri olumlu etkilediği bir ilişki söz konusu, yani doğru ilerleyen bir ekonomik ve ticari ilişki söz konusudur.” dedi.

Rusya ihracatında 6. Sırada ithalatında 13. sırada yer alan Türkiye'nin coğrafik yakınlığının önemli bir avantaj olduğunu ifade eden Özbaş, Türkiye dış ticaretinde öne çıkan ürünler hakkında da bilgi verdi.

İL MİLLİ EĞİTİM MÜDÜRÜ MURAT YAZICI'DAN SATSO'YA VEDA

Sakarya İl Millî Eğitim Müdürlüğü'nden Düzce İl Millî Eğitim Müdürlüğü görevine atanan Murat Yazıcı, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u makamında ziyaret etti.

Veda ziyaretinde bulunan Yazıcı, Sakarya'da görev yapmaktan büyük onur duyduğunu söyleyerek Sakarya'da görev yaptığı sürece SATSO ile işbirliği ve ortak çalışma ortamında oldukça memnuniyet duyduğunu belirtti

ve teşekkürlerini sundu.

SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ve Yönetim Kurulu Üyesi Mücahit Aslan'ın da hazır bulunduğu söz konusu ziyarette konuşan Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Murat Yazıcı'ya Sakarya'da bulunduğu görev süresince ilimize verdiği hizmetler için teşekkür ederek başarılı çalışmalarının devamını diledi.



AYHAN ŞAHİN PROTOKOL KURALLARINI ANLATTI

Sakarya Valiliği Özel Kalem Müdürü Ayhan Şahin Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyelerine Protokol Kuralları ve incelikleri ile ilgili bilgilendirme semineri düzenledi.

Geçtiğimiz yıl Protokol Kuralları isimli bir de kitap yayınlayan ve Yüksek Lisans Tezi hazırlayan Sakarya Valiliği Özel Kalem Müdürü Ayhan Şahin, SATSO'da yaptığı konuşmada protokolün temeli ve protokol kurallarının ortaya çıkışı ile ilgili detaylı bilgiler verdi.

Ayhan Şahin konuşmasında; Ulusal ve Ulus-

lararası Protokol Kuralları, Dünyada ve Türk Devlet Geleneğinde Protokol, Protokolde



Öncelik ve Sonralık Esasları, Temsilde Düzey Eşitliği ve Denklik, Uygulama Alanları Olarak Protokol Çeşitleri ve Protokol Sıralaması konularında SATSO Yönetim Kurulu Üyelerine bilgi aktarımında bulundu.

SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ve Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un da bulunduğu seminerde, protokole ilişkin hususları örnekleyerek anlatan Şahin “Protokol kuralları bireysel kurumsal itibarın koruyucusudur. Protokolde temsil edilen kurum ve ülke önemlidir” dedi.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

BÜYÜKŞEHİR “BEŞİ BİR YERDE” PROJESİNİ İLK SATSO’DA ANLATTI

Sakarya Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreteri İbrahim Pehlivan, Genel Sekreter Yardımcıları Fatih Turan ve Ayhan Kardan, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul’u makamında ziyaret ederek Entegre Toplu Taşıma Projesi hakkında bilgi verdi.



SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldırım Çakar’ın da bulunduğu ziyarette, Büyükşehir Belediyesi Genel Sekreter Yardımcısı Fatih Turan Büyükşehir’in Entegre Toplu Taşıma Projesi ve kurulacak olan hafif raylı sistemi slâyt eşliğinde anlattı. Proje ile ilgili bilgi veren Turan, Büyükşehir’in Entegre Toplu Taşıma Projesi kapsamında şehirlerarası, şehir içi ve ilçeler arası Otobüs Terminali’yle şehir içi ve şehirlerarası tren istasyonunun yeni terminalde bir arada bulunacağına dikkat çekerek projenin bu anlamda beşi bir yerde olarak adlandırılabileceğini belirtti.

Konu ile ilgili değerlendirmede bulunan

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise bu projenin kentimiz adına

önemli bir vizyon çalışması olduğunu belirterek ilimizin gelişmesi adına ciddi bir adım atıldığına inandıklarını ifade etti.

Kösemusul özellikle yatırımcılar için bir cazibe merkezi olan Sakarya’nın ulaşım sorununun çözülmesi ile daha çok yatırımcı çekeceğini ve bu yatırımcıların ödediği vergilerle belediyenin halka hizmet paylarının artacağını da dile getirdi.

SATSO Meclis başkanı Adnan Borazancıoğlu ise ilimizdeki ulaşım sorununun böyle kalıcı ve sağlam bir proje ile en minimum seviyeye indirileceğine inandıklarını belirterek konu ile ilgili olarak ilgili meslek komitelerinin ve meclis üyelerinin de bilgilendirilmesinde fayda olacağını dile getirdi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

DÜZENLİ GELİŞME İÇİN DÜZENLİ OSB’LER GEREKLİ



Ferizli Kaymakamı ve Ferizli Organize Sanayi Bölgesi Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Çiftçi Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul’u makamında ziyaret etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldırım Çakar’ın da bulunduğu ziyarette Ferizli OSB’nin mevcut durumu ve yatırım alanları ile ilgili değerlendirmeler yapıldı.

İlimizde yatırımların ivme kazanmaya başladığını belirten Kösemusul, düzenli sanayileşme için Organize Sanayi Bölgelerinin gerekliliğine dikkat çekti.

TÜRKİYE’NİN İLK “ARAÇ TEST PİSTİ” İÇİN GÖZLER SAKARYA’DA...

Yaklaşık bir yıldır süregelen Sakarya’nın otomobil üssü olması konusunda çalışmalar yürüten Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Kösemusul Türkiye’de ilk olacak bir yatırımın müjdesini verdi.

Kösemusul yaptığı açıklamada, “Yeni yatırımların gözdesi olmaya devam ediyoruz. Ayrıca İstanbul Gebze Kocaeli hattına sıkışan üretim yatırım alanlarının nefes almak için açıldıkları ilk ve en bereketli yer Sakarya oluyor. Sadece sanayi yatırımları değil kamunun, daha kaliteli bir kent yaşamı için Sakarya’ya yaptığı yatırımlar da mutluluk verici. Karasu’dan dünyaya açılan bir Sakarya hedefi ile adım adım ilerlerken yeni yatırımlar da ne kadar doğru bir yolda olduğumuzu gösteriyor.

Bunun bir örneği de, Araç Test Pisti’nin Sakarya’da kurulması projesidir. Karasu’ya ciddi bir yatırım ve istihdam kazandıracak olan ve Türkiye’de örneği olmayan TSE Araç Test Pisti Projesinde epey mesafe kat ettik.



Araç test pisti Karasu’da kurulduğunda, Türkiye’de üretilen araçlar, test için yurt dışına gitmeyecekler. Hatta demiryolu ve Karasu Limanı açılınca Karadeniz üzerinden gelebilecek araçlar da burada test edilebilecekler. İlk aşamada 50, sonrasında 120 milyon dolarlık olan bu yatırım için 500 kişilik bir istihdam gerekiyor. İstihdamın %70’i de beyaz yakalı olacak. Bu pist, Sakarya için otomotiv konusundaki lobi yapmamızda bizi destekleyen önemli bir argüman olacak” dedi.

Proje ile ilgili detayları da veren Kösemusul, “Projenin amacı, otomotiv sanayimizin dünyadaki rekabet gücünü artırmak, yerli otomotiv markalarının gelişmesi için gerekli



teknik altyapıyı oluşturmak ve bu amaçlar için insan kaynaklarının geliştirilmesi, ortak test laboratuvarı olanaklarının geliştirilmesi, tasarlanan araçlarda tasarım ve ürün doğrulama testleri için bir test pistinin kurulması planlanmaktadır” dedi.

Kösemusul söz konusu pist için Sakarya’nın konumu ve coğrafyası itibarıyla oldukça elverişli olduğunu belirterek “Ar-Ge ve Tıp onayı faaliyetlerine yönelik ürün doğrulama testlerinde gerekli pistler için sıcaklık, nem, arazi büyüklüğü hava basıncı gibi birçok etken çerçevesinde Sakarya çok uygun bir alandır” dedi. SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul Test Pisti için yaklaşık 2,6 km boyunda ve 1 km genişliğinde bir alana ihtiyaç duyulduğunu da belirterek Karasu’da bu tanıma uygun arazilerin mevcut olduğunu ifade etti.

2. OSB DERNEĞİ’NDEN SATSO’YA ZİYARET

Henek 2. OSB Müteşebbisleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Oktay Meral, Başkan Yardımcısı Tebliğ Yeğenoğlu ve Yönetim Kurulu Üyelerinden oluşan OSB heyeti, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul’u makamında ziyaret etti.

Kösemusul ilimizin Organize Sanayi Bölgeleri ile yatırımcılar için bir cazibe merkezi olacağını dile getirerek düzenli sanayileşmenin önemine değindi.

Kösemusul konuşmasının devamında; “Son on yılda ülke ekonomisinin hızlı büyümesi ve özellikle İstanbul’un bir finans merkezine dönüştürülerek sanayisinin bir tarafta Trakya diğer tarafta Kocaeli-Sakarya hattına kaydırılma çalışmaları çerçevesinde ilimizde bir hareketlilik yaşandığı ve artarak yaşanacağı hususu bir gerçekliktir. Bölgenin lojistik önemi gittikçe arttı. Buna paralel olarak ili-

mizdeki Organize Sanayi Bölgelerinin önemi de artıyor. Bu anlamda ilimizin önemli OSB’lerinden birisi olan 2. OSB’nin de daha

nitelikli bir şekilde ilerlemesi için çaba göstermeliyiz. Eksik çalışmalar tamamlanarak rehabilite edilmesi gereken hususlara ağırlık verilmeli, devam eden inşaatlar tamamlanarak arsalar yatırıma hazırlanmalıdır. 2. OSB’nin bu anlamdaki çalışmaları için temsil görevimizi her şekilde yerine getiririz” dedi.

Henek 2. OSB Müteşebbisleri Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Oktay Meral ise Organize Sanayi Bölgesinin mevcut durumu hakkında bilgi vererek şu an itibarıyla yaklaşık 3500 kişilik bir istihdam mevcut olduğunu ifade etti.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

YENİLENEBİLİR ENERJİ SATSO'DA TEŞVİK EDİLDİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, Doğu Marmara Kalkınma Ajansı ve TURSEFF (Türkiye Sürdürülebilir enerji Finansmanı Fonu) işbirliği ile "Enerji Finansmanı" konulu panel düzenledi.

Panelde Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, MARKA Genel Sekreteri Erkan Ayan, Adapazarı Kaymakamı Akın Yılmaz ve çok sayıda katılımcı iştirak etti.

Panelin açılış konuşmasını yapan MARKA Genel Sekreteri Erkan Ayan, enerji finansmanı konusunda var olan imkanlardan daha fazla yararlanılması gerektiğini vurgulayarak "Bölgemizde konu ile ilgili bilgilendirme toplantıları düzenliyoruz. Amacımız yenilenebilir enerji kaynaklarının kullanımını arttırarak düşük maliyetli projeler üretilmesine kolaylık sağlamak." dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise "Bir sanayici olarak enerji konusundaki hassas duruşları takdir ediyorum.

Sürdürülebilir enerji gelecekte var olmamızı belirleyecek önemli bir unsurdur" dedi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nın ev sa-

Denizbank Bölge Müdürü Burak Koçak TURSEFF ve TTGV kredileri hakkında firma sahibi ve temsilcisi katılımcılara bilgilendirme-



hipliğinde düzenlenen "Enerji Finansmanı Paneli'nde" TURSEFF Banka İlişkiler Müdürü Burak Kartal, TTGV Proje Direktörü Ferda Ulutaş, Vakıfbank Sakarya Şube Müdürü,

ler yaptı ve katılımcıların sorularını yanıtladı.

TURSEFF Banka İlişkiler Müdürü Burak Kartal Türkiye Sürdürülebilir Enerji Finansmanı Fonu hakkında bilgi verdi

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

ORMAN BÖLGE MÜDÜRÜ TÜRKİYILMAZ'DAN KÖSEMUSUL'A ZİYARET

Adapazarı Orman Bölge Müdürü Hasan Türkyılmaz ve Orman Mühendisleri Odası Sakarya Şubesi Başkanı Ahmet Akbulut, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u makamında nezaket ziyaret etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut

Kösemusul söz konusu ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek SATSO'nun çalışmalarını ve faaliyetleri hakkında bilgi verdi.

Ziyarette Sakarya'nın kalkınması ve tanıtımı için kurumlar arası dayanışmanın ve diyalogün önemine vurgu yapılarak ortak akıl ve güçbirliği mesajları verildi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SATSO'DAN İL MÜFTÜSÜ İLYAS SERENLİ'YE ZİYARET



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ve Yönetim Kurulu Üyesi Mücahit Aslan Sakarya'ya yeni atanan İl Müftüsü İlyas Serenli'yi makamında ziyaret etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Sakarya Müftüsü Serenli'ye yeni görevinde başarılar dileyerek hayırlı olsun temennisinde bulundu.

Müftü İlyas Serenli iyi dileklerinden dolayı SATSO Heyetine teşekkürlerini sunarak Sakarya'da bulunmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

KALKINMA KURULU SAKARYA'DA TOPLANDI

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) 2012 Yılı 1. Olağan Kalkınma Kurulu Toplantısı Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ali Coşkun Konferans Salonu'nda yapıldı.

Toplantıya Yönetim Kurulu Üyeleri Sakarya Valisi Mustafa Büyük, SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Sakarya il protokolünden oldukça yoğun bir katılımın yanı sıra Düzce Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Metin Büyük, Sakarya Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Muzaffer Elmas, Düzce Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Funda Sivrikaya Şerifoğlu, İzzet Baysal Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Hayri Coşkun ve Ajans Genel Sekreteri Erkan Ayan katıldı.



Halit Uçar'ın divan başkanlığında düzenlenen toplantının divan kurulunda Kalkınma Kurulu Başkan Vekili ve SATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldız Bezek ve Divan Üyesi Eyüp Çakır yer aldı.

Toplantının açılış konuşmasını Sakarya Valisi ve Ajans Yönetim Kurulu Üyesi Mustafa

Büyük gerçekleştirdi. Vali Büyük konuşmasında; kamu, özel kesim ve sivil toplum kuruluşlarından oluşan Kalkınma Kurulu kararlarının yönetim kurulunca değerlendirildiğini ve Ajans faaliyetlerini yönlendirmede önemli etkisi olduğunu belirtti.

Sakarya Valisi Mustafa Büyük'ün konuşmasının ardından toplantının ilk gündem maddesi gereğince Ajans Genel Sekreteri Erkan Ayan tarafından Ajans'ın 2011 yılı faaliyetleri

hakkında kurula detaylı bilgi verildi. Kalkınma Kurulu üyelerinin Ajans faaliyetleri konusunda görüşleri alındı.

Üyelere 2010 yılında uygulanan mali destekler hakkındaki bilgilendirme filminin gösterildiği toplantıda, Ajansın Proje Uygulama Birimi Başkanı Necati Çağatay Üstündağ açık bulunan Teknik Destek ve Doğrudan Faaliyet Destekleri hakkında detaylı bilgiler verdi.



“SAKARYA, BULUNDUĞU JEOSTRATEJİK KONUMU DEĞERLENDİRMELİ”

MARKA ve SATSO işbirliği ile düzenlenen Halka Arz Semineri'ne katılmak üzere Sakarya'da bulunan KOSGEB Genel Başkanı Mustafa Kaplan, MARKA Genel Sekreteri Erkan Ayan, KOSGEB Sakarya Hizmet Merkezi Müdürü İsmet Yılmaz ve SESOB Başkanı Hasan Alişan ile Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u makamında ziyaret etti.

SATSO Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldırım Çakar, Yönetim Kurulu Üyesi Turgay Çelik'in de bulunduğu ziyarette Sakarya'daki girişimcilik ve KOBİ'lerin mevcut durumu ile ilgili değerlendirmelerde bulunuldu.

KOSGEB Genel Başkanı Mustafa Kaplan ülkemiz için biraz yeni bir kavram olan kuluçka merkezleri hakkında bilgi vererek bu merkezlerin girişimci olmak isteyen şirketlerin bir araya gelmesiyle

oluşturulan teknopark şeklinde merkezler olduğunu ifade etti. Kaplan konuşmasının devamında bu merkezler sayesinde girişimci firmaların en kırılgan oldukları ilk yıllarını kolay geçirerek tecrübe kazanmalarının sağlanacağını belirterek KOBİ'ler açısından bu tür merkezlerin önemine değindi.

Kaplan ayrıca Sakarya'nın jeostratejik konumuna da dikkat çekerek bulunduğu konunun fırsatlarını değerlendirmenin ken-

tin gelişimi açısından çok önemli olduğunu dile getirdi.

Bu anlamda Sakarya'nın üstü yıldızlı illerden biri olduğunu belirten Mustafa Kaplan son olarak SATSO'nun Sakarya'da girişimciliğin artırılması ve girişimci ruhun yaygınlaştırılması amacıyla MARKA ve KOSGEB işbirliği ile çalışmalar yaptığını ve büyük katkı sağladığını da sözlerine ekledi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı SATSO çalışmaları hakkında bilgi verdi. Kösemusul konuşmasında Sakarya'nın yatırımcılar açısından bir cazibe merkezi haline geldiğini ifade ederek “Sakarya Türkiye'nin parlayan yıldızı olacak” dedi. Kentin hem sanayi hem ticaret hem de sosyo kültürel açıdan gelişimi için ortak hareket ve ortak akıl anlayışı ile çalıştıklarını dile getirdi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

TÜRKİYE, ÇİN'İN İÇ PAZARINA ODAKLANMALI

SATSO Yurtdışı İş Geliştirme Komisyonu tarafından yürütülen Sakarya'nın İhracatını Geliştirme Projesi 1 (SAİGEP 1) çerçevesinde SATSO - TUCEM (Turkish - Chinese Business Matching Center- Çin İktisadi Eşleştirme Merkezi) işbirliği ve ortak organizasyonu ile "Çin'e Nasıl Mal Satarız?" konulu bir konferans gerçekleştirildi.



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'nda yapılan "Çin'e Nasıl Mal Satarız?" konulu bilgilendirme seminerinde, TUCEM (Turkish-Chinese Business Matching Center- Çin İktisadi Eşleştirme Merkezi) Genel Müdürü M. Bülent Şen, katılımcılara Çin pazarı hakkında detaylı bilgiler verdi.

Konferansın açılış konuşmasını yapan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ekonomide gelişmenin yolunun tam bağımsızlıktan geçtiğini ancak ülkemizdeki mevcut cari açıkla tam bağımsızlık kazanmanın çok da kolay olmadığını dile getirdi. Borazancıoğlu hedeflenen 500 milyarlık ihracatın gerçekleştirilmesi için gayret göstermek gerektiğini belirterek "Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak ihra-

cat geliştirmek adına SAİGEP Projesi gibi çalışmalarımızla üyelerimizin ihracat oranlarını yükseltmelerini sağlamayı hedefliyoruz. Çin, kağıdı bulan, barutu icat eden bir millettir Çin gerçeğine bugünün penceresinden bakmamak gerek" dedi.

TUCEM (Çin İktisadi Eşleştirme Merkezi) Genel Müdürü M. Bülent Şen ise Çin'in tarihi ve bugünü arasında kıyaslarla anlattığı sosyo-

ekonomik durumu ile ilgili şu değerlendirmelerde bulundu: "Çin, 10 yıllık gelişimini incelediğimizde en hızlı büyüyen ekonomiler arasında ilk sıralarda yer alıyor. Kişi başı milli gelir 6 bin doları geçmiş durumda ve satın alma gücü Avrupa ile eş değer. Ekonomi politikası itibarıyla özellikle orta ve batı Çin'i zenginleştirme hedefinde olan ülkeye Türkiye ürettiği dünya kalitesi standardındaki ürünlerle çok kolaylıkla mal satabilir. Çin'in gelişen ekonomisi ile birlikte kaliteli ürün talebinin de Türkiye tarafından karşılanabileceği hususuna değinen Bülent Şen, özellikle tekstil, oto yedek parça ve ev tekstili konularında yüksek kalitede ürünler tükettiklerini ve tercih ettiklerini de vurgulayarak Türkiye'nin bu konuda da avantajları olduğunu dile getirdi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

KÖSEMUSUL: "Doğal kaynaklar insafli kullanıldığında tükenmiyor"

Doğu Marmara Kalkınma Ajansı (MARKA) ve Türkiye Sürdürülebilir Enerji Finansmanı Fonu (TURSEFF) işbirliğinde Temiz Enerji İşbirliği Zirvesi Kocaeli'de gerçekleştirildi.



Temiz Enerji İşbirliği Zirvesi'nin açılış konuşmasını yapan Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Erkan Ayan şunları dile getirdi:

"Türkiye, Avrupa'nın en büyük 6. elektrik piyasasıdır. Yıllık tüketim artışı son 20 yılda %8 dolaylarında seyretmiştir. 2020 itibarıyla Türkiye'nin elektrik ihtiyacının iki katına çıkması beklenmektedir. Türkiye'de elektrik talebi çoğunlukla fosil kaynaklardan karşılanmaktadır. 2001'den bu yana Türkiye'de elektrik piyasası yasalarındaki değişiklikler sonucu giderek liberalize edilmiştir ve Özellikle 2005 yılında kabul edilen ve 2009'da daha sonra değişiklik yapılan 5346 sayılı Yenilenebilir Enerji Kanunuyla cazip bir piyasa haline almıştır.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yöne-

tim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise "Marmara Bölgesi malumunuz sadece Türkiye'nin değil Ortadoğu, Kafkaslar ve Balkanların en önemli üretim ve tüketim merkezlerinden biridir. Bizler yani Marmara'nın üreten insanları olarak bu denklemin bir tarafını temsil ediyoruz. En büyük ihtiyacımız ise sürekli, temiz ve ekonomik enerji. Bu, bütün sektörlerin ve hatta dünyanın ortak talebi ve aynı zamanda hassas olması gereken bir meseledir. Doğru enerjinin ezeli ve ebedi mantığı şudur: Bitmeyen kaynaklara yaslanmalıyız. Birim zamanda tükettiğimizden fazlası üretilmezse tükeniş kaçınılmazdır. Bizim 2 dakikada tükettiğimiz akaryakıtın oluşumu için milyonlarca yıl gerekiyor. Ama doğal olan kaynaklar insafli kullanıldığında tükenmiyor" diyerek enerji tüketiminin kontrollü gerçekleşmesine dikkat çekti.

Kösemusul konuşmasının sonunda "Çalıştaylar bir yol haritasıdır. Bu anlamda valilik, belediyeler gibi yerel yönetimler ve sivil toplum örgütlerinin konuyu sahiplenmesi ve üzerine düşeni yapmasının verimliliği artıracığı gerektiğini düşünüyorum" diyerek yapılan çalışmanın önemine değindi.





YEREL MEDYA GÜNLERİ'NE YOĞUN İLGİ

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıya basın mensupları da yoğun katılım gösterirken Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yıldırım Çakar, Yönetim Kurulu Üyeleri; Özden Doyuran, Mücahit Aslan, Bülent Yazır, Ahmet Cevherli ve Turgay Çelik de iştirak etti. Oldukça samimi bir ortamda gerçekleşen Yerel Medya Günleri konulu toplantıda basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Başkan Kösemusul öncelikle şu konulara değindi:

"Ülkemizin 2023 Stratejik Hedefleri kapsamında Odamız tarafından çeşitli faaliyetler planlanmaktadır. Bu kapsamda SATSO, ilimizdeki KOBİ'lerin ve girişimcilerin katma değeri yüksek ürünler üretilebilmesi, global düzeyde rekabet edebilir hale gelebilmesi için Ar-Ge, İnovasyon ve Ürün Geliştirme bilincinin yaygınlaştırılması için çalışmalar yapıyor. Bu doğrultuda önümüzdeki süreçte en önemli konular; Ar-Ge, yenilikçilik, girişimcilik, ürün geliştirmedir. Eğer biz bir otomotiv üssü olacaksak, bir makine üretim üssü olacaksak, demiryolu sektöründe iyi bir noktaya gelmeyi, büyümeyi hedefliyorsak Ar-Ge altyapısını güçlendirmeliyiz.

Biz Sakarya için dev bir otomotiv üssü vizyonu çiziyoruz. Bu büyük vizyon, yerli markaları, Alman, Japon, İtalyan, üreticileri, farklı yan sanayi kollarını, kapsamlı bir istihdam politikasını, kıtalararası bir dağıtım, pazarlama ve servis ağını kapsıyor. SATSO'nun esas vizyonu budur.

Yerli otomobil yatırımının Sakarya'da olması için elbette çabalıyoruz ama yegâne hedefimiz bu değildir. Enerjimizin ve zihnimizin asıl hedefi dünya otomotiv devlerini Sakarya'nın avantajlarıyla uzun soluklu olarak tanıştırmak. Bunun için de sistem-

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu'nun, ilimizde faaliyet gösteren basın mensupları ile fikir alışverişinde bulunmak, basın ile arasındaki iletişimi sürekli kılmak, şehir gündemindeki konuları istişare etmek amacıyla düzenlediği Yerel Medya Günleri toplantıları devam ediyor. Bu doğrultuda "Yerel Medya Günleri"nin sekizincisi SATSO Sosyal Tesisinde gerçekleştirildi.

li bir şekilde çalışıyoruz. Sakarya'nın yakın geleceğine ve ufkuna SATSO olarak el birliği ile parlak bir imza atacağız inşallah. Yine önemli bir konu olan ve kalifiye eleman yetiştirme programı olarak özetlenebilecek UMEM, Uzmanlaşmış Meslek Eğitimi kapsamında işyerlerinin talepleri doğrultusunda, işsizler çeşitli desteklerle eğitiliyor.

Bu projede bilindiği üzere geçtiğimiz yıl Türkiye sıralamasında üçüncü sırada önemli bir başarıyla imza attık. İlimizde UMEM Projesi başarı ile devam etmektedir. UMEM Beceri 10 kapsamında Sakarya il bazında Ocak ayı sonu itibarıyla kurslarımızdan 915 kişi mezun olmuş olup toplam 828 istihdam sağlanmıştır. İlimiz Kocaeli ilinin ardından Türkiye ikinciliğini almıştır. Bu da gösteriyor ki beceri kazandırma ve iş edindirme seferberliği olan bu büyük projede Sakarya bayrağı taşıyan öncü iller arasında yer alıyor.

Gar Meydanı'ndaki SATSO arazisi ile ilgili soruları yanıtlayan Kösemusul "Gar Meydanı'nda Odamızın 671metrekare arsası mevcut. Biz belediyenin yapacağı hizmetlerin aksamasını istemeyiz. Bu alan için Büyükşehir Belediyesi ile birbimizi anla-

rak çözüm üretmekten yanayız. SATSO Yönetimi olarak bu konu ile ilgili olumsuz bir düşüncemiz yok. Büyükşehir Belediyesi'nin çalışmalarını takdir ediyoruz. Biz bu sorunun çözümü için birbimizi anlayarak çalışmalıyız. SATSO arsasının Büyükşehir Belediyesi'ne bedelsiz verilmesi ya da başka bir alanla takas edilmesi konusu Yönetim Kurulu'nun değil SATSO Meclisinin ortak kararı ile olur" dedi.

TİGEM Arazilerinin Sakarya'ya kazandırılması konusunun son durumu ile ilgili olarak da "Sakarya'nın ticaretini geliştirmek ve bir vizyon katmak için istiyoruz. TİGEM arazisinin olduğu bölge tarım hayvancılık konusunda insanlara faydalı olabilecek bir yer, üniversite gibi. Ama o bölge atıl duruyor. TİGEM arazisinde 17 milyon dolarlık bir yatırım söz konusu. SATSO önderliğinde bu yatırım yapılsa sektör daha da nitelik kazanacak ve daha verimli hale gelecektir diye düşünüyoruz. Bu doğrultuda çalışmalarımız devam ediyor. Son olarak geçtiğimiz günlerde Valimiz Mustafa Büyük ile bir araya gelerek bu konuda değerlendirmelerde bulunduk. Bölgenin Sakarya'ya kazandırılması için alternatif çözümleri değerlendiriyoruz. TİGEM konusunda ısrarcıyız, pes etmedik, sonuna kadar da mücadele edeceğiz.

Kösemusul 1. Organize Sanayi Bölgesi'nde kurulması planlanan fuar merkezi hakkında da bilgi verdi. Turizm sektörü ile ilgili soruları da yanıtlayan Başkan Mahmut Kösemusul "Sapanca kongre merkezi olabilecek potansiyele sahip ve doğayı bozmadan gelişen nitelikli sanayi alanları oluşturabilirsek turizm alanında da kaliteli ve bir cazibe merkezi haline gelebiliriz. SATSO olarak il turizmine katkı sağlamak anlamında Taraklı da bir konak aldık. Restorasyonunun bu yıl içinde tamamlanmasını hedefliyoruz." dedi.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

Vergi Haftası'nda SATSO'dan önemli mesaj: **KAYITDIŞI'NA HAYIR**

27 Şubat 4 Mart tarihleri arasında bu yıl 23'üncüsü kutlanan Vergi Haftası etkinlikleri çerçevesinde Sakarya Vergi Dairesi Başkanı Recep Alp ve beraberindeki daire müdürleri, SATSO'yu ziyaret etti.

SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ve Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından düzenlenen heyet, Vergi Haftası nedeniyle yaptıkları çalışmalar ve 2012 yılı hedefleri hakkında bilgiler verdiler.

Vergi Dairesi Başkanı Recep Alp, "bu yıl vergi haftasının 23. yılını kutluyoruz" diyerek 2011 yılı ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. "Vergi tahakkuku, tahsilatı ve tahsisatı konusunda önemli ve başarılı bir yıl geçirdik. Tahakkukta Türkiye genelinde 2010 yılında 41. Sırada iken 2011 yılında 22. İl tahsilatta ise 46. İl iken 13. İl olduk. Hedefimiz etkin idare, mutlu mükellef ve güçlü bir Türkiye'dir. Ayrıca Sakarya olarak ta-

hakkuk ve tahsilattaki başarılarımızı da artırarak devam ettirmektedir" dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul "Kalkınma ve ekonomik özgürlük için vatandaşlarımızın vergilerini tam olarak

vermeleri önemlidir. 21 yıldır kutlanan Vergi Haftası toplumda vergi bilincinin geliştirilmesi amacı gütmektedir. Günümüzde tüm dünyada kamu giderleri vergi gelirleriyle karşılanmaktadır. Ülkemizde de bu böyledir ve genel bütçe gelirleri içerisinde en büyük payı vergi gelirleri oluşturmaktadır. Kayıt dışı ekonomi haksız rekabete yol açmaktadır. Vergi ise bu haksız rekabeti önleyen en önemli etkenlerden biridir. Bu nedenle kayıt dışı ekonomi ile Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve bağlı tüm Odalar mücadele etmektedir. Bizler de bu konuda mükelleflerimizi bilgilendirmeli ve bilinçlendirmeliyiz, kayıtdışı ekonomiyi kontrol altına almalıyız" dedi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SAÜ GELİŞİM VE ORTAK AKIL PLATFORMU

Sakarya Üniversitesi öğrencilerinden oluşan SAÜ Gelişim ve Ortak Akıl Platformu Üyeleri Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'u makamında ziyaret etti.

Sakarya Üniversitesi'nde eğitim gören öğrencilerin ve üniversite bünyesinde bulunan öğrenci kulüplerinin birleşimi ile oluşturulan Gelişim ve Ortak Akıl Platformu hakkında Başkan Kösemusul'a bilgi veren öğrenciler, SATSO'nun projelerini ve faaliyetlerini yakından ve ilgi ile takip ettiklerini, gençleri ve girişimciliği destekledikleri için de mutluluk duyduklarını belirttiler.

Öncelikli çalışmalarının Sakarya'nın yerli otomobil üretim üssü olması konusunda olacağını ifade eden Platform üyesi öğrenciler "Sakarya'nın otomobil üretimi konusun-

daki avantajlarını ön plana çıkararak dikkatleri Sakarya üzerine çekmek ve yerli otomobil üssü ile ilgili çalışmaların akademik boyutunu yürütmek ve bu anlamda SATSO ile birlikte hareket etmek istiyoruz" dediler.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise söz konusu ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek yerli otomobil üssü konusunda yaptıkları çalışmalar ve girişimler hakkında öğrencilere bilgi verdi. Kösemusul "İçinde bulunduğumuz havza geçmiş tecrübeleri ve fiziki durumu açısından yerli otomo-

SATSO'DAYDI



bil üretimi konusunda oldukça avantajlı bir bölge. Sakarya ayrıca otomotiv konusunda tercih edilebilecek alt yapıya da sahip bir il. Bu konuda Sakarya Üniversitesi'nin teknik anlamda vereceği her türlü destekten memnuniyet duyuyoruz. Ortak akıl ve ortak vizyon anlayışı ile çalışırken herkesin görüşüne açığz yeter ki Sakarya kazansın" dedi.

SAKARYA'DA ZEKAI TUNCA RÜZGARİ SATSO İLE ESTİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde 2008 yılından beri çalışmalarını sürdüren ve düzenlediği konserlerle müzik severlere her defasında farklı keyifler yaşatan SATSO Türk Müziği Topluluğu, bu yılın ilk konserinde "Besteleriyle Zekai Tunca" programıyla, ayakta alkış aldı.



Türk Sanat Müziği'nin usta isimlerinden Zekai Tunca'nın da onur konuğu olarak katıldığı konser, Sakarya Üniversitesi Kültür ve Kongre Merkezinde çok yoğun bir katılım- la gerçekleşti.

Protokol üyelerinin de ilgi gösterdiği ve ev sahipliğini SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ve Yönetim Kurulu Üyelerinin yaptığı, SATSO Türk Müziği Topluluğu Konseri'ne Vali Mustafa Büyük, İl Jandarma Komutanı Jandarma Albay Adnan Arslan, İl Emniyet Müdürü Mustafa Aktaş, Sakarya 1. Ağır Ceza Mahkemesi Başkanı Ahmet Ak-

yüz, Sakarya Üniversitesi Rektörü Muzaffer Elmas, Serdivan Kaymakamı Fahri Keser eş-leriyle ve yüzlerce davetli iştirak etti.

Konserin ilk bölümünde Şef Münevver Şenduran İtil yönetimindeki topluluk Sanatçı Zekai Tunca'ya ait birbirinden güzel eserleri seslendirdi. Konserin ikinci bölümünde sa- hne alan Tunca ismi ile özdeş birçok eseri da- vetlilerle birlikte seslendirerek unutulmaz anlar yaşattı.

Sıcak esprileri ve samimi tavırları ile de din- leyicileri keyiflendiren Tunca, kendi şarkı- larının ardından koro ile birlikte de eserler

seslendirdi. Müzikseverler kadar kendisinin de mutlu olduğunu dile getiren Tunca se- venleri ile birlikte olma fırsatı sunan Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası'na da teşekkür etti.

Salonun tamamen dolu olduğu konse- rin ardından çiçek takdim eden SATSO Yö- netim Kurulu Başkanı Mahmut Köse- musul, SATSO'nun ilin sosyo kültürel yaşa- mını önemsediklerini belirterek Türk Müziği Topluluğu'nun da bu doğrultuda çalış- malarını sürdürdüğünü ifade etti. Köse- musul Tunca'ya "Bizlere eşine nadir rastlanan böy- le sanat ve duygu dolu bir akşam yaşattığı- nız için teşekkür ederiz" dedi.



■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

MESLEK LİSESİ ÇALIŞMALARI DEVAM EDİYOR

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Yönetim Kurulu Üyesi Mücahit Aslan, Yönetim Kurulu Üyesi Önel Taşöz, Trabzon Millî Eğitim Müdürlüğü'nden Sakarya Millî Eğitim Müdürlüğü'ne atanan Selim Yavuz Sandıkçı'yı makamında ziyaret etti.

Söz konusu ziyarette konuşan Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, ilimize yapılan ya da yapılması planlanan yatırımlar için kalifiye eleman ihtiyacının da karşılanması gerektiğini, yatırımları ilimize çekmek kadar bu işletmelerde çalışacak eleman ihtiyacını karşılayabilecek alt yapıyı da hazırlamanın

çok önemli olduğunun altını çizerek SATSO olarak bu doğrultuda bir Meslek Lisesi kurulması üzerine çalışmalar yaptıklarını ifade etti. Borazancıoğlu SATSO olarak sanayi ve ticaret sektörünün ara eleman ihtiyacını karşılamaya yönelik çalışmalarında il millî eğitim müdürlüğü ile ortak platformda yer almanın önemine değindi.

Sakarya Millî Eğitim Müdürü Selim Yavuz Sandıkçı ise Sakarya'da olmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek, yapılacak iş ve işlemlerde sivil toplum örgütleriyle birlikte hareket etmenin çok sağlıklı sonuçlar doğurabileceğini kaydetti. Sandıkçı ayrıca millî eğitimin genel çizgileri yanında artık özgü-



veni yüksek, bir işte başarılı olmayı hedefleyen nesiller için çalıştıklarını belirterek SATSO ile ortak birçok çalışma içinde olacaklarını işbirliğinin Sakarya'ya yararlı olmasını dileğini belirtti.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

SATSO'DAN TÜVASAŞ'IN BAŞARISINA TEBRİK

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Başkan Yardımcısı Yıldız Bezek ve yönetim Kurulu Üyesi Doğan Uysal'dan oluşan SATSO Heyeti TÜVASAŞ Genel Müdürü İbrahim Ertiryaki'ye tebrik ziyaretinde bulundu.

BID (Business Initiative Directions - İş İnişiyatifi Yönelimleri) tarafından düzenlenen Dünyanın En Büyük Kalite Zirve Ödülü olarak tanımlanan "Uluslararası Kalite Ödülü" ne Altın Kategoride layık görülen TÜVASAŞ genel Müdürünü tebrik eden SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, "Türkiye Vagon Sanayi A.Ş. Türkiye'nin gözbebeği sanayi kuru-

luşlarından biridir. Son zamanlarda ürettiği modern vagonlar, ortaya koyduğu değişim ve kalite uluslar arası bir ödül almasına vesile olmuştur. Bu başarının artarak devam et-



mesi ve diğer üyelerimize de örnek teşkil etmesini temenni ediyorum" dedi.

TÜVASAŞ Genel Müdürü İbrahim Ertiryaki ise Mayıs ayında Newyork Manhattan'da gerçekleştirilecek törenle ödül teslim alacaklarını belirterek Uluslar arası Kalite Ödülü hakkında bilgi verdi. Ertiryaki "TÜVASAŞ'a sektöründe dünya çapında prestij kazandıracak dünyanın en büyük "Kalite Zirve Ödülü" olarak tanımlanan bu ödül; kurumsal kimliğimizin uluslararası pazarlarda tanınırlığını ve kalite bilincini artırmakla kalmayacak; sektöre liderliğini de tescilleyecektir. Üretim tekniklerimizin ve ürünlerimizin dünya standartları ile uyumluluğunu belgeleyen bu ödül hem bizim hem de Türkiye için bir övünç kaynağıdır" dedi.

■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ ■ FAALİYETLERİMİZ

FERİZLİ OSB TOPLANTISI YAPILDI

Ferizli Kaymakamlık binasında, Ferizli İlçe Kaymakamı Orhan Çiftçi, Ferizli Belediye Başkanı Ahmet Soğuk, SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, SATSO Meclis Üyesi Bülent Yılmaz, ile mevcut durum ve yapılacak çalışmalar hakkında değerlendirme toplantısı gerçekleştirildi.

TÜVASAŞ Genel Müdürü İbrahim Ertiryaki'nin de katıldığı toplantıda ilçede bulunan organize sanayi bölgesinde plan-

lanan çalışmalar hakkında fikir alışverişinde bulunuldu.

Toplantının ardından konuşan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Kuzey bölgesinde yatırımcıların dikkatle takip ettiği bir bölge haline gelen Ferizli OSB'nin faaliyete geçmesi ile ilin ekonomik kalkınmasına katkısının kaçınılmaz olacağını ifade etti.





SATSO ÜYE MEMNUNİYETİNİ GELİŞTİRECEK

TOBB ETÜ Üniversitesi
işbirliğiyle hazırlanan SATSO Stratejik Planının
3'ncü değerlendirme çalışması İzmir'de tamamlandı.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası (SATSO) İzmir'de Stratejik Plan Toplantısını gerçekleştirdi. SATSO Yönetim Kurulu Üyeleri, Meclis Üyeleri ve çalışanlar stratejik planda 3'ncü dönem toplantısını gerçekleştirdiler.

SATSO'nun geleceğine ilişkin misyon ve vizyonunu oluşturmak, stratejik amaçlarını ve ölçülebilir hedeflerini saptamak, performanslarını önceden belirlenmiş olan göstergeler doğrultusunda ölçmek amacıyla katılımcı yönetim anlayışıyla hazırlanması planlanan ve 2010-2013 yılları arasındaki 4 yıllık süreci kapsayan stratejik plan çalışmaları

ında bu defa üye memnuniyeti konusunda yapılanlar, yapılması gerekenler ve asla yapılmaması gerekenler ve yapılmaya devam edilmesi gerekenler konusunda yoğun bir fikir alışverişi yapıldı. Uluslararası rekabete hazır, çözüm üreten bir sanayiye kavuşmak için, özel sektörün gelişmesine katkıda bulunmak, sanayi-üniversite işbirliğini yaşama geçirmek, böylece Türkiye'nin ekonomik, sosyal ve kültürel gelişimine ivme kazandırmak amacını taşıyan SATSO, TOBB ETÜ Üniversitesi işbirliğiyle hazırlanan stratejik planın 3'ncü değerlendirme çalışmasını tamamladı.

SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, yönetim kurulu üyeleri ve meclis üyelerinin bir arada üye memnuniyeti için fikir çözüm üretme çalışması öncesi, birlik ve dayanışmayı artırıcı ortam sağlandı. Toplantıda üye gelişimi ve memnuniyeti için öneriler dile getirildi. İzmir'de 3 gün süren toplantıda Sakarya'nın ekonomisinde önemli kısmı oluşturan 10 bin üyesi bulunan ve Sakarya'nın en büyük sivil toplum örgütü olan SATSO'nun hizmet kalitesinin yükselmesinde destekleyici ve engelleyici unsurlar bire bir ele alındı. Toplantıdan çıkan sonuçlar, sonraki süreçler-





de değerlendirilerek SATSO yönetim kurulu, meclis üyeleri ve personel tarafından hizmet kalitesini yükseltmeye yönelik önerilerin hayata geçirilmesine çalışılacak.

Toplantı hakkında değerlendirmelerde bulunan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, "Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, İngiltere Odalar Birliği'nden uzman denetçiler tarafından denetlenmiş ve yapılan denetimler sonucunda Türkiye'de akredite edilen ilk 10 Odası arasında yer almıştır. TOBB tarafından Türk Oda Sisteminin Avrupa Oda sistemi ile entegrasyonunu sağlamak amacıyla

geliştirilen "Oda Akreditasyon Modeli" kapsamında SATSO, A mükemmel seviyesinde puanı ile ödüllendirilmiştir.

Bu belge şu anlama geliyor: Personelimiz hizmet kalitesini sürekli geliştiriyor ve bu gelişimi sürekli kılıyor. İşte bu kurumsal bir gücün ifadesidir, zaferidir. Sakarya sanayi ve ticaret erbabı ve Sakarya ahalisi SATSO ile ne kadar gurur duysa azdır. Bizi bu noktaya Sakarya'ya hizmet etme aktimize olan sadakatimiz ve personelimizin samimi azmi getirmiştir. Gü-nübürlük hesapların değil uzak geleceğin der-dindeyiz. Gündemimiz, üyelerimizin geliş-

mini ve memnuniyetini ölçmek ve değerlendirmektir. Yani geleceğe nasıl bakıyoruz, gelecekte ne bekliyoruz? Bu geleceğe yetişmek için kendimizi hem bireysel hem kurumsal olarak nasıl geliştiriyoruz? Her gün bir adım daha atarak geldiğimiz noktadan memnun muyuz? Bütün bu soruların cevabı SATSO'nun geleceği, Sakarya'nın geleceği için atılmış birer adım olacak. Meclis üyelerimiz ve Yönetim Kurulumuz oldukça yararlı bir çalışma süreci geçirdi. Yapabildiklerimizi ve eksiklerimizi de gözden geçirdiğimiz toplantıda gelecek adına da hedeflerimizi belirledik." dedi.

Avusturya



Yüzölçümü: 83.856 KM2

Başkent: Viyana

Başlıca Şehirleri Ve Nüfusu: Yaklaşık 8,3 milyon nüfusu ile küçük bir Avrupa ülkesi olan Avusturya'nın denize doğrudan açılımı bulunmamakta ve sınırlarının kuzeyinde Almanya ve Çek Cumhuriyeti, doğusunda Slovakya ve Macaristan, güneyinde Slovenya ve İtalya, batısında İsviçre ve Lihtenştayn yer almaktadır.

Coğrafi Konum: Avusturya Batı'da Konstans Gölü'nden doğuda Neusiedl Gölü'ne kadar uzanır. En doğu noktasından en batı noktasının uzaklığı 570 kilometre, en kuzey noktasından en güney noktasının uzaklığı yaklaşık 300 kilometredir.

Doğu Alpler üzerinde kurulmuş bulunduğu ülkenin aşağı yukarı dörtte üçü dağlık arazidir. Kuzeyde ülkeyi batıdan doğuya kateden Tuna Nehri'nin ülkedeki uzunluğu 350 kilometredir. Bu kısımlar en alçak yerlerdir. Alpler Avusturya'da ülkeyi batıdan doğuya doğru üç sıra halinde kaplamışlardır. Ülkenin en yüksek dağı 3798 m ile "Gross Glockner"dir.

Göller bakımından çok zengin olmasına rağmen bu göller çok küçüktür. En büyük gölü Neusiedl Gölü'dür ki, yüzölçümü 320 km² dir. Bunun bir kısmı da Macaristan'a aittir.





TEMEL EKONOMİK GÖSTERGELER

SEKTÖRLER(%)		GSYH	İstihdam
	Tarım	1,7	5,5
	Sanayi	27,9	27,0
	Hizmetler	70,4	66,5

GENEL EKONOMİK DURUM

EKONOMİK YAPI

Avusturya kişi başına düşen milli gelir bakımından dünyanın 11. ülkesi konumundadır.

Dolayısıyla, yaşam standartları oldukça yüksektir. 1980'li yıllara kadar birçok büyük işletme devletleştirilmekteydi. Ancak özellikle son yıllarda geniş çaplı özelleştirmelere gidilmiştir.

Aynı dili paylaştığı Almanya ile yoğun ekonomik, siyasi ve kültürel bağları bulunan Avusturya,

Almanya'daki gelişmelerden yoğun şekilde etkilenmektedir. Özellikle Almanya'daki ekonomik

gelişmeler Avusturya ekonomisinde doğrudan etkiler ortaya çıkarmaktadır. Nitekim küresel

mali ve ekonomik krizin ağır şekilde etkilediği Almanya ekonomisi, Avusturya ekonomisini de

olumsuz şekilde etkilemiştir.

Avusturya AB'ye üye olduğundan bu yana, diğer Avrupa ülkeleriyle ekonomik ve siyasi

ilişkilerini derinleştirmiştir. Konumu itibarıyla Avusturya'nın batısında sanayileşmiş ve gelişmiş Batı Avrupa ülkeleri, doğusunda ise AB'ye yeni üye olmuş ya da üyelik sürecinde bulunan, ekonomik potansiyeli yüksek gelişmekte olan ülkeler bulunmaktadır. Bu durum

Avusturya için çeşitli fırsatlar sunmakta, ancak küresel ekonomik krizde de görüldüğü üzere bazı riskler oluşturmaktadır.

İHRACAT

	Ülke	Miktar(milyar Euro)	Pay (%)
1	Almanya	34,8	29,6
2	İtalya	10,0	8,5
3	ABD	5,2	8,5
4	İsviçre	4,4	3,7
5	Fransa	4,4	3,7
21	Türkiye	0,9	0,7

Avusturya, gerek coğrafi gerekse kültürel ve siyasi yakınlığı bulunan Almanya ile yüksek ticaret hacmine sahiptir. Avusturya'nın en çok ihracat ve ithalat yaptığı ülkelerin gösterildiği aşağıdaki tablolarda bu durum açıkça belli olmaktadır:

İTHALAT

	Ülke	Miktar(milyar Euro)	Pay (%)
1	Almanya	48,2	40,4
2	İtalya	8,2	6,9
3	İsviçre	5,0	4,2
4	Çin	4,9	4,1
5	Çek Cum.	4,2	3,5
21	Türkiye	0,9	0,8

İhracat Ve İthalat Potansiyeli Olan Başlıca Sektörler

Avusturya'nın ürün bazında ihracatına ve ithalatına bakıldığında benzer ürünlerin (akaryakıt ve doğal gaz dışında) hem ihraç hem de ithal edildiği görülmektedir.

Avusturya'nın ürün bazında ithalatında, motorlu kara taşıtları, akaryakıt, motorlu kara taşıtları aksam ve parçaları, doğal gaz, ilaç ve eczacılık ürünleri, ve haberleşme cihazları en önemli kalemleri oluşturmaktadır

Avusturya'nın en önemli ihraç sektörlerinin başında motorlu araçlar ve yedek parçaları, adi metallerden diğer mamuller, çeşitli makine ve cihazlar, kağıt ve kartonlar,

tıbbi ve eczacılık ürünleri, çeşitli elektrik teçhizat, aksam ve parçası ürünleri gelmektedir. Diğer taraftan çevre teknolojileri ve yenilenebilir enerji de Avusturya ihracatı içinde gelişen sektörler arasında yer almaktadır.

Doğal Kaynaklar ve Çevre

Avusturya'nın en değerli doğal kaynağı olan ekolojik çevresini, kirlilik düzeylerini sistematik olarak düşürmek yoluyla korumak adına gösterdiği yoğun çabalar, ülkenin çevre açısından en bilinçli Avrupa ülkeleri arasında sayılmasını sağlamıştır. Ülkenin yaklaşık %50'si ormanla kaplı olup, Orta Avrupa'nın en fazla ormana sahip ülkesi konumundadır. Alplerin 2000 metreye ka-



dar olan yüksekliklerinde mevcut olan ormanların büyük kısmı özel şahıslara aittir. Madenler bakımından oldukça zengin sayılan Avusturya'da demir, magnezyum, grafit ve kömür elde edilmektedir. Dünyada en çok grafit üreten ülkedir. Ayrıca manyezit ve volfram üretiminde de dünyanın önemli üreticilerinin başında gelmektedir. Petrol ve doğal gaz üretiminde Avrupa'da dördüncü sıradadır. Petrol üretimi Viyana havzası ile Linz şehri civarındadır. Bunlardan başka bakır, çinko, kurşun, antimon, boksit ve tungsten madenleri de bulunmaktadır.

lanmıştır.

Türkiye-Avusturya Karma Ekonomik Komisyonu'nun ilk toplantısı 1997 yılında Viyana'da, ikinci toplantısı 1998 yılında Ankara'da, III. Dönem Toplantısı ise 13 Kasım 2000 tarihinde Viyana'da yapılmıştır. KEK IV. Dönem Toplantısı 9 Ekim 2003 tarihinde Ankara'da, KEK V. Dönem Toplantısı 10 Kasım 2005 tarihinde Viyana'da gerçekleştirilmiş ve KEK hazırlık toplantısı 6 Şubat 2008 tarihinde Ankara'da yapılmıştır.

Türkiye ile Avusturya arasında turizm ala-

payı %2,6 ve inşaat sektörünün payı %7,9 olmuştur. Tarım sektörü ise tüm ekonomik faaliyetlerden elde edilen hasılanın %1,9'unu oluşturmaktadır.

Ülkenin maden-mineral varlığının azlığı dikkate alındığında, Avusturya'nın geleneksel ana kaynağının dünyadaki en iyi işçi-işveren ilişkilerinden birine (bunun sonucu olarak ılımlı ücret artış talepleri ve sayıca çok az grev olayları gözlenmektedir) ve yüksek yaşam kalitesine sahip, eğitilmiş yetenekli iş gücü olduğu görülmektedir. Ülkenin Avrupa'nın merkezindeki konumu, dağlar ve göller gibi turistik varlıkları da iş çevrelerini ülkeye çekmekte ve GSYİH artışını desteklemektedir.

Küçük bir ulusal pazara sahip olduklarından, Avusturyalı firmaların büyüme imkânı dış pazarlara bağlıdır. Son on yılda Avusturya ekonomisinin ne derecede uluslararası alana açıldığı, mal ve hizmet ihracatının GSYİH'ya oranındaki artışa bakılarak tespit edilebilir. Büyük oranda AB'ne katılmanın ve Doğu'daki eski komünist ülkelerin uluslararası ticarete katılmasının sonucu olarak, 1995'te %35,1 olan mal ve hizmet ihracatının GSYİH'daki payı, 2010'da %55,1'e yükselmiştir.

Kaynak: Avusturya Ülke Raporu 2010, Viyana Ticaret Müşavirliği

SEKTÖRLER

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Tarım	1,6	1,7	1,6	1,7	1,7	1,6
Sanayi	29,8	30,6	30,6	30,5	28,6	28,8
Hizmetler	68,4	67,7	67,7	67,9	67,7	69,8

TÜRKİYE-AVUSTURYA ARASINDA EKONOMİK ALANDA İLİŞKİLER

İkili Ekonomik ve Ticari Anlaşmalar

Türkiye ile Avusturya arasındaki ticari ve ekonomik ilişkilerin yasal altyapısı tamamlanmış olup, Ekonomik ve Teknik İşbirliği Protokolü 1954 yılında, Yatırımların Karşılıklı Teşviki ve Korunması Anlaşması 1988 yılında, Karma Ekonomik Komisyon Kurulmasına İlişkin Mutabakat Zaptı 1996 yılında imzalanmıştır.

Gelir ve Servet Üzerinden Alınan Vergilerde Çifte Vergilendirmenin Önlenmesi Anlaşması 1970 yılında imzalanmış olup, söz konusu Anlaşmanın revize edilmesine ilişkin birinci tur görüşmeler 14-18 Mayıs 2001 tarihlerinde Viyana'da, ikinci tur görüşmeler 19-20 Ocak 2004 tarihlerinde Ankara'da yapılmıştır. Revize edilmiş sözleşme 28 Mart 2008 tarihinde her iki ülke Maliye Bakanları'nın katılımıyla Viyana'da imza-

nında işbirliği öngören "Mutabakat Zaptı" 27 Haziran 2007 tarihinde Viyana'da imzalanmıştır.

Türkiye ile Avusturya arasında 7 Kasım 1969 tarihinde imzalanan Uluslararası Karayolu Taşımacılığı Anlaşması uyarınca iki ülke heyetleri arasında 19-20 Temmuz 2007 tarihlerinde İstanbul'da Türkiye-Avusturya Kara Ulaştırması Karma Komisyon Toplantısı yapılmıştır.

GENEL DEĞERLENDİRME

Avusturya'nın ekonomisi yüksek oranda çeşitlenmiş olmakla birlikte hizmetler sektörü, katma değer ve istihdamın üçte ikisini yaratmaktadır. Diğer gelişmiş ülkelerin aksine Avusturya'da sanayi sektörü (inşaat dahil) toplam hasıladaki payını korumuş ve 2007'de tüm ekonomik faaliyetlerden elde edilen katma değer %31'ini sağlamıştır (GSYİH'nin %28'i). Bu oranda imalat sanayinin payı %20,2, enerji ve su işleri sektörünün





ISO 9001:2008

Haşere İlaçlamada Profesyonel Çözüm Ortacağınız...

PESTÖR
ÇEVRE SAĞLIK
ÇEVRE SAĞLIK HİZ. LTD. ŞTİ.

Her Türlü Haşere İlaçlama ve Pest Kontrol Sistemleri

Sağlık
Bakanlığından
Ruhsatlı.

ISO
9001 - 2008
Standartlarında.

Çevreye ve
İnsan Sağlığına
Zararsız.

**%100
GARANTİLİ
ÇÖZÜM**



0264 277 77 75

Tel : 0 264 275 18 58 Fax : 0 264 275 35 35
Merkez: Güney Mobilyacılar Sanayi sitesi 1280 Sk. No:13 Erenler/SAKARYA
Şube: Camili 1.Etap 249 Ada No:207 Adapazarı Adapazarı / Sakarya
www.pestorcevresaglik.com info@pestorcevresaglik.com

SERVİS ŞOFÖRLERİNE SATSO'DAN TRAFİK VE İLETİŞİM EĞİTİMİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 19. Meslek Grubu (Nakliyeciler-Turizm ve Seyahat Acenteleri Meslek Grubu)'nda personel ve öğrenci taşımacılığı hizmeti veren üyeler trafik ve iletişim eğitimi aldılar.

SATSO öncülüğünde ve Sakarya Büyükşehir Belediyesi, Trafik Şube Müdürlüğü ve Sakarya Üniversitesi işbirliği ile işçi ve öğrenci servisi firma yöneticileri ve personellerine yönelik düzenlenen "Etkili İletişim Davranışları" ve "Trafik Kuralları" ile ilgili seminare 350 kişinin üzerinde katılımı gerçekleştirildi. Eğitimin 2 ders daha yapılması kararı alındı.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ali Coşkun Toplantı Salonu'nda yapılan ve Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un da iştirak ettiği eğitim seminerinde; 19. Meslek Komitesi Başkanı Halit Evin, SATSO Meclis ve Meslek Komitesi Üyesi Hüsnü Elbek, Sakarya Emniyet Müdürlüğü Trafik Denetleme Şube Müdürü Mustafa Ayan, Şube Müdür Yardımcısı Hakan İzmir ve SAÜ Sapanca MYO Öğretim Üyesi Zuhul Erol konuşmacı olarak divanda yer aldılar.

Eğitimin açılış konuşmasını yapan SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise "Bu yoğun katılımınız ve ilginizden dolayı teşekkür eder, SATSO ile ortaklaşa gerçekleştirilen bu çalışmanın başka illere de örnek olmasını, Sakarya'nın adını duyurmasını arzu ettiğimi belirtmek isterim. SATSO olarak Sa-

karya iş dünyasının çitasını biraz daha yükseltmek için elimizden geleni yapıyoruz. Bu tür eğitimlere ev sahipliği yapıyor, destekliyoruz ve komitelerimizle birlikte hareket ediyoruz" dedi.



SATSO 19. Meslek Komitesi Başkanı Halit Evin konuşmasında; "Servis ve öğrenci taşımacılığı yapan firmaların çalışanlarına yönelik bir nevi şoförlerin eğitimi olacak" diyerek eğitim semineri ve sonraki eğitimler hakkında bilgi verdi.

SATSO Meclis ve Meslek Komitesi Üyesi Hüsnü Elbek ise "Bu yoğun katılımınız ve ilginizden dolayı teşekkür eder, SATSO ile ortaklaşa gerçekleştirilen bu çalışmanın başka illere de örnek olmasını, Sakarya'nın adını duyurmasını arzu ettiğimi belirtmek isterim. SATSO olarak Sa-

karya iş dünyasının çitasını biraz daha yükseltmek için elimizden geleni yapıyoruz. Bu tür eğitimlere ev sahipliği yapıyor, destekliyoruz ve komitelerimizle birlikte hareket ediyoruz" dedi.

Hüsnü Elbek ise yoğun katılımdan duyduğu memnuniyeti dile getirerek bu eğitim bu güzel ve verimli bir eğitim olacak bu eğitimin meyvelerini hep birlikte toplayacağız.

Bu eğitimi almak eğitimsiz olduğumuz anlamına gelmiyor ama öğrenmemiz gereken bir şeyler var. Mesleki açıdan kendimizi yenilemek ve çağa ayak uydurmak zorundayız, mesleğin gerekliliklerini ve zamanla getirdiği şartları uygulamak bizim yararımızdır" dedi.

Sakarya Emniyet Müdürlüğü Trafik Denetleme Şube Müdürü Mustafa Ayan ise konuşmasında "Öğrenci ve işçi servislerini çeken şoförler dahil birçok şoför trafikte kural hataları yapmaktadır. Emniyet Müdürlüğü Trafik Denetleme Şubesi olarak kural hatalarına yönelik 13 adet madde tespit ettik." dedi. Ayan trafikteki basit kural hataları hakkında bilgi verdi.

SAÜ Sapanca MYO Öğretim Üyesi Zuhul Erol, katılımcılara öfke kontrolü, empati ve aile içi iletişim konularına yönelik etkili iletişim davranışlarını anlattı.



KAYITDIŞI YEMEK ÜRETEN FİRMALAR BELİRLENMELİ

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 27. Meslek Komitesi (Gıda Maddeleri İmalatçıları Meslek Grubu)'nin yemek üreten fabrikalar ile ilgili grubu Sakarya İl Tarım Müdürü Abdullah Keskin'i makamında ziyaret etti.

SATSO Meclis Üyesi ve Komite üyesi İffet Hacıyüpoğlu ile birlikte meslek grubu üyeleri; Suat Tunçlar, Tamer Sağlam, Olcay Erdoğan, Kenan Güleş, Müyesser Kahveci ve SATSO Genel Sekreteri Uğur Tın'ın katıldığı ziyarette, sektörel sorunlar dile getirildi.

Komite adına açıklamalarda bulunan SATSO Meclis Üyesi İffet Hacıyüpoğlu kayıtdışı üretim sorununa değinerek kayıtdışı üretimin sektörün önemli bir sorunu olduğunu ve merdiven altı olarak tabir edilen kayıtsız üretimin haksız rekabete yol açtığını ifade etti.

Gıda üretimi ve imalat yapan firmaların kalitelerinin yükseltilmesi ve sektörün gereken koşullarla birlikte gelişme-

si ve geleceği açısından firma denetimlerinin sıklıkla yapılması gerektiğini vurgulayan Hacıyüpoğlu komite üyelerinin taleplerini de dile getirdi.

SATSO Meclis Üyesi ve 27. Meslek Komitesi Üyesi İffet Hacıyüpoğlu, "Gıda üretim izni



olmadan gıda üretimi ve imalatı yapan firmaların belirlenerek gereken müeyyidelerin uygulanmasının yararlı olacağına inanıyoruz ve bu konuda desteğinizi bekliyoruz" dedi.

İl Tarım Müdürü Abdullah Keskin ise konu ile ilgili her türlü denetimleri yaparak gereken desteği vereceklerini belirtti. Keskin ayrıca, Tarım İl Müdürlüğü Kontrol Şube Müdürü ile de iletişime geçerek konu ile ilgili gereken talimatları verdi. Sektörde kalitenin sağlanması için kurum olarak gerek haksız rekabet, gerek kayıtdışı üretimin engellenmesi, gerekse denetimler konusunda üzerlerine düşeni yapacaklarını ifade etti.

SAKARYA'YA BÜYÜK YATIRIM YAN SANAYİSİ İLE GELİYOR



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 31. Meslek Komitesi aynı meslek grubundan firmaların, sektörleri ile ilgili durum değerlendirmesi ve sorunların çözümüne yönelik istişarelerde bulunmak üzere yıllık değerlendirme toplantısı düzenlendi.

Toplantıda, SATSO 31. Meslek komitesi ve Meclis Üyesi Behlül Bayrak 2011 yılı ile ilgili sektörel değerlendirmelerde bulunarak; "KOSGEB kredilerinden üyelerimizin de yararlanması için mevzuat değişikliklerine gidilmesi için gayret gösterdik ve başarılı da olduk. Bugüne kadar bir araya gelemeyen sektör temsilcilerini Yalova, Düzce, Bolu, Kocaeli, Gebze illerini de kapsayacak şekilde bir araya getirdik. Bilişim sektörünü masaya yatırdık. Yeni bir bilişim çatısı kuruyoruz. Detaylarını 2012'de anlatacağımız bu sektörel çalışma ile iller arasında koordine sağlayacak iş alanlarımızı genişleteceğiz. Başarılı çalışmalarımız kadar başarısızlıklarımızı da kabul ederek el ele daha iyi günlere beraber gideceğiz" dedi.

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ise "SATSO Yönetim Kurulu olarak bürokrasi ile meclisimiz ve meslek komitelerimiz arasındaki iletişimde bir köprü olmaya gayret ediyoruz. Biz çözüm noktasındayız. Meclis üyelerimizin her türlü sorununu çözmek ve onları bir adım ileriye götürebilmek için çalışıyoruz. 31. Meslek Komitesi'ni çalışmalarından dolayı tebrik ediyorum.

SATSO hem ticaret hem de sanayi lobisidir. Bizler hem ticareti geliştirmek hem de sanayiye geliştirmek adına yaptığımız çalışmalarla de hem de sanayi ile yapmış olduğumuz çalışmalarda netice almaya gayret eden insanlarız. Bu anlamda ilimizin otomotiv üssü olma konusundaki çabamız sadece ilimiz sanayini geliştirmek adına değil ticaretini de üst seviyelerde canlandırmak için gayret gösteriyoruz. Şöyle ki; geçtiğimiz yıl Başbakanımızın yerli otomobil üretimi konusunda çağrısına Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası olarak biz de ortak olmak istiyoruz dedik. Ondan önce Bakanımız Nihat Ergün'ün bizim bölgemizin otomotiv bölgesi olması gerektiği konusunda işaretleri oldu. Amerika'da otomotiv bölgesi gibi neden Detroit olmasını dedi. Sanayi bakanımız da destekledik.

Otomotiv sektöründe çok önemli 3 tane parametre vardır. Bir tanesi işçilik; önemli bir işçiliğiniz varsa kalifiye elemana sahipseniz bu sektörde söz sahibi olabilirsiniz.

Bildiğiniz gibi Sakarya'da Toyota markası 3.500 kişiye ekmek veriyor. Yeni bir ya-

SATSO 31. Meslek Komitesi tarafından SATSO Sosyal Tesis'i'nde düzenlenen toplantıya SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ve onur konuğu olarak SATSO Eski Yönetim Kurulu Başkanı Akgün Altuğ ile 31. Meslek grubuna dahil üyeler katıldı.

tırım daha yapıyor artı 400 kişi daha gelecek. Dünyanın birçok yerindeki Toyota fabrikalarında sıfır hata ile otomobil üretilen üs Sakarya'daki fabrikadır. Bu durum işçilik konusunda bizim için çok ciddi bir referans.

İkinci önemli parametre lojistik; ulaşılabilir olmak. Bölgemizde Karadeniz ile ikinci bir liman bağlantısı var. Kara yolu ve demiryolu bağlantılarımız da bununla birlikte yapılıyor. Ulaşım konusunda da güçlüyüz.

Üçüncü parametre yan sanayi: Yan sanayide geliştirilebilecek bir altyapı var. Bu yerli otomobil üretim üssünün Sakarya'da kurulmasının ticaretle telekomünikasyonla ile alakasını sorarsanız, çok alakası var. 1 yıldır lobi çalışması yapıyoruz. Bu çalışmalarımızın sonucunda önemli bir marka yatırım Sakarya'ya yapmaya karar verdi. Firma, yan sanayisi ile birlikte Sakarya'ya yatırım yapacak. İkinci Toyota diyebileceğimiz bir marka Sakarya'ya geliyor. Otomotiv sektörü dayanımlı ve çalışana yüksek ücret ödeyen bir sektördür. Yaklaşık 3500 çalışanı olacağını düşünürsek aile ile birlikte hesaplandığında artı 7-8 bin kişi ile ticaretin canlanması demektir. Ticaretin bu anlamda canlanacağına inanıyorum. Bu toplantı vesilesi ile bu büyük firmanın yatırım kararını da buradan açıklamış bulunuyorum.

Bu anlamda Sakarya'nın otomobil üretim üssü olması konusundaki gelişmeler ve son durum ile ilgili bilgi vermek istedim. Hep

birlikte bu konunun üzerine gitmeye ve çalışmaya devam edeceğiz" diye konuştu.

Meslek komitelerinin bir arada olup göstermiş olduğu performanstan dolayı mutlu olduğunu belirten Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu; "31. Meslek Komitesi daha önce bizimde içinde bulunduğumuz 10. Meslek Komitesi ile birlikteydi bir önceki seçimlerde onun için biz Sakarya'da olduğu gibi Ticaret Sanayi Odasında da bir ve beraberlik içinde geliyoruz.

Aynı meslek gruplarından şirketlerin, sektörleri ile ilgili rekabet öncesi birliktelikle sektörün kurallarını koymaları ve sektör standartlarını oluşturarak profesyonel bir şekilde çalışmaları, birlikte yükselmenin en önemli faktörüdür.

Bu itibarla aynı meslek gruplarının bir arada olması sorunlarını tartışıyor olması çok güzel. Kaldı ki meclisimiz içerisinde de komiteyi temsil eden meclis üyelerimiz bu konuda çok aktif görevlerde bulunuyorlar. 31. meslek komitesinin göstermiş olduğu performansla teşekkür ediyorum" dedi.

SATSO Yönetim Kurulu Eski Başkanı Akgün Altuğ ise 2011 yılı ekonomik değerlendirmesinde bulunarak 2012 beklentileri ile ilgili görüşlerini de katılımcılarla paylaştı. Altuğ'un üzerinde durduğu ve dikkat çektiği en önemli husus 01 Temmuz 2012'de yürürlüğe girecek olan Yeni Türk Ticaret Kanunu ve bunun şirket uygulamalarına yansımaları konusu oldu. Altuğ konu ile ilgili olarak "Yeni Türk Ticaret Kanunun çok iyi anlaşılması ve anlatılması gerekiyor. Kanuni yaptırımların ağır olması sebebiyle firmaların bu konunun titizlikle durmalarını tavsiye ediyorum" dedi.

Toplantının sonunda Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul ve SATSO Yönetim Kurulu Eski Başkanı Akgün Altuğ'a 31. Meslek Grubu adına Meclis Üyesi Behlül Bayrak ve Fahri Özdemir tarafından plaket takdim edildi.



28. MESLEK KOMİTESİ'NDEN BELEDİYELERE ZİYARET

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 28. Meslek Komitesi (Temizlik-güvenlik-müşavirlik-ve Danışmanlık Faaliyetleri Meslek Grubu) üyeleri Arifiye ve Erenler Belediye Başkanlarına bir dizi ziyaretlerde bulundu.

SATSO Heyetinin ilk durağı Arifiye Belediyesi oldu. Meclis ve 28. Meslek Komitesi Üyeleri Emrullah Terzioğlu ve Ekrem Seçgin, komite üyesi Hüseyin Balta'nın ziyaret ettiği Arifiye Belediye Başkanı İsmail Karakullukçu



söz konusu ziyaretten duyduğu memnuniyeti dile getirerek belediye çalışmaları hakkında bilgi verdi.

Karakullukçu ayrıca Belediye sınırları içerisinde Konut dışı kentsel çalışma alanları hakkında SATSO Meclis üyelerine detaylı bilgi verdi.

SATSO Meclis Üyesi Emrullah Terzioğlu ise ilimizde emlak sektörünün canlanmasının aynı zamanda yatırımları da canlandıracağına inandıklarını belirterek düzenli kentleşme ve düzenli imar alanlarının olması gerektiğini ya-

şam alanları ile sanayi alanlarının ayrılması gerektiğini ifade etti.

SATSO Yönetim Kurulu Üyesi Özden Doyuran'ın da bulunduğu, 28. Meslek Komitesi üyeleri daha sonra Erenler Belediye Başkanı Cavit Öztürk'ü makamında ziyaret ederek yeni hizmet binaları için hayırlı olsun dileğinde bulundular.

Erenler Belediye Başkanı Cavit Öztürk de SATSO Heyetini ağırlıyor olmaktan duyduğu memnuniyeti dile getirerek belediye çalışmaları hakkında bilgi verdi.

Erenler'in ilimizin hızla değişen ve modernleşen bir bölgesi olduğunu ifade ederek ilçedeki yeni yapılanmanın ilimiz ekonomisine ve sosyo kültürel yaşamına da oldukça avantaj sağladığını dile getirdi. Öztürk ayrıca, yeni binalardaki kat sınırlaması konusu-



na da değinerek Sakarya'nın nüfusunun arttığını ve yeni yerleşim alanları oluşturulmaya başladığını belirtti. 2 kat imar ile verimli toprakları kaybetmek yerine uygun imar ve mühendisliklerle 3 katlı binaların yapılabileceğini düşündüklerini ifade etti. Öztürk; "Si-



vil toplum kuruluşlarının da bunu desteklemesi gerek. Gerekliyse belediye, sivil toplum kuruluşları, Üniversiteler ortak bir çalışma yapmalı" dedi.

Söz konusu ziyarette orta hasarlı binalar konusuna değinen SATSO Meclis üyesi Emrullah Terzioğlu orta hasarlı binalar konusunun sürekli gündemde tutulması gerektiğini savunarak güçlendirilmesine yönelik somut adımlar atılması gerektiğini vurgulayarak belediyenin çalışmaları hakkında bilgi aldı.

"YAMBİS" UYGULAMASI BAŞLADI

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 18. Meslek Komitesi (Mimarlık Mühendislik Faaliyetleri ve İnşaat Taah. İşleri) aylık olağan toplantılarını gerçekleştirdi.

Toplantının ana gündem maddesini Yapı Müteahhitliği Bilişim Sistemi (YAMBİS) ile ilgili bilgilendirme oluşturdu.

Yahya Büyüksaraçoğlu Başkanlığında toplanan komite üyeleri konu ile ilgili olarak ülkemizde yapı müteahhitliği hizmeti verebilmek için gereken asgari şartların belirlenmediğini ve bu alandaki boşluğu doldurmak amacıyla hazırlanan Yapı Müteahhit-

lerinin Kayıtları ile Şantiye Şefleri ve Yetki Belgelei Ustalar hakkında Yönetmelik in 16 /12/2011 tarihinde yürürlüğe girdiğini belirttiler.

Söz konusu yönetmelik kapsamında oluşturulan Yapı Müteahhitliği Bilişim Sistemi (YAMBİS) ile yapı ruhsatına tabi inşaat ve tesisat müteahhitlerinin kayıt altına alınacağı ve İmar Kanunu kapsamında kusurlu işlem yapan müteahhitlerin ülke çapında faaliyetlerinin durdurulabileceği Müteahhitlik Bilgi Sisteminin Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından devreye alındığı belirtildi.

Yapılan düzenlemelere göre yapı ruhsatına tabi inşaat yapan müteahhitlerinin kayıtları tutularak denetlenmesi amaçlanmakta olup yapı müteahhitliğinin, yeterliliği haiz olanları yapabileceği bir sektör haline gelmesi hedeflenmektedir.

Komite üyeleri ayrıca çıkarılan yönetmelik gereği inşaat ve tesisat işlerinde yapım taahhüdü üstlenen müteahhitlerin 01 Ocak 2012 tarihinden itibaren Yetki Belgesi Numarası almaları zorunluluğu getirildiğini de hatırlatarak meslek grubu üyelerini uyardılar ve bahsedilen tarih itibarıyla yetki belgesi numarası olmayanlar ya da cezai nedenlerden dolayı numaraları iptal edilen üyelerin ülke genelinde ruhsatlı bir yapının müteahhitliğini üstlenemeyeceklerini de altını çizdiler.

Son olarak Komite Başkanı Yahya Büyüksaraçoğlu üyeleri müteahhit sicil numarası almaları konusunda uyararak "18. Meslek Grubuna ait müteahhitlerimiz <http://yambis.cevresehirclilik.gov.tr/> adresinden müracaat ederek müteahhit sicil numarası alabilirler" dedi.



ALARM SİSTEMİ MONTAJI YAPAN FİRMALAR NETLEŞMELİ

SATSO Yönetim Kurulu
Üyesi Özden Doyuran,
TOBB Özel Güvenlik Meclisi
Elektronik Komitesi'ne
oybirliği ile başkan seçildi.

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği Özel Güvenlik Meclisi Elektronik Komitesi Toplantısı, Komite Başkanı ve Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Özden Doyuran'ın başkanlığında TOBB İstanbul Hizmet Binası'nda gerçekleştirildi.

Sektörle ilgili değerlendirmelerde bulunan sektörde söz sahibi firmaların yetkililerinin bir araya gelmesinden oluşan Elektronik Komitesi ayda bir defa çeşitli gündem maddeleri ile toplanıyor.

Ayrıca sektör meclis üyesi olan ve çeşitli ticaret ve sanayi odaları meclis ve yönetim kurulu üyelerinden oluşan komite toplantısına, Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi ve Komite Başkanı Özden Doyuran'ın yanı sıra komite üyeleri; Tuğba Çetin, Alp Saul, Engin Kurtay, Sinan Karamahmut, İsmail Uzelli, Erdoğan Gürkan, Murat Kayhan, Nihat Elibo, Üstün Turhan, Cihan Halil Gökdağ, Burak Özhan iştirak etti.

Toplantının ana gündem maddelerini; Elektronik Güvenlik Cihazlarının İthalatı ile ilgili sıkıntılar, Alarm İzleme Merkezleri (AİM) ile ilgili yönetmelik açığı, Alarm Sistemleri montajı ve montaj yapan firmalar ile ilgili yönetmelik açığı, TOBB Özel Güvenlik Meclisi- Elektronik Alt Komite Toplantısı Prensipileri oluşturdu.

Söz konusu toplantıda komite üyeleri tara-

findan legal yollardan ithalat yapan firmaların, elektronik cihazları, Sanayi Bakanlığı ve TSE onaylarıyla, tüketici elektroniğine kıyasla %20 gibi çok yüksek bir ÖTV oranı ile ithal ettiği dile getirilerek birçok firmanın ise cihazları parça parça, başka ürün kategorisi adı altında vergi ödemedi ya da kaçak ithal ettiği ve haksız rekabete neden olduğu belirtildi.

Komite üyeleri konu ile ilgili olarak %20 ÖTV oranının azaltılmasının haksız rekabeti ve yapılan işlerin kalitesini yükselteceğini dile getirerek bu konuda gerekli çalışmaların yapılması gerektiğini belirttiler.

Toplantının diğer bir gündem maddesi olan Alarm İzleme Merkezleri (AİM) ile ilgili yönetmelik açığı ile ilgili olarak değerlendirmelerde bulunana sektör temsilcileri, "AİM ile ilgili Türkiye de regülasyonlar pek yok. Halbuki regülasyonu olana sektörlerin geliştiğini, olmayan sektörlerin ise gelişmediğini veya küçüldüğünü gözlüyoruz. Avrupa'da nüfusu 500 milyon, güvenlik sistemleri pazar hacmi 60 milyar dolar, Türkiye'de ise nüfusu 70 milyon, güvenlik sistemleri pazar hacmi 500 milyon dolar, velhasıl pazar Avrupa'ya oranla çok geride. Avrupa da güvenlik sektörüne sigortacılık sektörü öncülük eder, güvenlik kriterlerinin birçoğunu tespit eder" diyerek sektörün mevcut durumunu değerlendirdiler.

"Eskiden Sigorta Poliçelerinde Güvenlik Sistemi adı altında sistemler kurulduğunda Poliçeden % oranında indirim yapıldı. Bu da elektronik sistem kullanılmasını teşvik ediyordu. Şimdi ise 'Elektronik Sistem kullanacağım Sigorta yaptırıyorum daha iyi' gibi bir düşünce ortaya çıktı" diyen komite ve meclis üyeleri konu ile ilgili olarak TOBB nezdinde AİM'lerin kurulması ve işletilmesine yönelik bir yönetmelik önerisi getirilmesi gerektiğini vurguladılar.

Alarm Sistemleri montajı ve montaj yapan firmalar ile ilgili yönetmelik açığı konusu hususunda isemontajların genellikle ehil kişiler tarafından yapılmadığının da belirtildiği toplantıda montaj yapan kişiler için kriterler konması gerektiğinin de altı çizildi. Tv, bilgisayar, uydu montajı yapanların aynı zamanda alarm sistemi montajı da yaptıklarını belirtilerek konunun yetkinlik gerektiren özel bir alan olduğu ve bu alarm montajı konusunda yasa çıkarılmasına yönelik özel çalışma yapılmasına karar verildi.

Önceki dönemlerde Emniyet Genel Müdürlüğü tarafından verilen, Alarm Kurma İzin Belgesi'nin tekrar verilmesi için girişimlerde bulunulması gerektiği de vurgulanarak ayrıca bu konuda firmaların iletişim halinde koordineli çalışmaları gerektiği ifade edildi.

"BİNALARINIZA ISI YALITIMI YAPTIRIN"

Sakarya Ticaret Ve Sanayi Odası 13. meslek komitesi (İnşaat Malzemeleri Toptan Ve Perakende Ticareti Meslek Grubu) Aralık ayı olağan toplantısına yaparak inşaat malzemeleri sektörünün 2011 yılını değerlendirdi.

Toplantıya, Komite Başkanı Rıdvan Kanber, Komite Üyesi Yalçın Tabanlı, Meclis ve Meslek Komitesi Üyeleri Mehmet Kamil Sözdü, İbrahim Uysal ve Nedim Öziş iştirak etti.

Ayrıca SATSO Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu ve Meclis Üyesi Ömer Faruk Kara'nın da katıldığı toplantıda inşaat ve inşaat malzemeleri sektöründeki gelişmeler görüşüldü. Toplantının bir diğer gündem maddesini de ısı yalıtımı ve

enerji konusu oluşturdu.

Komite adına açıklama yapan Komite Başkanı Rıdvan Kanber, ısı yalıtımının önemini dile getirerek "Yönetmeliklere uygun yapılan ısı yalıtımı sayesinde ısınma harcamalarında yüzde 50'lere varan tasarruf sağlanabilir. Ayrıca yakıt tüketimi de azalacağından kullanılan gazların azalması ile çevrenin ko-

runmasına katkıda bulunulur" dedi.

Komite ve Meclis Üyesi Mehmet Kamil Sözdü ise "Isınma harcamalarının azaltılması hem enerji kaynaklarının daha az kullanılmasını sağlar, hem de aile bütçesine katkıda bulunur. İyi yalıtılmış bir evde yaşamak ekonomik ısınmanın ilk adımıdır. Sadece serinlemek ve yeterli derece ısınmak için

değil, harcanan enerjiyi azaltmada da önemli olan ısı yalıtımı sayesinde doğalgaz faturaları düşürülebilir, bunu içinde yalıtımın şartlarına uygun yapılması, "Nitelikli malzeme" ve "sağlıklı uygulama" unsurlarının yerine getirilmesi gereklidir" dedi.





TAPU MÜDÜRLÜKLERİNİ ZİYARET ETTİLER

“SATSO her zaman çok duyarlı ve çalışmalarımızda bize destek olmuştur...”

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası 28. Meslek Komitesi (Temizlik-Güvenlik-Müşavirlik ve Danışmanlık Faaliyetleri Meslek Grubu) üyeleri; Adapazarı, Serdivan, Arifiye ve Erenler Tapu Müdürlükleri'ni ziyaret etti.

SATSO 28. Meslek Komitesi Başkanı Hüseyin Balta, Başkan Yardımcısı İsmail Başavcı ve Komite ve Meclis Üyesi Emrullah Terzioğlu'ndan oluşan SATSO Heyeti; Adapazarı Tapu Müdürü Lütfü Karlı, Serdivan Tapu Müdürü Şerafettin Kahraman, Arifiye Tapu Müdürü Ferhat Uzun ve Erenler Tapu Müdürü Mustafa Aydın'a iade-i ziyarette

bulundu.

Ziyarette; Sakarya'nın büyük sektörlerinden birisi olan emlak sektörünün kurumsallaşması, merdiven altı ve çantacı diye tabir edilen kişilerden uzak durulması ve iş yapılması konusunda Tapu Müdürlüklerinden destek isteyen SATSO 28. Meslek Komitesi Yöneticileri; emlakçılardan istedikleri mukavele ve yetki belgesi ile ilgili de teşekkür etti.

SATSO'nun kendilerinin isteği doğrultusunda verdiği "Emlakçılar Yetki Belgesi"nden dolayı ve yaptıkları işlerle ilgili de SATSO'dan

çok memnun olduklarını ifade eden Tapu Müdürleri; "SATSO her zaman çok duyarlı ve çalışmalarımızda bize destek olmuştur. Emlakçıların uzun zamandır aşamadığı sözleşme ve yetki belgesini de SATSO ile aştık" diyerek teşekkürlerini sundu.

Tapu Müdürlükleri olarak, merdiven altı ve çantacı diye tabir edilen ve emlakçı olarak çalışan kişilerden kendilerinde büyük rahatsızlık duyduklarını belirten Tapu Müdürleri; "Bu konuda SATSO'nun yapacağı tüm çalışmaları destekliyoruz" dediler.

SATSO 15. MESLEK KOMİTESİ'NDEN DÜNYA KADINLAR GÜNÜ ETKİNLİĞİ

SATSO 15. Meslek Komitesi (Sağlık Kuruluşları Eczaneler Ve Parfümeri Ticareti) 8 Mart Dünya Kadınlar Günü vesilesiyle Çark Caddesinde bir etkinlik düzenledi.

Sağlıklı beslenme ve sağlıklı yaşam konusunda bilgi verilen ve yönelik şeker yağ ölçümü, vücut kas ölçümünün yapıldığı etkinlikte, İl Sağlık Müdürlüğü, Sakarya İş-Kur Mü-

dürlüğü, Alternatif Yaşam Derneği ve çeşitli kadın toplulukları stant açarak tanıtımda bulundular. Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Meclis ve Meslek Komitesi Üyesi Özlem Akalın, Turhan Bölükbaşı ve Komite üyeleri olan Müjgan Çamyar ile Nihat Uğurhan'ın evsahipliğinde gerçekleşen 8 Mart Dünya Kadınlar Günü etkinliğinde kadınlar hem sağlıklı



yaşam ve sağlıklı beslenme ile ilgili bilgiler alıp sağlık taraması yaptırırken keyifli vakit geçirme imkanı da buldular.

TEMİZLİK HİZMET SEKTÖRÜ BULUŞTU

SATSO 28. Meslek Komitesi (Temizlik-Güvenlik-Müşavirlik ve Danışmanlık Faaliyetleri) Meslek Grupları dahilinde olan Temizlik Hizmetleri sektörüne yönelik istişare toplantısı düzenleyerek sektörde yaşanan sıkıntıları masaya yatırdı.

Toplantıya başkanlık eden 28. Meslek Komitesi ve Meclis Üyesi Ekrem Seçgin sektörün önemine değinerek "Özellikle sektörde duyulan istihdam ihtiyacı, işsizliğin sürekli sorun teşkil ettiği ülkemizde önemli bir çözüm kaynağı olacak-

tır. Personel ve firma eğitimleri için üzerimize düşeni yapacağız. SATSO olarak her zaman üyelerimizin yanındayız sektörde birlik ve beraberlik sağlayarak sıkıntıların üstesinden geleceğiz" dedi.

den geleceğiz" dedi.

Temizlik hizmetleri sektöründe faaliyet gösteren firmaların mutlaka branşlaşarak seçtikleri branşta uzmanlaşmaya gitmelerini öneren Seçgin, temizlik hizmeti veren firmaların mutlaka fuarlara katılarak ve diğer illerdeki sektör temsilcileri ile bilgi alışverişinde bulunarak vizyonlarını geliştirmeleri gerektiğini belirterek SATSO'nun da bunları sağlamak adına gerekli girişimlerde bulunacaklarını dile getirdi.



ÇEVRE KOMİSYONU KİRLİ HAVAYI ELE ALDI

SATSO Çevre Komisyonu aralık ayı olağan toplantısını Yönetim Kurulu Üyesi ve Komisyon Başkanı M. Önel Taşöz başkanlığında, SATSO Sosyal Tesislerinde gerçekleştirdi

Toplantıda son günlerde ulusal basında gündeme gelen Sakarya ili hava kalitesi sorunları görüşülerek hava kalitesindeki düşüş oranlarının sebepleri üzerine değerlendirilmeler yapıldı.

Komisyon adına açıklama yapan Başkan M. Önel Taşöz "Evsel ısınma ve sanayi üretiminde kullanılan düşük kaliteli yakıtlar ve kalitesiz yanma ortamlarının kirletici etkisi ancak doğalgaz kullanımının yaygınlaştırılmasıyla önlenabilir" diyerek belediye ve il-

gili kurumların doğalgaz kullanımını teşvik edici uygulamalarla çevre ve insan sağlığını koruma adına çalışmalarına adım atabileceğini belirtti.

Komisyonunda ayrıca elektronik atıkların önemi ve geri dönüşümü ile ilgili konulara da değinilerek elektronik atık geri dönüşüm kurlarının tüm kurum kuruluşlarda kullanılması gerektiğini ifade ettiler. Ayrıca SATSO binasında Çevre Komisyonu'nun çalışmaları ile konulan Elektronik Atık Kutusu'nun da hem üyeler hem de kurumsal açıdan faydalı olacağına inandıklarını ifade ettiler.

Önel Taşöz konu ile ilgili olarak ilimizde 7 tane elektronik atık toplama noktası olduğunu ve bunlardan birinin de Odamız olduğunu ifade ederek üyelerimizin Belediyenin elektronik atık toplama noktaları dışında SATSO'da bulunan elektronik atık kutusuna da getirebileceklerini dile getirdi.



PLASTİK POŞET YERİNE BEZ TORBA KULLANILMALI

SATSO Çevre Komisyonu Başkanı M.Önel Taşöz: "Doğada Yok Edilmesi Yaklaşık Üçyüz Yılı Bulan Plastik Ürünlerin Kullanımından Vazgeçmeli, Doğayı Ve Çevremizi Tehdit Etmeyen Bez Torbaların Kullanımını Yaygınlaştırmalıyız"

SATSO Çevre Komisyonu 2012 yılı Ocak ayı aylık olağan toplantısını Yönetim Kurulu Üyesi ve Komisyon Başkanı M. Önel Taşöz Başkanlığı'nda, SATSO Sosyal Tesisinde gerçekleştirdi.

Toplantının ana gündem maddesini komisyonun "Çevreye duyarlılık ve geri dönüşüm konusunda bilinçlendirme çalışmaları" kapsamında değerlendirmeye aldığı Karasu Kız Meslek Lisesi tarafından gerçekleştirilen Çevre Dostu Bez Torba Projesi oldu.

Konuyla ilgili açıklama yapan Çevre Komisyonu Başkanı Taşöz, "Çevreye duyarlılık ve geri dönüşüm konusunda bilinçlendirme çalışmaları bünyesinde öncü bir uygulama olarak başlattığımız SATSO Çevre Kalemi Projesinin yanında çevreye duyarlı ürünlerin desteklemesi anlamında Karasu Kız Meslek Lisesi'nin bu örnek uygulamasına destek veriyoruz. Çevreye ve doğaya zararlı olan, doğada yok edilmesi üç yüz yılı bulan plastik ürünlerin kullanımından vazgeç-

meli doğayı ve çevremizi tehdit etmeyen bez torbaların kullanımını yaygınlaştırmalıyız" dedi.

Proje ile ilgili bilgi veren Karasu Kız Meslek

kındalık kazandırmak ve kullanımını yaygınlaştırarak öğrencilerin projenin her aşamasında etkin rol almasını sağlamayı hedeflediklerini dile getirdi.



Lisesi Müdür Yardımcısı Savaş Sancaktar, Çevre Dostu Bez Torba kullanımını yaygınlaştırmak önceliğiyle, Karasu ve Sakarya genelinde bez torba kullanımı konusunda far-

Sancaktar ayrıca "Projemizin uygulanabilirliği aşamasında okulumuzdaki mevcut atölye donanımı ile torbaların dikim aşaması gerçekleştirilebilecek" dedi.

Murat Ağırbaş

ihracatın
artırılmasında
çözüm:

GİRİŞİMCİLİK

1973 yılında Adapazarı'nda doğdu. İlk ve orta öğretimi Sakarya'da tamamladıktan sonra Çukurova Üniversitesi İngilizce İktisadi İdari Bilimler Fakültesi Turizm İşletmeciliği ve Otelcilik bölümünden mezun oldu. Yüksek öğretimi sırasında çeşitli turizm firmalarında görev alan Ağırbaş, Stajyer olarak başladığı Hilton Otellerinde çeşitli görevlerde çalıştı. Bu dönemde Hilton Food & Beverage Managership Training (Yiyecek İçecek Yöneticiliği Eğitimi), Management Training (Otel Yöneticiliği Eğitimi) eğitimlerini aldı. Daha sonra eğitimlerine Lufthansa Ticketing (Hava yolu Biletçiliği) Animatörlük ve Etkinlik Yönetimi Eğitimleri ile devam etti.

Yüksek öğrenimi sonrası Compass Group bünyesinde bulunan Eurest firmasında Proje Müdürü sıfatı çalışan Ağırbaş sırası ile Garanti Bankası Genel Müdürlüğü, Özel Koç Lisesi, Yüzyıl Işıl Okulları, Shell Genel Merkez, Feriye ve Sabancı Center projelerinde görev aldı.

Eurest sonrası, Gez tur'da (İstanbul) genel müdür, İnterbil Grup'da (İstanbul / İzmir / Bodrum) genel koordinatör sıfatları ile çalışan Ağırbaş, Eğitimci sıfatı ile Elit yönetim geliştirme merkezi bünyesinde "Temel Satış Eğitimi", "Telefonda Konuşma ve Başarılı İş Görüşmesi Teknikleri", "Sıcak Satışın Püf Noktası" konulu programlar ile

Kent Perfetti, Samanyolu TV, Burç FM, Camel, Sağra vb birçok ekibe yetişkin eğitimleri verdi.

Ağırbaş, Sakarya Turizm'in İstanbul ve Ankara ofislerini açarak aile işletmesine geri döndü. Sakarya Turizm ile yurt içinde ve 30'u aşkın ülkede bayii toplantıları, seminerler ve kongreler düzenledi. 1999 depreminde ailedeki kayıplar nedeni ile Sakarya'ya yerleşen Ağırbaş, Murat Optik işletmesini devralarak diğer işleri yanında gözlük perakendeciliğine başladı. Aynı dönemlerde Sakarya Üniversitesinde okutman sıfatı ile turizm meslek yüksek okullarına " Seyahat Acenteleri Otomasyonu " derslerini verdi.

2001-2002 döneminde Troya Pazarlama adı altında İtalya, Hong Kong ve Taiwan'dan gözlük ithal ederek yurt genelinde satışını yaptı. Bu dönem içerisinde turizm faaliyetlerine devam eden Ağırbaş, Sakarya ve Kocaeli bölgesinde firmaların ihtiyaçlarını göz önüne alarak 2005 yılında Firstgate Organizasyon firmasını kurdu. Dönem içerisinde Firstgate; İstanbul, Gebze, Kocaeli, Sakarya, Düzce, Bolu, Eskişehir ve Bursa çevresinde çok uluslu firmalara etkinlik yönetimi hizmeti sunan bir firma halini aldı. Hali hazırda Sakarya Turizm, Firstgate Organizasyon ve Murat Optik işletmelerinin yöneticiliğini yapan Ağırbaş, evli ve 2 çocuk babasıdır.

Girişimcilik bir başarı öyküsünü de beraberinde getirir sizin başarı öykünüzü dinlemek isteriz bizimle paylaşır mısınız?

Girişimcilik denince tabi aklı hemen risk alma, cesaret ve kazanç kavramları geliyor. Küçük yaşlarda kullanmadığım oyuncaklar ve çizgi romanların hediye olarak sunulduğu çekilişlere kadar uzanan girişimcilik öyküme aslında üniversite yıllarındaki daha organize çabalarımın başlamak sanırım yanlış olmaz.

1993 yılında çevremizde yapılacak açılış organizasyonlarına her hangi bir malzeme ya da sermayem olmadığı halde talip olmam ile başlayan hikaye bugüne dek uzanıyor.

O işleri yapabilmek için önce bir ekip gerek-

li idi. Sınıf arkadaşlarımı garsonluk yapmaları konusunda ikna ettikten sonra ulaşım ihtiyacımız olduğunu fark ettim. Okula geldiğimiz güzergahta çalışan bir minibüs şoförünün aklını çelmem çok uzun sürmedi. Servis ve ulaşımın sonradan ikramlıkları temin etmek için kahvaltı için gittiğimiz bir pastane ile bin bir zorlukla (saat rehin bırakarak) anlaştıktan sonra, yurdu karşıdaki tekel bayiinden içecekleri de veresiye aldık.

Tek eksik servis ekipmanları idi. Okuldan bir arkadaşımın babasının verdiği hatır çeki ile alınan bardaklardan sonra işi yapabilir hale gelmiştim. Organizasyon çok başarılı geçti. Yalnız tüm ödemeleri yaptıktan sonra elimde sadece bardakların kaldığını fark ettim. Onları da paraya çevirmek için iş başa düş-

müştü. Üç tekerlekli arabası olan bir eskici ile 2 gün Mersin sokaklarında gezdikten sonra bardaklardan kurtulabildim. Yapılan iş beğenilince talepler bir birini izledi. 1995 yılında Mersin, Adana bölgesinde 20 ye yakın açılış yapmıştık. Okul gezilerinin organizasyonu, öğrenci günleri etkinlikleri derken ilk ciddi alt yapım o zaman oluşmaya başladı.

Hem mesleki açıdan hem de kurul üyesi olarak değerlendirirseniz Dünya'da ve Türkiye'de girişimciliği Nasıl Görüyorsunuz? Sizce girişimciliğin asıl anlamı ülkemizde yerini bulmuş mudur?

Serbest piyasa ekonomisinin hakim olduğu ülkelerde girişimcilik var olmak zorunda olup aynı zamanda ekonominin dinamosudur. Hayatımızı kolaylaştıran ve değer katan

teknik ve sosyal tüm gelişmeler girişimcilerin eseridir. Dinamik, yenilikçi ve yaratıcı yapıları ile girişimciler, toplumdaki iş gücü ve sermaye kaynaklarının üretime dönüşmesini sağlarlar. Girişimciler ürettikleri mal ve hizmetler sayesinde toplumun refah düzeyinin yükselmesinde önemli rol oynarlar. Ayrıca girişimcilik demokratikleşmenin de kilit taşlarından biridir. Ülkemizin en temel sorunlarından olan işsizliğin ve en temel hedeflerinden olan gayri safi milli hasıla artışının ve ihracatın artırılmasının çözümü GİRİŞİMCİLİK tir.

İstatistiklere göre her girişimci ortalama 7 ila 8 kişiye istihdam sağlamaktadır. Her yıl Türkiye’de işsizler ordusuna 700.000 - 750.000 işsiz katıldığını baz alırsak 750.000 kişiye iş aramaktansa 100.000 girişimciyi desteklemek hem daha etkili hem de daha az maliyetlidir. Ayrıca bu girişimciler her türlü AR-GE çalışmasını kendi kaynakları ile yürüteceği için uzun vadede de bir çok yükü kamunun omuzlarından almaktadır. Bu bilgiler ışığında Türkiye’nin girişimcilere olan ihtiyacı büyüktür. TOBB ve SATSO bu ihtiyacı görmüş ve bünyesinde Genç ve Kadın Girişimciler Kurullarını tesis etmiş ve her türlü desteğini sağlamıştır. Ayrıca bu nedenle 04.01.2012 Girişimcilik Konseyi kurulmuştur. Girişimcilik Konseyinin başlıca görevleri arasında girişimcilik kültürünün ve ortamının geliştirilmesi ve girişimciliğin yaygınlaştırılması için yeni stratejilerin ve politikaların belirlenmesi ve bu kapsamda girişimcilerin desteklenmesi yer alıyor. Konsey, girişimciliği engelleyen unsurların giderilmesi, ileri teknoloji ve yüksek katma değer yaratan girişim faaliyetlerinin özendirilmesinin yanı sıra örgün ve yaygın eğitim düzeyinde girişimcilik eğitimlerinin yaygınlaştırılmasını ve girişimciliğin teşvikine yönelik ödül mekanizmaları geliştirilmesini amaçlıyor. Bu bilgileri sizin ile paylaşmanın sebebi Girişimcilik konusunun ne kadar önem verildiğinin altını çizmektir.

Sakarya Genç Girişimciler Kurulu’nun çalışmalarını hakkında bilgi verir misiniz? Yaptığınız ve yapmayı planladığınız projeleriniz nelerdir? Sakarya’da girişimcilğe nasıl bir katkı sağlamayı hedefliyorsunuz?

Genç Girişimciler Kurulu olarak öncelikli hedefimiz Sakarya’da girişimciliğin önemi anlatmak ve girişimci arkadaşlarımızı cesaretlendirmektir. Bu kapsamda çeşitli eğitimlerin verilmesine ön ayak oluyor, destekler-imkanlar konusunda çeşitli bilgilendirme hizmetlerinde bulunuyor ve potansiyel girişimcileri tetikleyecek rol modeller ile genç arkadaşlarımızı buluşturmaya çalışıyoruz.

Sizin de bildiğiniz üzere Sakarya GGK öncülüğünde tüm Doğu Marmara’da Marka ve KOSGEB desteği ile düzenlenen proje yarışmamız sonuçlandı. Çok olumlu tepkiler aldık. Gerek projelerine destek arayan arkadaşlarımız gerekse proje yapmak konusun-

da tereddütlü olan arkadaşlarımız için umut verici ve gayet motive edici olduğu kanaatindeyim.

Artık gelenekselleşen “Ekonomi Sohbetleri” bu yılda devam edecek. İlki Prof. Dr. Kerem Alkin ile başlayacak olan ekonomi sohbetlerinde sürpriz isimleri de görebilirsiniz. Ayrıca rol model olmak konusunda kendi hikayelerini paylaşan ünlü konuklarımız ile ilgili çalışmalarımız Sakarya Üniversitesi ile bu yıl da devam ediyor. Üniversitedeki kulüplerimiz ile ilişkilerimizi ve onlara verdiğimiz desteği arttırarak devam ettireceğiz.

TOBB’un yeni düzenlemeleri ile tüzüğü oluşturulan Girişimcilik Meclisi oluşturma çalışmalarımız başladı. Bu kapsamda yaklaşık 100 kişilik bir genç girişimci meclisi kurulacak ve girişimcilik fikri daha geniş tabanlarda yankı bulacak diye düşünüyoruz.

Girişimcilik anlamında Sakarya’ya nasıl görüyorsunuz?

Sakarya’da girişimciliği olması gereken yerden geride görüyorum. Adapazarı ismi bilindiği üzere “pazar” dan geliyor. Adapazarı ticaret odaklı esnaf odaklı bir belde. Yanlış hatırlamıyorsa Adapazarı, Türkiye’de esnaf sayısının toplam nüfusa oranında 1. yada 2. sırada. Sakarya insanı ticarete yatkın ve yeniliklere çok açık fakat gerek depremler gerekse büyük metropollere yakınlık nedeni ile yetişmiş insanların bir çoğu Sakarya dışında ve gerekli yatırımı bahsi geçen sebeplerden dolayı alamamış. Ayrıca Sakarya’nın iklim ve toprak yapısı, jeopolitik durumu ve doğa güzellikleri nedeni ile çok alternatifli ve zengin olması nedenleri ile özel bir konu üzerine yoğunlaşamamış ve girişimcilik konusunda biraz atalet içerisinde kalmış.

Ama hızla değişen Türkiye’de Sakarya’nın gerek gayri safi milli hasıladan aldığı pay gerek yaşanılacak iller sıralamasındaki yeri ve marka değeri konularında ivme kazanmasının gerekliliğini savunuyor ve bunda en büyük payın girişimcilik olacağını düşünüyoruz.

Sakarya ile ilgili değerlendirmelerinizi de öğrenmek isteriz. Mesela Turizm işletmecisi olarak “Sakarya’da Turizm” hakkında ne söylemek istersiniz?

Sakarya, Turizm Bakanlığı tarafından hava ve su kategorisinde tanımlanmış yani hava sporları (yamaç paraşütü, delta kanat, plannör vb) ve su sporları ve termal sular.

Bana soracak olursanız, Sakarya turizm potansiyeli olarak 81 ilimiz içerisinde neredeyse ilk 5’te yer alabilecek bir il. Özellikle yalıları, sahili, gölü, organik tarımı, termal imkanları, doğal zenginlikleri, kültürel çeşitliliği ve mutfakları gibi daha onlarca avantaja sahip.

Fakat potansiyel olarak...Bu potansiyelin turist olarak geri dönebilmesi için öncelikle tesisleşmenin ve tematik destinasyon (hedef, varılacak yer , gezi yapılacak cazibe merkezi) oluşumunun gerekliliğe inanıyorum

. Sakarya’nın bir bütün olarak yada ilçeler / beldeler bazlı bir destinasyon yada destinasyonlar topluluğu olarak tanımlanabilmesi gerekli. Sapanca’daki 5 yıldızlı iki otelin SPA teması ile başarısı ortada ayrıca TTNET reklamları ile Türkiye tarafından tekrar keşfedilen Taraklı ilçemiz ki “yavaş şehirler” teması ile yükselen diğer bir değerimiz. Valiliğin, Büyükşehir Belediyesinin, Belde Belediyelerimizin, Üniversitemizin, sivil toplum örgütlerimizin ve iş dünyamızın en az 10 yıllık bir master plan üzerinde mutabık kalıp bu doğrultusunda çalışması gerekli.

Sınav Turizmi de başladı. SAUSEM (Sakarya Üniversitesi Sürekli Eğitim Merkezi) sertifikasyon konusunda gerekli tüm akreditasyonları sağlayarak, 15-19 Şubat 2012 ta-



rihleri arasında yaklaşık 3500 kişinin katıldığı “İş ve Meslek Danışmanlığı Sertifikası” konusunda ilk sınavını yaptı. Aldığım bilgilere göre yeni sınavlar da yolda.

Sınav merkezi olmasının Sakarya’nın tanıtımında ve ticaret hayatının gelişiminde Eskişehir ve Samsun’da olduğu gibi itici bir güç olacağını düşünüyorum. Bu vesile ile SAUSEM’in Müdürü Yrd. Doç. Dr. Hayrettin Zengin ve tüm personeli özveri ile çalışmalarından dolayı tebrik ediyorum.

GGK Başkanı olarak kurulunuz adına SATSO’dan beklentileriniz nedir?

Öncelikle SATSO Yönetim Kurulu, SATSO Meclisi ve tüm SATSO çalışanlarına bugüne dek Genç Girişimciler Kuruluna verdikleri kesintisiz destek ve sağladıkları huzurlu çalışma ortamı için Başkanım Tolga Ballık, kuruldaki arkadaşlarım ve şahsım adına teşekkür etmek istiyorum.

Bundan sonra da kurulumuz adına SATSO dan desteğini arttırarak devam ettirmesini, meslek komiteleri ve diğer organları ile genç girişimcilere destek sağlayacak öneriler getirmelerini rica ediyoruz.

SATSO

İLE GENÇLER GELECEĞE SAHİP ÇIKIYOR

BEN BİR MUCİDİM İCADIM GELECEĞİM

6.7.8. sınıf öğrencilerinin katılabileceği geri
dönüştürülebilir malzemelerden yapılacak
ÖDÜLLÜ TASARIM YARIŞMASI



Yarışmanın Sonuçlandırılması: 01 Haziran Ödül Töreni: 06 Haziran 2012



Detaylı bilgi:
www.satso.org.tr
<http://sakarya.meb.gov.tr/>
<http://www.sakarya.bel.tr>



SATSO'DA EĞİTİMLER ÜYE İHTİYAÇLARINI KARŞILAMAYA DEVAM EDİYOR

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası, üyesi bulunan sanayici ve işadamlarının uluslararası arenada kaliteli hizmetler verebilmelerini, ihracat performanslarının artırılmasını sağlamak hedefiyle faaliyetlerine aralıksız devam etmektedir. Bu doğrultuda firma çalışanlarının ve yöneticilerinin bireysel ve yönetsel açıdan yetkinlik kazanmalarına yönelik geliştirici ve temel oluşturucu eğitimler vermektedir.

Bu bağlamda; SATSO ile Ekonomi Bakanlığı Türkiye İhracatçılar Meclisi'ne bağlı İstanbul Maden ve Metaller İhracatçı Birlikleri (İMİB), müştereken, ülkemizden AB'ye ihracat yapan/yapacak olan ya da ihracata yönelik tedarik hizmeti veren firmalara ve üyelerimize yönelik REACH ve CLP Tüzükleri ile ilgili bir eğitim semineri düzenlenecek.

Üyelerimizin REACH ve CLP Tüzükleri'nden kaynaklanan yükümlülüklerini yerine getirmelerine yardımcı olacak bilgilerin, Avrupa

Birliğinin yeni kimyasal politikasının, REACH ve CLP Tüzükleri kapsamında güncel gelişmelerin yer aldığı eğitim semineri düzenlendi.

Seminerde; REACH Tüzüğü hangi ürünleri kapsar?, Yüksek Önem Arz Eden Maddeler, İzne Tabi Maddeler listesi (Annex XIV) nedir?, Kısıtlamalar Listesi (Annex XVII) nedir?, Madde ve karışımlar nasıl sınıflandırılacak?, CLP Tüzüğü ve İçeriği, CLP Tüzüğü Kimleri Kapsıyor?, CLP Tüzüğü ile Neler Değişiyor?, CLP Tüzüğü Yükümlülükleri ve Geçiş Tarihleri hakkında detaylı bilgiler verildi.

SATSO Şubat ayı eğitim faaliyetleri üyelerin katılımı ile devam etti. Eğitim Uzmanı Aysel Evran gözetiminde gerçekleştirilen "Patron musunuz? Yönetici misiniz? Veya lider misiniz?" konulu eğitim semineri, özellikle aile şirketleri ve yönetici kadrolarının mevcut durum değerlendirmesi, şirket işleyişinde

olması gerekenler ve asla yapılmaması gerekenler üzerine gerçekleşti.

SATSO Eğitim Salonu'nda gerçekleşen ve katılımcıların bilgilendiği kadar keyif de aldığı eğitim seminerinde; Aile şirketlerinde, patron-kurucu; yönetici, ve lider kavramlarının ayrıştırılması, patronluk sürecinden yöneticiliğe, yöneticilikten liderliğine geçiş ve patron, yönetici ve lider davranışlarının şirketlere getirdiği avantaj ve dezavantajların paylaşılması, Patron kimdir ve özellikleri nelerdir?, Patron servet mi, sermaye mi yönetir? Yönetici kimdir ve özellikleri nelerdir? Lider kimdir ve özellikleri nelerdir?, Aile Şirketlerinde Patron Yönetim Yaklaşımından Liderlik Sürecine Geçiş konularında detaylı bilgiler verildi.

SATSO eğitim seminerleri üyelerinin talep ve ihtiyaçlarına yönelik olarak artarak devam edecek.



“ EKSENİ KAYMIŞ DÜNYA EKONOMİSİNDE TÜRKİYE’DEKİ ŞİRKETLERDE YENİ YÖNETİM ANLAYIŞI ”

SATSO’nun değerli üyeleri ve dergimizin değerli okurları; bu sayımızda Odamızda düzenlenen “Eksenî Kaymış Dünya Ekonomisinde Türkiye’deki Şirketlerde Yeni Yönetim Anlayışı” konulu seminerin ardından Eğitmen Aysel Evran ile bu konuda bir söyleşi gerçekleştirdik. Evran, Stratejik Planlama ve Aile şirketleri konusunda danışmanlık çalışmalarının yanı sıra; danışmanlık çalışmalarındaki uygulamaları eğitime dönüştürüp Türkiye’deki diğer tüm şirketlerin bilgisine sunarak eğitim çalışmalarını devam ettirmektedir.

Türkiye’deki tüm şirketler kadar aslında genel anlamda Türkiye için faydalı olacak “Eksenî Kaymış Dünya Ekonomisinde Türkiye’deki Şirketlerde Yeni

Yönetim Anlayışı” nasıl gündeme geldi?

EVİRAN: Öncelikle bir stratejist olarak danışmanlığını yaptığımız, kamu ve çoğunluğunu aile şirketlerinin oluşturduğu özel sektör şirketlerinde stratejik planlama sürecinde sağlıklı bir rehberlik yapmak adına, Kıtalar bazında Dünya ticaretinin yüzde sekseninin yapıldığı ülkeler, bölgeler bazında da Türkiye’nin politik, ekonomik, sosyolojik ve teknolojik gelişim haritaları analiz edilerek gelinen noktanın resmi ile birlikte gelecekte kat edilecek yollara yönelik alternatif senaryolar oluşturularak stratejik rehberlik kitapçığı hazırlanarak uygulamaya alınır. Son dönemlerdeki analizler ve geliştirilen alternatif çoklu senaryolarda Türkiye’nin gelişim grafiği ve de gelişim içeriğinin bir önceki dönemlerden çok farklı olduğu ile birlikte Türkiye’nin daha da gelişeceğini kaçınılmaz olacağı gerçeğinden dolayı dünya ekonomisinin Türkiye’ye yönelik olduğu ve yönelim açısının daha da artacağını algıladığımızdan dolayı “Eksenî Kaymış Dünya Ekonomisinde; Türkiye’deki Şirketlerde Yeni Yönetim Anlayışı” konusunda bilgi paylaşımının gerçekleştirilmesinin faydalı olacağını düşünüldü.

Yeni bir ürünün, fikrin ve hizmetin oluş-

turulup ilgili pazarlara sunulması meşakkatlidir. Türkiye için faydalı olacak bu konuda neleri ele alıyorsunuz?

EVİRAN: Eksenî Kaymış Dünya Ekonomisinde; Türkiye’deki Şirketlerde Yeni Yönetim Anlayışı” konusundaki modüle paylaşıma sunulan konuları başlıkları ile;

» Genel anlamda dünya ekonomisinin ve yönetim anlayışının milattan önceki dönemden 21 yüzyıla kadar olan süreçteki gelişimi ve dönüşümü; Türkiye’deki şirketler olarak biz hangi aşamadayız ve neleri hızla uyarlamalıyız ile ilgili bir fotoğraf çekilmesi

» G-20 ler zirvesi bilindiği gibi 2012 yılında Türkiye’de yapılacaktır; bu zirvenin önemi; bu zirveye üye ülkelerin ekonomiyi etkilemeleri ve ekonomiye yön vermeleri ile birlikte Türkiye’nin bu üye ülkeler arasındaki konumu ve Türkiye’nin rolü,

» 1991 sonunda 1992 başında Sovyetler Birliğinin Dağılması sonrasında çift kutupluluktan tek kutupluluğa dönüşüm ve dağılan

bir kutubun yerine coğrafik-bölgesel güçlerin oluşması ki bu nokta oluşan en büyük güçlerden birisi Türkiye’nin pozisyonu

» 21 yüzyılın gerçeği olan çok kültürlülük, stratejik iş ortaklıkları

» Ve de en son olarak değerli şirket liderleri sizler şirketlerinizin rotalarını nasıl belirleyeceksiniz vb konular paylaşıma sunulmaktadır.

Şirketler ve dediğiniz gibi şirket liderleri şirketlerinin rotalarını nasıl belirleyecekler? Şirketlerini nasıl pozisyonlandıracaklar?

EVİRAN: Tüm dünya da olduğu gibi Türkiye’de de değişim ve dönüşüm baş döndürücü hızda gerçekleşmektedir. Sürdürülebilir rekabeti sağlamak adına Türkiye’deki şirketler öncelikle Lideri belli, ortak karar alabilecek hatta belki size biraz mizahi de gelecek “masanın aklı, masanın kararı” ile hızla karar verebilecek, mekanizmalara sahip olacak şekilde alt ve üst yapı çalışmalarını tamamlamaları gerekmektedir. Dünya denilen bir ligde oynamanın kurallarını öğrenip bu kurala göre hareket etmelerinde fayda var. Dünya ekonomisinin ve ticaretinin yaklaşık %67’sini oluşturan G-20 ler zirvesine üye ülkelerini yakından tanımalarını öneririm.

Son olarak üyemiz olan şirketlere ne söylemek istersiniz?

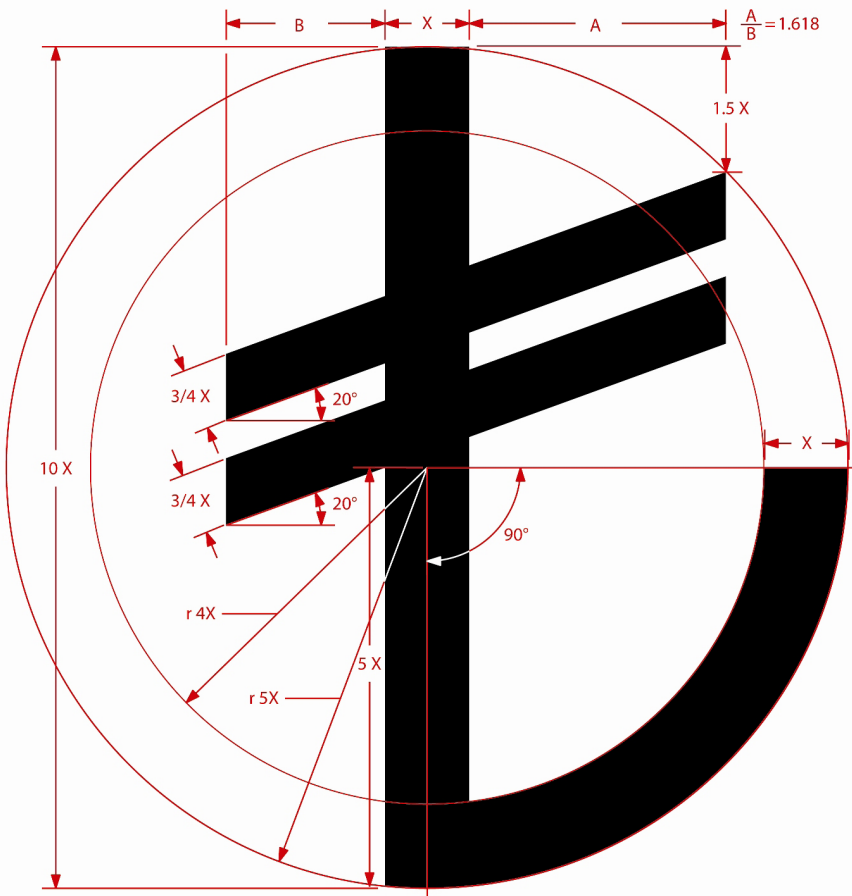
EVİRAN: Aslında her konuda olduğu gibi bu konuda da son söz yoktur. Olsa olsa virgül konulması amaçlı bir söz olabilir. Oyunu kuralına göre oynamak ve senaryoları çok iyi okumak gerek. Espri de olsa gelin birlikte oyunun kurallarını yazalım ve senaryoları okuyalım. Söyleşi için sizlere ve bu yazıyı vakit ayırıp okuyacak değerleri okurlara teşekkür ederim. Bu arada konu ile ilgili bilgi paylaşımında bulunmak isteyenlerin yazılarını, yorumlarını ve sorularını da aevran@et-supervizor.com mail adresinde görmekten keyif alırız.



Aysel Evran



TÜRK LİRASI SİMGESİNE KAVUŞTU



Türk lirasına kazandırılan itibarı perçinlemek ve dünyada bilinirliğini artırmak amacıyla bir simgeye ihtiyaç duyulmuş olup, Türk lirasını anlaşılabilir, özgün, estetik, elle yazımı kolay ve akılda kalıcı şekilde temsil edebilecek bir simge belirlemek üzere, "TL Simge Yarışması" 8 Eylül 2011'de açılmıştı.

TL Simge Yarışması kapsamında gerçekleştirilen başvurulara yönelik yapılan değerlendirmeler sonucunda, birincilik ödülüne tasarımın sahibi Tülay Lale layık görüldü.

Banknot ve madeni paralar üzerinde simge yer almayacak, para dizaynı değişmeyecek.

TL Simgesi için: ALTGR+THazırlanan özel programla TL'nin simgesi AltGr+T tuşlarına basıldığında çıkacak.

Kurum ve kuruluşlarca kullanılmakta olan bilgisayarları, yazıcıları, mobil cihazları, yazar kasaları ve benzeri donanımları üreten firmalar ve yine bu donanımlarla birlikte çalışan işletim sistemlerini, ofis yazılımlarını ve diğer temel yazılımları üreten firmalar ürünlerinde güncelleme yapmak suretiyle Türk lirası simgemizin kısayolla yazılmasını ve islenmesini sağlayabileceklerdir.

T.C. Merkez Bankası'ndan yapılan açıklamaya göre; Simgenin çıpaya benzemesi Türk Lirası'nın kıymet saklama aracı olarak "güvenli bir liman haline geldiğini" vurgulamaktadır. Paralel çizgilerin yukarı eğimli olması ise, Türk lirasının ve Türkiye ekonomisinin "istikrar içinde yükselen değerini" simgelemektedir.

Türk lirası simgesinin temsil ettiği "güven" in ve "istikrar içinde yükselen değer" in kalıcı olmasını ve Türk lirasının bir dünya parası olma özelliğinin perçinlenmesini temenni ederiz.

PAZAR ARAŞTIRMASI NASIL YAPILIR?

İhracatçı firmalar seçtiği ürün ile sadece doğru piyasaya girmek istemiyor, aynı zamanda gide- rek artan ürün yelpazesi ile büyük ölçekli pazarlarda kalıcı olmayı amaçlıyor. Peki, bunu sağla- mak için firmaların ürünlerine yeni Pazar oluşturmada hangi yolları takip etmesi gerekiyor.

Ekonomik kalkınmanın sağlanması ve yük- sek milli gelire sahip olmanın çözümü ola- rak görülen ihracat, Türkiye'de her geçen gün önem kazanıyor. 1980'den bu yana kal- kınmasını ihracata dayalı kalkınma modeli çerçevesinde belirleyen Türkiye, uygulanan politikalardan sonucunda bu yolda çok önemli aşamalar kaydetti.

Gelişmekte olan ülkelerde ihracat politika- larının ağırlık kazanması ve özellikle son dö- nemlerde peş peşe yaşanan ekonomik kriz- ler uluslararası ticarette rekabetin yoğun- laşmasını, korumacı eğilimlerinin artmasını ve sonuçta uluslararası ticaretin daha dina- mik ancak daha karmaşık bir yapı kazanma- ya yol açıyor.

Dünya ticaretinde jeopolitik ve jeoecono- mik gelişmelerin birbirinden ayıramaz hale geldiği günümüzde, ticaretten daha fazla pay alabilmek dünyadaki gelişmeleri dik- katle takip etmeyi ve gerekli stratejileri be- lirlemeyi gerekli kılıyor.

FİRMALARIN BÜYÜME HIZI PAZAR ARAŞ- TIRMASINA BAĞLI

Firmalar yurt dışına açılabilme için önce kendini yani firmanın iç yapısını, ürününü, imalat yapısı ve teknolojisini, elemanlarının bilgi ve potansiyelini, ürünün tüm özellik- lerini ile iç pazardaki payının ne olduğunu, yurt içinde gösterdiği iyi performansın ne- denlerini dikkatli bir şekilde araştırması ge- rekiyor.

Yeni ihracata başlayan firmalar demografik ve fiziki çevreye, politik ortama, ekonomik faktörlere, sosyal ve kültürel çevreye, paza- ra girebilirliğe ve ürün potansiyeline dayalı Pazar araştırması yapması halinde büyüme oranlarını hızlı bir şekilde artırıyor.

PAZAR BELİRLEMEDE YAPILMASI GERE- KENLER

Pazar belirlemede büyümeyi hedefleyen fir- malar çok önemli tespitlerde bulunması ge- rekiyor. Unutulmamalı ki başarılı ihracatçı- lar, doğru malı seçen, doğru piyasayı bulan, doğru zamanda satan kişi olma özelliği taşı- yor. Bunun için ise hedef Pazar belirlenmesi firmaların geleceğini şekillendiriyor. Firma- lar belirli konuların tespitini çok iyi yapma- lı. Bu konular:

» Büyüme ve yoğunluk eğilimlerini göz önüne alarak, her ülkenin toplam nüfusu

belirlenmelidir.

» Hedef alınan yaş grubunun, nüfusun için- de yeterli payı olup olmadığı saptanmalıdır.

» Nüfusun ne kadarının kent, banliyö ya da kırsal kesimde yaşadığı belirlenmelidir.

» Pazara girecek ürün ya da hizmeti etkle- yebilecek olan iklim ve coğrafi yapı olup ol- madığı tespit edilmelidir.

» İhracat noktasından çeşitli hedef ülkelere taşıma mesafeleri öğrenilmelidir.

» Pazarda ulaşım ve haberleşme alt yapıları- nın düzeyi ve kalitesi göz önüne alınmalıdır.

» Devlet sisteminin özel sektöre destek olup olmadığı araştırılmalıdır.

» Politik sistem istikrarlı mı yoksa sık sık de- ğişiyor mu?

» Dünya Ticaret Örgütü'ne -(DTÖ-WTO) üye mi? Gümrük duvarlarını istediği zaman yük- seltebilir veya ithalatına yasaklama koyabi- lir mi?

» İthalatın ve ihracatın daha yüksek seviye- lere çıkarılmasını teşvik etmek konusunda ülkenin tavrı nedir?

» Pazarda ithal ürünler ne ölçüde kabul gör- mektedir?

» Hedef ülke için tahmin edilen ekonomik büyüme nedir?

» Hedef pazarın Gayri Safi Milli Hâsılası ve ödemeler dengesi nedir?

» Genel ekonomi içinde ithalat ve ihracatın yüzdeleri nelerdir?

» Hedef ülkenin ithalat ihracat oranı nedir?

» Hedef ülkenin kişi başına milli geliri nedir? Gelir düzeyleri artıyor mu?

» Hedef ülkede dağıtımçı sözleşmelerinin yasal yönleri nelerdir?

» Ticaret için gerekli dokümanlar, teknik ve çevreye ilişkin ithalat düzenlemeleri neler- dir?

» Eğer ticari bir anlaşmazlık çıkarsa, hukuki sistem adil ve tarafsız bir inceleme olanağı sağlıyor mu?

» Vergi yasaları yabancılar için adil mi? Yurt dışına çıkacak olan ihracat gelirleri için belli bir talep var mı?

» Hedef pazarda ürünün yüzde kaçını üretili- yor, yüzde kaçını ithal ediliyor?

» Ürün ya da hizmet hedef pazarda anlaşıl- mış ve kabul edilmiş midir?

» Pazarda şu anda kaç yabancı rakip bulun- maktadır? Hangi ülkelerden?

MASA BAŞI DIŞ PAZAR ARAŞTIRMASI NA- SIL YAPILIR?

Masa başı araştırması araştırmacının hedef pazara daha hazırlıklı ve donanımlı gitme- sini sağlayarak, bu bilgileri araştırmakla pa- zarda zaman kaybedilmesinin önüne geçil- mesi hedefleniyor.

Dış Pazar araştırmasında masa başı ve yerin- de alan araştırması olmak üzere birbirini ta- mamlayan iki yöntem bulunuyor. Çoğu za-



man önce masa başı çalışması daha sonra ise yerinde Pazar araştırılması yapılıyor.

Masa başı araştırma yönteminin de öncelik- le, hedef Pazar seçiliyor, ardından hedef Pa- zar potansiyelinin ölçümüne gidilerek ön bilgilere ulaşıyor.

Masa başı araştırmasında dünyadaki olaylar günü gününe takip edilerek, ticari ve eko- nomik istatistiksel analizler gerçekleştirili- yor. Ayrıca uzman görüşlerinin alınması fir- maların Pazar konusunda sağlam adımlarla ilerlemesini sağlıyor.

YERİNDE PAZAR ARAŞTIRMASI NASIL YA- PILIR?

Yerinde Pazar araştırması adı üstünde firmaların pazarı doğrudan ziyaret etmesiyle gerçekleşiyor. Firma Pazar yerine yapacağı doğrudan görüşme ve incelemelerle, potansiyel alıcı ve firma temsilcileriyle görüşmeler gerçekleştiriyor. Ayrıca bu ziyaretlerde gerekli veriler toplanıyor. Özellikle yerinde Pazar araştırmasının, firmanın ihtiyaçlarına göre planlanması ve özel sorulara cevap alınması açısından büyük önem taşıyor. Firmalar ihracat yapmayı düşündükleri ülkelere yaptıkları bu araştırmayla daha kolay Pazar hakkında bilgilere ulaşıyor. Yerinde pazar araştırması ile firmalar kendi geleceğine kalıcı yatırımlar yapıyor.

Pazarlama hedef ve stratejilerinizi geliştirmeden önce, kovalamanız gereken en cazip fırsatları belirlemeniz gerekir.

Şunları göz önüne bulundurmalısınız:

Ürün/hizmetleriniz

Her ne kadar size bariz görünebilirse de ürün/hizmet sunumunuzu müşteri gözüyle analiz etmek faydalı olacaktır. Kendinize şunları sorun:

Müşterilerinize hangi faydaları sunuyorsunuz?

Ürün/hizmetlerinizin özellikleri tümüyle ne-

Değişen toplumsal trend ve tavırlardan hangileri işinizi etkileyebilir?

Hangi teknolojik gelişmeler yaşıyor? Ürün/hizmetlerinizin yerini alacak ürün/hizmetler çıkıyor mu?

Müşterileriniz

Pazar araştırmanızı yaptıktan sonra artık hedeflediğiniz belirli segmentleri tanımlayabilirsiniz. Pazar segmentleri, benzer özellik ve tavırları paylaşan müşteri gruplarıdır: Hangi segment(ler)i hedefleyeceğinizi işinizin mahiyetine ve güçlü yönlerinizle kabiliyetlerinize bağlı olacaktır.

Segmentleri şunlar belirleyebilir: konum, cinsiyet, sektör, etnik kimlik, tavırlar (örn. mecaraperestler) ve vasıflar (örn. lüks araba sahipleri).

Müşterilerinizi ürün veya hizmetlerinizi almaya sevk edecek faktörleri bilmeniz gerekir.

Rakipleriniz

Hem doğrudan rakipleriniz (aynı pazarlara aynı ürün ve hizmetleri satanlar) hem dolaylı rakiplerinizi (yedek veya benzer ürün/hizmet sunanlar) tanıyın

Rakiplerinizle ilgili sahip olmanız gereken bilgiler şunlardır:

Müşterilerine tam olarak ne sundukları

Temellerinin ve itibarlarının ne kadar sağlam olduğu.

Güçlü ve zayıf yönleri ve onları başarılı kılan şey(ler).

Fiyatları

Pazar araştırması kaynakları

Bu aşamada, temel bilgi kaynaklarınıza şu yollarla ulaşabilirsiniz:

Bilgili emsalleriniz ve potansiyel müşteri ve tedarikçilerinizle görüşmeler.

İnternet aramaları, ticareti/sektörel materyal ve ABS, pazar araştırması raporları gibi pazar istatistiklerini kapsayan masa başı araştırmaları.

İş Danışmanlığı Servisi gibi iş danışmanlarıyla görüşmeler.

GZFT (SWOT) analizleriniz

Topladığınız bilgileri kullanarak pazarlama hedeflerini belirlemek konusunda size yardımcı olması için bir GZFT analizi yapabilirsiniz. GZFT analizinizde şunlar değerlendirilir:

Dahili olmak Harici olmak

Dayanak noktanızı oluşturması gereken güçlü yönleriniz Kullanmanız gereken fırsatlar

Gidermeniz gereken zayıf yönleriniz

Başa çıkmanız gereken tehditler

Araştırmınızı doğru şekilde yansıtan noktaları her bir başlık altına toplayın. Tespit edilen her bir sorunla ilgilenmek için stratejiler geliştirmelisiniz.

Pazarlama, sadece satış ve reklamdan ibaret değildir. Pazarlama, müşterileri kapmak ve zaman içerisinde elinizde tutmak için yapmanız gerekenlerle ilgilidir. Pazarlama planınızda şu soru cevabını bulmalıdır. Neden işin içindeyim, müşteriler ne istiyor ve müşterilerim neden rakiplerimden değil de ben-den olacak?

Pazarlama hedeflerinizi belirlemek

Pazarlama hedefleriniz daha geniş kapsamlı iş amaçlarınızın üzerine kurulur ve şunları açıkça ortaya koyar:

Hangi pazar segmentleri için hangi ürün/hizmetleri sunacağınız.

Hangi kilit faydaları sunacağınız.

Nasıl rekabet avantajı elde edeceğiniz.

Hangi zaman diliminde hangi belirli hedefleri tutturmayı amaçladığınız;

örn. pazar payı, kazanç, müşteri sayısı

Pazarlama hedefleriniz BÖUGZ (SMART) testini geçmelidir: B – Belirli, Ö – Ölçülebilir, U – Ulaşılabilir, G – Gerçekçi, Z – Zamana bağlı

Pazarlama stratejileriniz

Hedeflerinizi uygulamaya koyabilmek için onlara ulaşmanızı sağlayacak belirli stratejiler geliştirmeniz gerekir. Burada yer verilmesi gereken en önemli unsurlar aşağıdaki gibidir:

Ürün: kalite, özellikler, ambalajlama, garantiler, satış sonrası hizmeti de dahil olmak üzere ürün/hizmetiniz.

Fiyat: İndirim, fiyat düşürme ve kredili satış politikalarınız da dahil olmak üzere fiyatlandırma politikanız. Yapacağınız fiyatlandırma, tüm maliyetlerinizin gerçekçi bir değerlendirmesine dayanmalı ve pazarın ne kadarını kaldıracabileceği ve yaratmaya çalıştığınız imaj hesaba katılmalıdır.

Promosyon: Yaklaşımınız işletmenizin mahiyetine göre şekillenecek olup reklam, kişisel satış, halkla ilişkiler, ağ oluşturma, internet temelli pazarlamayı içerebilir.

Yer: Ürün ve hizmetlerinizin dağıtımını nasıl yapacaksınız? Konumları, perakendecileri, stokla ilgili durumları, nakliye ve depolamayı dikkate alın.

Takip ve kontrol

Pazarlama işletmeler için gerekli bir gider kalemidir ve iş planınız kapsamında aylık nakit akışını da içeren bir pazarlama bütçesi belirlemeniz gerekir.

Pazarlama faaliyetlerinizin sonuçlarının ölçülmesi, pazarlama yatırımınızın size değer olarak dönmeye devam etmesini sağlayacaktır. Örneğin, promosyon faaliyetleri sonucunda kazanç ve müşteri sayısında görülen artışın değerlendirilmesi hangi faaliyetlerden en iyi geri dönüşü aldığınızı belirlemenize yardımcı olacaktır.

Kaynak: <http://www.patronturk.com/pazar-arastirmasi-nasil-yapilir>



ler ve müşterileriniz bunlardan en çok hangilerine değer verecek?

Ömrü muhtemelen ne kadar olacak ve bunları başka ürün/hizmetlerle değiştirmenin riski nedir?

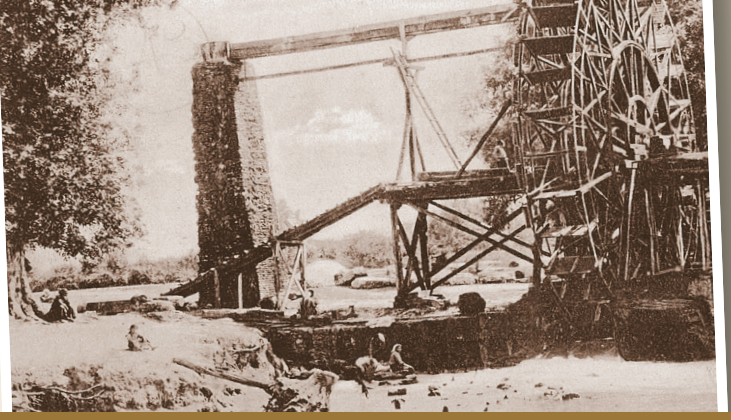
Pazarınız

Pazarınızı tanıyın ve işinizi etkileyecek faktörleri belirleyin. Şu hususları göz önünde bulundurun:

Büyüklüğü ne kadar? Büyüyor mu yoksa küçülüyor mu?

Ana paranız nerede bulunuyor?

Karakteristik özellikleri neler? Örn. cinsiyet, istekler, ödeme gücü.



Adapazarı'nda Bir İngiliz Tahta Fabrikası

Resül NARİN



Osmanlı Devleti döneminde İstanbul hükümeti tarafından Adapazarı ve civarının önemli bir bölge olarak görülmesinin birincil nedeni sahibi olduğu orman zenginliği idi. İstanbul halkının yakacak ihtiyacı, tersaneler ve diğer resmi fabrikalar için gerekli olan odun, kereste genellikle Adapazarı ve civarından sağlanırdı.

Osmanlı Devleti ile İngiltere arasında ticaret münasebetleri 19. yüzyılın ilk yarısından itibaren büyük bir hızla gelişti. İngiltere az zamanda Osmanlı Devleti ile ticaret yapan devletlerin başına geçmeye muvaffak oldu. 1850'ye gelindiğinde Osmanlı Devleti, İngiliz ihracatı açısından 3. büyük Pazar durumundaydı.

Adapazarı'nın orman zenginliği yaban-

cı tüccarların da dikkatini çekmişti. İzmit Sancağı'na bağlı olan Adapazarı'nda vapur vasıtasıyla tahta biçmek için bir fabrika kurmak isteyen İngiliz tüccar Rafael'in takdim etmiş olduğu arzuhal üzerine hazırlanan mazbata Meclis-i Vala'ya gönderilerek tercüme ettirilmişti. Bu tercümeğe göre İngiliz Tüccarı Rafael'in Adapazarı'nda inşa edeceği fabrika altı bargir (beygir) kuvvetinde bir makine ile bir errehaneden (bıçkı yeri, hızar) ibaretti.

Ruhsatlı olarak kurulan fabrika, kurucusunun İngiltere Devleti tabaasından olmasına bakılmayarak 10 adet yüzlük altın vergi ile Osmanlı Devleti'ne tabi olmak şartıyla kurulabilecekti. Rafael'in bu koşulları yerine getirmesine müteakip Adapazarı'nda bir fabrika açmasına ruhsat verilmişti.

İngiliz tüccarı Rafael'e 26 Ramazan 1279/ 17 Mart 1863 Salı günü mazbata verilmişti. Verilen mazbatanın birinci maddesinde, "Senyör Rafael Adapazarı kasabasında altı bargir kuvvetinde bir ayaklı makine ile tahrik olunur bir vapur errehanesi te'sisine me'zundur" denilerek fabrika açma yetkisine sahip olmuştu. Mazbatanın ikinci maddesinde "Senyör Rafael'in İngiltere tebaasından bulunmasına nazar edilmeyerek te'sis edeceği fabrika bütün Devlet-i Aliye kuvvatin ve nizamata tabi olacaktır" denilerek kurulacak olan fabrikanın Osmanlı kanunlarına uygun olarak işletileceği vurgulanıyordu. Mazbatanın son maddesinde ise, "iş bu ruhsat yerli olacak Senyör Rafael ticarethane için on mecidiye altunu bir vapur kazganı virgüsü eda edecektir" denilerek verecek olduğu vergiler bildirilmişti.

Rafael'in fabrikasında Tersane-i Amire ihtiyaçlarına yarar ağaçları kesmesi men edilmişti. İzmit Tersanesi müdürü tarafından sunulan iki adet mektupla bu durum tebliğ olunmuştu.

Adapazarı bölgesinde tahta ve kereste kesilmesi Tophane-i Amire tarafından yasaklanmıştı. Uygulanan yasağa rağmen ruhsat verilmesine dair İngiliz tüccar Rafael tarafın-

dan verilen arzuhal üzerine Tophane-i Amire Meclisi'nce bir üst yazı yazılmıştı. Bu yazıda: Tüfenghane-i Amire'ye senelik 20.000-25.000 kundak ağacının lazım olacağı için gereken ceviz tahtasının devletin başkenti olan İstanbul'a yakın bölgelerden tedarik edilmesi lazım geldiğinden bu çeşit ağaçların kesilmesi yasak ettirilmişti. Aksi halde bu durum silah imalini sekteye uğratabilecekti. Bu nedenle bu çeşit ağaçların kesilmesi ve herhangi bir yere nakledilmesi yasaklanmıştı.

Bu fabrikanın kurulmasında bir sakınca yoktu; fakat Tersane-i Amire ve Tophane-i Amire tarafından verilen beyana göre; devlete ait ormanlardan ve satın aldığı şahsi bölgelerden Tersane-i Amire ve Tophane-i Amire'ye lazım olan ormanları izinsiz olarak kesmeyecekti. Kesen ağaçlar için önceden Tersane-i Amire ve Tophane-i Amire memurlarına başvurmaya mecburdu. Kereste suretinde olanlar ile kaplamalık ince biçilmiş yapraklardan bir bölümünü fabrikasında kullanarak bir bölümünü de dışarıya ihraç etmek ve satmak gibi bir harekete girişecek olur ise yabancı bir devlet vatandaşı olduğuna bakılmayarak hakkında kanunlara uygun olarak muamele yapılacaktı.

Bir gün Tüccar Rafael'in adamları Adapazarı Kazası'nda ceviz tahtası almakta iken, Tophane-i Amire'den Adapazarı'na gönderilmiş olan Kolağası Mehmed Ağa tarafından engellenmişlerdi. Bunun üzerine Tüccar Rafael tarafından Meclis-i Vala'ya bir dilekçe verilmişti. Yapılan inceleme sonucunda, Rafael'in Sarıçayır'a iki saat mesafede bir bölgeye fabrika inşasıyla bölgede bulduğu ceviz ağaçlarını kestirerek tahta imal edip Avrupa'ya gönderdiği anlaşılmıştı. Mevcut ağaçları kestirmek için hal-ka "Ben bunları Devlet-i Aliye vermek üzere kestiriyorum" şeklinde bir lisan kullanarak ahaliyi kandırdığı bildirilmişti. Özellikle bu dönemlerde Osmanlı Devleti içerisinde ceviz ağacı çok değerlenmişti. Bir çok resmi işletmede ceviz tahtası gereksinimi duyuluyordu. Bu nedenle ceviz ağacı kesimi-

ne sınırlama getirildiği gibi yurtdışına izinsiz çıkarılması da yasaklanmıştı. Bununla birlikte ceviz tahtası özellikle İstanbul'a yakın bölgelerden elde ediyordu. Bu bölgeleri teftiş etmek için Tophane-i Amire'den Kolağası Mehmed Ağa gönderilmişti. Mehmed Ağa'nın görevi İstanbul'a yakın bölgeleri incelemektir. 31 Ocak 1863 (10 Şaban 1279) tarihinde yaptığı tahkikat sonucunda devletten izin alınmaksızın Tüccar Rafael ve adamlarının o bölgede ceviz ağaçlarını kesiyor ve işliyorlardı. Mehmed Ağa, Adapazarı ve civar bölgelerde Rafael ve adamlarının bir dal bile ceviz tahtası kestirmemesini istemişti.

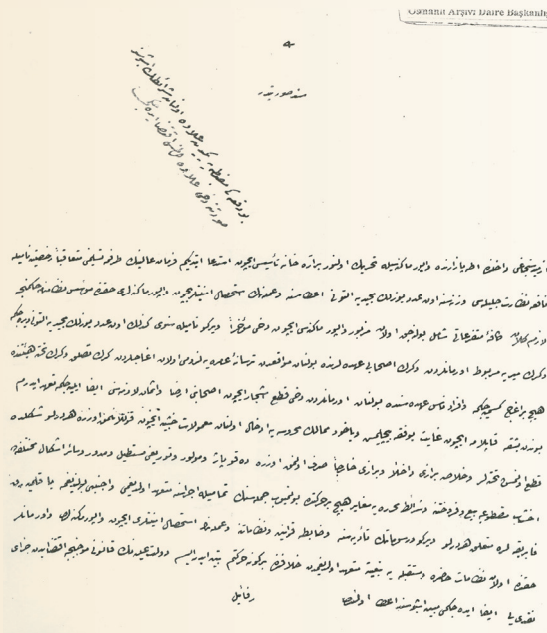
İngiltere Devleti vatandaşı olan Tüccar Rafael 6 Şubat 1863 (16 Şaban 1279) tarihinde Ticaret Nezareti'ne yazdığı yazıda, İzmit Sancağı'na bağlı Adapazarı Kazası'nda vapur ile tahta biçmek için bir hızar fabrikası inşa etmek istediğini bildirmişti. İngiltere elçiliğinden kendisine yardımcı olacağını düşündüğü için bir de vekâletname almış ve bu vekâletname ile yapacağı fabrikanın kimseye bir zarar getirmeyeceğini beyan etmişti. Bununla beraber fabrikanın bölge halkına ve Osmanlı Devleti'ne faydalı olacağını bildirmiş ve kendisine kuracak olduğu fabrika için ruhsat verilmesini istemişti.

Tüccar Rafael, fabrikasını kurarken bir senet imzalamıştı bu senette şöyle diyordu:

"İzmid Sancağı dâhilinde Adapazarı'nda vapur makinasıyla tahrik olunan bir errethane tesisi için istira ettiğim ferman-ı âlinin tarafıma teslimine müteakiben ruhsateyn namıyla nefia nezaret-i celilesi veznesine on aded yüzlük meciidiye altunu itasına amilenin istihsali emniyetleri için vapur makineleri hakkında müessis nizamname hükmünce lazım gelen nefia müteferriatı şamil bulunacak olan mezbur vapur makinası için dahi muharren virgü namıyla senevi gizlik on aded yüzlük meciidiye altunu vereceğime ve gerek miriye merbut ormanlardan ve gerek eshabı uhdesinde bulunan mevaki'den tersane-i amireye luzumu olan ağaçlardan gerek kereste ve gerek tahta hiçbir ağacı kesmeyeceğime ve efrad-ı memalik uhdesinde bulunan ormanlardan dahi kat' eşcar için eshabını ırza ve esman-ı lazumesini ifa eyleyeceğime tahahhüd ederim bundan başka kaplama için gayet yufka biçilmiş ve yahud memalik-i mahruseye idhal olunan me'mulat-ı hasebiye için kullanmak üzere her dürlü şekilde kat' olunmuş tahtalar ve hulasa birazı dâhilen birazı haricen sarf olunmak üzere (?) ve medür vesair işgal-i muhtalifede ih-sab ve şerait-i muharrereye mugayir hiçbir harekette bulunmayub cümlesinin tamamıyla icrasına müteahhid olduğum ve ecnebi bulunduğuma bakılmayarak fabrikalara

müteallik her dürlü vergü ve rüsumatın ve zabt- kuvain ve nizamatına ve amilenin istihsali emniyetleri için vapur makineleri ve ormanlar hakkındaki olan nizam-ı hazine ve müstakbele tabiiyete müteahhid olduğumdan hilafında bir güne hareketim teybin ider ise devlet-i aliye'nin kanunu mucibince iktiza iden cezayı nakdiya ifa ideceğime mebyin iş bu sened ita olundu rafael"

9 Şubat 1863 (19 Şaban 1279) Pazartesi günü Tüccar Rafael tarafından sunulan diğer bir yazıda, Adapazarı Kazası'nda ceviz tahtası ve sair mamuller almakta iken Tophane-i Amire'den Adapazarı'na gelen Kolağası Mehmed Efendi, kendisini tanıtmayarak bundan sonra Tersane-i Amire'ye yarar ağaçları kesmesinin yasak olduğunu



Belge 8: Tüccar Rafael'in fabrikasını kurarken imzaladığı senet (BOA. İ. MMS. 29/ 1240 lef: 10)

bildirerek Rafael'i yaptığı işten men etmek istemişti. Rafael, Mehmet Efendi'nin bu tutumuna karşı İzmit Kaymaklığı'na bir yazı yazılmasını istemişti. Cevaben 29 Nisan 1863 tarihinde gelen yazıda

"Tobhane-i amire meclisine bil-havale verilen mezkun arzuhal mezkûr ile leffen takdim ve iade kılınmıştır meal-i mezkurdan mestefad olacağı vechle merkum rafaelin cibali-i merkumeden ol-vechle ceviz tahtası kat'ine müsaade gösterilmedikten maa-da gerek cibali-i mekeme ve gerek darsaade-te civar olan cibali-i saireden mezuniyet verilmeksizin bu misüllü eşcarın zinhar kat' ve naklinin katiyyen men'i lazumeden ve emri ired-i aliyyeye halin icabı beyinde hazret menlehlül emrindir"

Denilerek İngiliz Tüccar Rafael'in izinsiz olarak ağaç kesme işine kalkışmaması bildirilmiştir.

Yine benzer bir durum 21 Nisan 1863 tarihinde meydana gelmişti. İzmit Mutasarrıflığına yazılan bir emirden anlaşıldığına göre, Rafael, Adapazarı'lı bir vatandaşın sahibi olduğu arazi üzerinde bulunan ceviz ağaçlarını kesmişti. İzin almadan yapılan bu faaliyet kanuna aykırı bir durumdu. Ancak Tüccar Rafael, duruma ilişkin verdiği ifadede kes-tirdiği ceviz ağaçlarının gayet eski ve meyve vermemekte olduğunu ve bundan dolayı kanuna aykırı bir davranış sergilemediğini bildirmişti. Durum incelenmiş ve Tüccar Rafael'in bundan sonra keseceği ağaçlar hakkında bilgi verdikten sonra ağaçları kesmesi bildirilmişti.

Konuyla ilgili Teftiş Memuru Ahmet Vefik Efendi'den 30 Mayıs 1863 tarihinde gelen tahriratta:

"Merkum Rafaelin emri ali istihsali etmeksizin bir aralık Adapazarı'nda yapıldığı errethane tüfenk kundağı fabrikasından dolayı memurin-i mahalliye ile beyanlarında nifad ve ihtilaf vuku' bulmuş ve bu ise fabrikayı yaptırmazdan evvel ceviz ağacı kat' ile harice nakil ve ihraç eylemek ticaretine düşerek şunun bunun ağacını bila-ruhsat kat' ile sonradan bir miktar akçe vermek ve Tersane-i Amireye yarar ceviz ağaçlarını kesmek gibi yolsuzluğa ibtidarından nişaad eylemişi idüğüne ve fabrikanın imali için bazı şerait ve kuyud-u ihtiraziye derciyle ruhsat emri verilmediği halde ilerüde seda'ı mucip münazaa ve uygunsuzluk tekvin edeceğine mebnî kendüsüyle söyleşilerek mukaddemlerde yaptığı gibi harice ağaç göndermek ticaretinden sıf-ı nazırla yalnız fabrikasında imal olunabilecek kadar kat' olacak ağacın eshabı evvel emrde müdir-i kazaya haber virub meyve verir ve tesane-i amireye yarar mevzün ağaçlardan olmadığı bila-muayene anlaşılarak ilmühaber verildikten sonra kat' olunmak ve bunun haricinde bir fiil ve harekete tesaddi edecek olur ise ecnebiliği tanıtmayarak hakkında nizam-ı belediyyeye tatbiken muamele kılınmak şartının fabrikanın imaline ruhsata havi ita olunacak ferman-ı aliye derc olunmasına muvafakat göstermiş olması ile ilerüde bir güne uygunsuzluk ve meşkülât zuhûr itmek için şerait-i mezkûrenin derciyle ruhsat emri isdarı ve mahalli me-murine dahi bu yolda talimat gönderilmesi ve bunlar olmadığı halde ilerüde bile çok davalar çıkacağına anlaşılmış..." Denilmektedir.

Görüldüğü gibi İngiliz tüccarı Rafael, Adapazarı'nda kurduğu fabrikasında ceviz ağaçlarını işliyordu. İzin almaksızın işe yarar ceviz ağaçlarını kestirmesi dolayısıyla pek çok kez uyarıldığı halde İngiltere Devleti vatandaşı olması vesilesiyle midir bilinmez yaptığı işe devam etmiştir.

AVRUPA İŞLETMELER AĞI DOĞU MARMARA ABİGEM TİCARİ ve TEKNOLOJİK İŞBİRLİĞİ PLATFORMU



CIP- Rekabetçilik ve Yenilikçilik Programı Avrupa Komisyonu'nun Lizbon Stratejisi çerçevesinde geliştirdiği KOBİ Destek Programı'dır. Avrupa İşletmeler Ağı, Avrupa Birliği ile ilgili konularda, özellikle KOBİ ölçeğindeki kurumlar için önemli başvuru noktalarından biridir. Bu ağ, belirgin sorulara ana dilde ve pratik yanıtlar sunmak üzere organize olmuştur. Yapı içinde yaklaşık 600 adet yerel organizasyon bulunmakta, bu organizasyonlar yaklaşık 4 bin çalışanı ile girişimcilere rekabetçi güçlerini desteklemek amacıyla hizmet vermektedir. Yaklaşık 4 bin çalışanın birbiri arasında iletişim kurmak için yapılandırılan ağ üzerinde iletişime geçti-

ğimiz KOBİ'lerin bilgileri potansiyel işbirliği fırsatları için yayınlanmaktadır. Projenin amacı projeye dahil olan tüm ülkeler arasındaki ekonomik faaliyetleri geliştirmek ve genişletmektir.

Bu bağlamda, Avrupa İşletmeler Ağı Doğu Marmara Konsorsiyumu'nun bir parçası olan Doğu Marmara ABİGEM yayınlanan yabancı KOBİ profillerini Türk firmalar ile paylaşmakta ve Türk firmaların bilgilerini ticari işbirliği profil formu oluşturarak sistemde yayınlamaktadır. Ticari yada teknolojik işbirliği fırsatı arayan, dışa açılmak ve pazar payını genişletmek isteyen firmalar ücretsiz olarak bu hizmetimizden faydalanabilirler.

Yayınlanan profiller hakkında bilgi almak yada firmanıza uygun profili aramak için Doğu Marmara ABİGEM ile iletişime geçebilirsiniz.

Doğu Marmara ABİGEM

Kocaeli Merkez Ofisi

Pınar ÖZBAY 0 262 323 08 56 – 108

pozbay@abigemdm.com.tr

Yelda KANPARA 0 262 323 08 56 – 106

ykanpara@abigemdm.com.tr

Ticari ve Teknolojik İşbirliği

Teklif ve Talepleri

Referans No: 20120117015

İtalya'dan Beton Kırma Sistem ve Ekipmanları Üzerine İşbirliği Teklifi

Beton karma sistem ve ekipmanları (beton karıştırma tesisi, beton santrali, çimento içitimi, serme beton, karıştırma araçları vb.) üzerine uzman İtalyan firma hizmet ve ürünleri için aracı partnerler aramaktadır. Patentli teknolojilere dayanan üretim ve servisleri için pazar geliştirme, satış yönetimi ve satış sonrası servis hizmetleri aranılan partner tarafından verilecek olup bu konularda deneyim aranmaktadır.

Referans No : 20111227012

İtalya'dan Güç Üretim Sektöründe Distribütör Arayışı

Buhar türbin bıçakları ve gaz kompresör bıçakları üzerine uzmanlaşmış İtalyan firma, ürünleri için ticari aracılardistribütörler aramaktadır. 1963 kuruluş tarihli bu köklü İtalyan firması, güç üretim sektöründe deneyimli partnerler aramaktadır.

Referans No : 20120124034

Belçika'dan Taşeron Arayışı

Belçika firması üst gelir grubuna hitap eden ve sadece belli mağazalarda satışa sunulan kadın ayakkabı modelleri için üretici aramaktadır. Aranılan partnerin İngilizce ya da Fransızca'yı akıcı kullanabilmesi ve güçlü iş referanslarına sahip olması istenmektedir.

Referans No : 11 NL 60AH 3KNS

Metal Kaplama Sistemi

Endüstriyel bakım ve soğuk metal püskürtme uygulamaları alanında uzmanlaşmış Hollandalı bir firma, bu teknoloji için çeşitli yeni uygulamalar geliştirmiştir. Soğuk metal püskürtme teknolojisi, metal tabakasının herhangi bir metal üzerinden uygulanmasına olanak tanımaktadır. Firma, teknik işbirliği, ortak geliştirme, özel ihtiyaçlara uyarlama ile ilgilenmektedir. Ortaklar, endüstriyel bakım veya endüstriyel uygulamalar alanında faal olmalıdırlar.

Referans No : 10 FR 37M3 3G8F

Enerji Hesaplama Çözümleri

Fransız bir firma, LINUX temelli endüstriyel bilgisayarlar için (Su, elektrik, gaz, ısı, kalorimetri) enerji hesaplama çözümü

kurmaktadır. Bu çözüm, otonom, dayanıklı, düşük maliyetli, özel ihtiyaçlara göre uyarlanabilir. Firma ticari sözleşmeler ve teknik işbirliği ile ilgilenmektedir.

Referans No : 11 UA RE05 3N58

LED Sokak Lambalarının Toplu Üretimi

Ukraynalı bir firma, sokaklardan açık alanlara değişen uygulamalar için LED aydınlatma mekanizması geliştirdi. Bu mekanizmalar, 15-20 seneye kadar olan yaşam süresiyle elektrik tüketimini %90'a kadar azaltmaktadır. Firma, lisans anlaşması, ürünün üretilmesi ve tanıtılması için konsorsiyum oluşturulması için yatırım firması aramaktadır.

Referans No : 12 RO 78EG 301Y

Bitkisel Yağlardan Biyodizel Üretimi İçin Enzimatik Teknoloji

Romanyalı bir araştırma enstitüsü, ayçiçek yağından enzimatik katalizdeki metanol ile transesterifiye tepkimesi kullanarak dizel motor yakıtı elde etmek için bir teknoloji gerçekleştirdi. Romanyalı araştırma enstitüsü, yeni teknolojiyi geliştirmek, doğrulamak ve üretimin içine yerleştirmek için endüstriyel bir ortakla teknik destekli ticari sözleşmeler ile ilgileniyor.

Hazırlayan: **SATSO Ticaret Servisi**

CE İşareti, Avrupa Birliği'nin, teknik mevzuat uyumu çerçevesinde 1985 yılında benimsediği Yeni Yaklaşım Politikası kapsamında hazırlanan bir kısım Yeni Yaklaşım Direktifleri kapsamında yer alan ürünlerle ilgili olup, ürünlerin AB'nin ilgili direktiflerindeki temel gereklerle uygun olduğunu ve gerekli bütün uygunluk değerlendirme faaliyetlerinden geçtiğini gösteren bir Birlik işaretidir.

Yeni Yaklaşım Politikası kapsamında yayımlanan direktiflerde; ürünün tanımı, taşıdığı riskler, sahip olması gereken asgari güvenlik koşulları, uygunluk değerlendirme prosedürleri ayrıntılı bir şekilde belirlenmektedir. CE İşareti büyük oranda ürünlerin güvenliğine ilişkin bir işaret olmakla birlikte 89/336/EEC sayılı Elektromanyetik Uyumluluk Direktifinde olduğu gibi bazen güvenlik dışındaki hususları da temsil edebilmektedir.

Yeni Yaklaşım Politikasıyla getirilen sisteme genel olarak bakıldığında, ürünlerin karşılamak zorunda olduğu temel gereklerin direktiflerde belirlendiği, uyumlaştırılmış standartlara atıfta bulunularak bu standartlara uygun ürünlerin direktifteki temel gerekleri karşıladığı varsayılmaktadır. Başka bir ifadeyle, ülkemizdeki uzun yıllar süren uygulamanın tersine standartlar ihtiyarı kabul edilmekte, temel gerekleri karşılayan başka çözüm yollarına da imkân tanınmaktadır. Uyumlaştırılmış standartlar ise Avrupa Komisyonu'nun görevlendirmesiyle Avrupa Standardizasyon Kuruluşları olan CEN, CENELEC ve ETSI tarafından yerine getirilmektedir. AB'nin Yeni Yaklaşım Direktifleri ile bu direktiflerde atıfta bulunan uyumlaştırılmış standartların listesine www.newapproach.org adresinden ulaşılması mümkün bulunmaktadır.

CE İşareti, tüketiciye bir kalite güvencesi sağlamaz, yalnızca ürünün, asgari güvenlik koşullarına sahip olduğunu gösterir. Ancak, CE İşareti iliştilerilebilmesi için bir kalite güvencesi sisteminin varlığını gerektiren ürün direktifleri için CE İşareti ile kalite güvencesi kavramı bir noktada bir araya gelmiş olmaktadır. CE İşareti, bir yandan tüketiciye ürünün güvenli olduğu bilgisini verirken, diğer taraftan, ticari açıdan, ürünlerin bir üye ülkeden diğerine dolaşımı sırasında bir çeşit pasaport işlevi görmektedir. Bu işareti taşıması gereken, Yeni Yaklaşım Direktifleri kapsamı bir ürünün, bir Avrupa Birliği ülkesine girişi için, üzerinde CE İşareti bulunması zorunludur.

CE işaretinin iliştilerilmesi ve kullanımına ilişkin esaslar aşağıda belirtilmektedir:

I. Bir ürünün, CE işaretinin iliştilerilmesini gerektiren birden fazla teknik düzenlemeye tabi olması durumunda, CE İşareti, ürünün, ilgili tüm teknik düzenlemelerin hükümlerine uygun olduğunu gösterir.

II. CE İşareti;

a) İlgili teknik düzenlemede aksi belirtilmediği takdirde, en az 5 mm boyunda "CE" harflerinden oluşur.

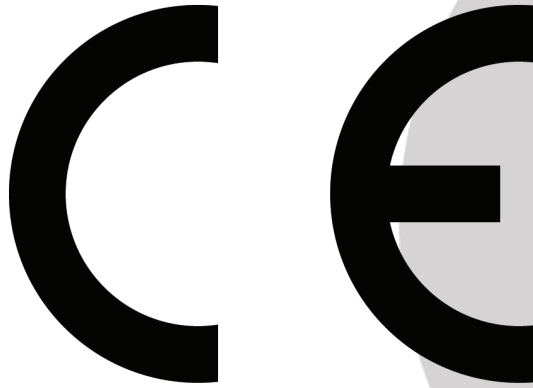
b) Bu işaret için öngörülen oranlara ve şekle bağlı kalınmak üzere, küçültülebilir veya büyütülebilir.

c) Ürüne veya veri levhasına iliştilerilir. Ürünün yapısı gereği bunun mümkün olmaması halinde, etiketine, ambalajına ve ilgili teknik düzenlemenin ürünün beraberinde herhangi bir dokümanın bulunmasını gerektirdiği durumlarda, bu dokümanlara iliştilerilir.

d) Görünür, okunabilir ve silinmeyecek şekilde iliştilerilir.

III. CE İşareti, üretim kontrol safhasının sonunda iliştilerilir.

IV. İlgili teknik düzenlemenin gerektirdiği durumlarda, CE İşaretinin yanında, üretim kontrol safhasında yer alan onaylanmış kuruluşun Avrupa Komisyonu tarafından veri-



len kimlik kayıt numarası yer alır.

V. Belirli ürünlerin kullanımına ilişkin özelliklerin belirtilmesinin gerektiği durumlarda, CE İşareti ve onaylanmış kuruluşun kimlik kayıt numarasından sonra bir piktogram veya kullanma kategorisini gösteren başka bir işaretleme yer alabilir.

VI. Ürnlere, CE İşaretinin anlamı ve şekli hakkında üçüncü şahısları yanıltacak şekilde başka işaretler iliştilerilemez.

VII. Ulusal veya uluslararası bir standarda uygunluğu belirten işaretler CE İşaretinin görünebilirliğine ve okunabilirliğine zarar vermemek kaydıyla, ürüne, ambalajına veya ekli dokümanına iliştilerilebilir.

VIII. CE İşareti, üretici tarafından iliştilerilir. Onaylanmış kuruluşun kimlik kayıt numarası, onaylanmış kuruluşun kendi sorumluluğu altında, kendisi veya üretici tarafından iliştilerilir.

Bugüne kadar belli ürünler itibariyle AB'ye ihracatta zorunlu olarak aranan CE İşareti uygulaması, ilgili mevzuatın yürürlüğe girmesiyle birlikte, Türkiye'de de iç piyasaya arz edilecek ürünler ile ithal edilecek ürün-

ler için zorunlu hale gelmektedir.

"CE" İŞARETİ İLİŞTİRİLMESİ ZORUNLU OLAN ÜRÜN GRUPLARI HANGİLERİDİR?

Hali hazırda;

- alçak gerilim cihazları,
- basit basınçlı kaplar,
- oyuncaklar,
- inşaat malzemeleri,
- elektromanyetik uyumluluk,
- makineler,
- kişisel koruyucu donanımlar,
- otomatik olmayan tartı aletleri,
- vücuda yerleştirilebilir aktif tıbbi cihazlar,
- tıbbi cihazlar,
- in vitro tıbbi tanı cihazları,
- gaz yakan aletler,
- sıcak su kazanlarının verimlilik gerekleri,
- sivil kullanım için patlayıcılar,
- potansiyel olarak patlayıcı ortamlarda kullanılan ekipmanlar,
- asansörler,
- ev tipi elektrikli buzdolapları, dondurucular ve bunların kombinasyonları için enerji verimlilik gerekleri direktifi,
- basınçlı ekipmanlar,
- gezi amaçlı tekneler,
- telekomünikasyon terminal cihazları ve uydu yer istasyonları,
- radyo ve telekomünikasyon terminal ekipmanları (bir önceki ürün grubuyla birleştirilmiştir.),
- insan taşımak üzere tasarılan kablolu taşıma tesisatı,
- floresan aydınlatma balastlarının enerji verimliliği,
- ölçü aletleri,
- açık havada kullanılan ekipmandan çevreye yayılan gürültü

ile ilgili Avrupa Birliği Direktifleri kapsamına giren ürnlere, bu direktiflerde öngörülen modüller (uygunluk değerlendirme seçenekleri) çerçevesinde CE İşareti iliştilerilmektedir. İlgili direktifte öngörülen uygunluk değerlendirme prosedürleri ve ürünler arasında yapılan ayrıma göre bazı durumlarda bazı ürnlere CE İşareti iliştilerilmesi zorunlu olmayabilmektedir.

"CE" İŞARETİ ÜRNE NASIL İLİŞTİRİLİR?

CE İşareti, ürünün AB'nin Yeni Yaklaşım Direktiflerine uygun olarak üretildiğini ve belgelendirildiğini göstermektedir. Diğer bir ifadeyle, ürünün, temel gerekler olarak tanımlanan ve insan sağlığı, can ve mal güvenliği, hayvan ve bitki yaşam ve sağlığı, çevre ve tüketicinin korunması açısından asgari güvenlik koşullarına sahip olduğunu gösteren bir işarettir.

Yeni Yaklaşım direktifleri kapsamındaki bir ürünün, CE İşareti olarak piyasaya sunulmasından üretici sorumludur. Ancak; eğer üretici ya da üreticinin yetkili temsilcisi Avrupa Birliği içinde değilse, bu sorumluluğu ithalatçı yerine getirmek zorundadır. Bir başka deyişle, ithalatçı ithal ettiği ürünlerin AB

normlarına uygun olduğunu garanti etmek zorundadır.

CE İşaretinin iliştirilmesi için AB Direktiflerinde öngörülen uygunluk değerlendirme işlemleri genel olarak 2 gruba ayrılabilir:

a) İlk olarak, üretici, kendi imkanlarıyla veya başka bir test kuruluşuna ürününün testi ni yaptırmak suretiyle, ürünün ilgili direktife uygun olup olmadığını tespit edebilmektedir. Ürünün uygun olması halinde, üretici bir uygunluk beyanı düzenleyerek ürüne CE işaretini iliştirmektedir. Bu uygunluk değerlendirme yönteminin öngörüldüğü ürün gruplarına bakıldığında, daha düşük risk taşıdıkları ve/veya taşıdıkları riskin tespitinin görece daha kolay olduğu görülmektedir.

b) İkinci olarak, daha yüksek riskli ve/veya riskin değerlendirilmesinin tespit edilebilirliğinin daha zor olarak görüldüğü ürün gruplarında ise, üreticinin mutlaka AB üyesi ülkelerde yerleşik olan fakat diğer ülkelerde de şube veya temsilcilikleri bulunan onaylanmış kuruluşlara (notified body) başvurma zorunluluğu bulunmaktadır. Üçüncü bir taraf olmak zorunda olan bu test ve/veya belgelendirme kuruluşlarının yapacağı test sonucunda ürünün ilgili mevzuata uygun olduğunun tespit edilmesi halinde üretici yine bir uygunluk beyanı düzenleyerek ürüne CE işaretini iliştirmektedir.

Bir ürün için hangi türden uygunluk değerlendirmesi yöntemine başvurulacağı konusunda temel rehber ilgili ürün direktifi olup, burada izlenecek uygunluk değerlendirme işlemleri detaylı olarak belirlenmiştir.

Avrupa Birliğinde, CE İşareti verebilecek test ve belgelendirme kuruluşları, üye ülke yetkilileri tarafından altyapısı yeterli görülen kuruluşlar arasından belirlenmektedir. Üye ülke yetkilileri tarafından belirlenerek AT Resmi Gazetesinde yayımlanan kuruluşlar onaylanmış kuruluş (notified body) statüsünü almaktadır. Üye ülkelerde belirlenen onaylanmış kuruluşlar Avrupa Komisyonu'na bildirilmekte ve diğer üye ülkelere duyurulması amacıyla bu kuruluşların isimleri AT Resmi Gazetesinde yayımlanmaktadır. Bu kuruluşların teknik açıdan yetkin olmaları gerekmektedir. AB'de bu kuruluşların akredite edilmiş olmaları yetkinliklerini ispat konusunda yaygın bir yol olarak görülmektedir.

ÜRÜNE "CE" İŞARETİ İLİŞTİRİLMESİNE İLİŞKİN İŞLEMLER

- Ürününüzle ilgili Yeni Yaklaşım Direktifini/Direktiflerini belirleyiniz.
- Şayet mevcut ise, ilgili Uyumlaştırılmış Avrupa Standartlarını tespit ediniz.
- Ürününüzün satılabileceği AB üyesi ülke/ülkelerde söz konusu ürünle ilgili hala yürürlükte olan milli kuralın bulunup bulunmadığını araştırınız.
- Ürününüzün ilgili Yeni Yaklaşım Direktifinde/Direktiflerinde yer alan temel gereklere uygunluğunu tespit etmek için öngörülen

uygunluk değerlendirme yöntemini tespit ediniz (Modül).

- Ürününüzün temel gereklere uygunluğunun tespiti için Onaylanmış Kuruluşa başvurulması gerekip gerekmediğini belirleyiniz.
- Uygunluk değerlendirme işlemlerinin tamamlandığından emin olmak açısından, talep edilen tüm test ve uygunluk kriterlerini tamamlamak için bir Onaylanmış Kuruluş ile yakın olarak çalışınız.
- Teknik Dosyayı ve Direktif/Direktiflerde talep edilen diğer rapor ve belgeleri muhafaza ediniz.
- Uygunluk değerlendirmesini müteakip Uygunluk Beyanını ve varsa talep edilen destekleyici delilleri hazırlayınız.
- Ürünün üzerine, etiketine, ambalajına veya beraberindeki belgeye "CE" işaretini doğru olarak iliştirdikten sonra ürünü piyasaya arz ediniz.

"CE İşareti" kısaca nedir?

CE işareti, Avrupa Birliği'nin, teknik mevzuat uyumu çerçevesinde 1985 yılında benimsediği Yeni Yaklaşım Politikası kapsamında hazırlanan bazı Yeni Yaklaşım Direktifleri kapsamına giren ürünlerin bu direktiflere uygun olduğunu ve ürünün üreticisi veya direktifte zorunlu kılınmış ise bir üçüncü taraf uygunluk değerlendirme kuruluşu (onaylanmış kuruluş vs.) gerekli bütün uygunluk değerlendirme faaliyetlerinden geçtiğini gösteren bir Birlik işaretidir. CE İşareti, ürünlerin, amacına uygun kullanılması halinde insan can ve mal güvenliği, bitki ve hayvan varlığı ile çevreye zarar veremeyeceğini, diğer bir ifadeyle ürünün güvenli bir ürün olduğunu gösteren bir işarettir. İlgili direktif bu temel gereklerden bir kısmının veya tamamının karşılanmasına yönelik olabilir. Bunun yanı sıra, CE İşaretini gerektiren direktiflerin bazıları güvenlikten farklı boyutlarla (örneğin; elektromanyetik uyumluluk, enerji verimliliği gibi) da ilgili olabilir.

"CE İşareti" neden önemlidir?

"CE işareti", Avrupa Birliği'nin uyulması mecburi olan birtakım Yeni Yaklaşım Direktifleri kapsamında yer alan ürünlere iliştirilen bir işaret olduğu için, söz konusu mevzuat kapsamına giren ve AB üyesi ülkelerde piyasaya arz edilecek olan ürünlerin bu işareti taşıması zorunludur. Diğer bir ifadeyle, bu işaret, ürünlerin, AB üyesi ülkelerde serbest dolaşıma çıkabilmesi için bir çeşit pasaport işlevi görmektedir. Türkiye'nin de Avrupa Birliği mevzuatını uyumlaştırarak uygulayacak olması nedeniyle, ilgili mevzuatın yürürlüğe girmesiyle birlikte, ülkemizde piyasaya arz edilecek ürünlerin de bu işareti taşıması zorunlu hale gelmektedir.

CE İşareti uygulaması ile ilgili olarak Türkiye'deki durum nedir?

Türkiye ile AB arasında gümrük birliğini tesis eden 1/95 sayılı Ortaklık Konseyi Kararı'nın

(OKK) 8-11. maddeleri, malların serbest dolaşımının en iyi şekilde temini amacıyla ticarete teknik engellerin kaldırılması konusundaki AB araçlarının ülkemiz iç mevzuatına dahil edilmesini öngörmektedir. Bu kapsamda, AB'nin ticarete teknik engellerin kaldırılması konusundaki mevzuatının listesi ile bu mevzuatın Türkiye tarafından uygulanma koşul ve kuralları 2/97 sayılı OKK ile belirlenmiştir.

Dış Ticaret Müsteşarlığı'nın koordinasyonunda yürütülen çalışmalar neticesinde söz konusu Topluluk mevzuatını uyumlaştıracak olan kamu kuruluşları 15.1.1997 tarihli ve 97/9196 sayılı Bakanlar Kurulu Kararı ile tespit edilmiştir. Anılan Bakanlar Kurulu Kararı ile yapılan bu görevlendirme çerçevesinde, ilgili kamu kuruluşları tarafından yürütülmekte olan mevzuat uyum çalışmalarının bir kısmı sonuçlandırılmış, bir kısmının çalışmaları ise devam etmektedir. Uyum çalışmaları devam eden bir kısım AB Direktifi ürünlere CE İşaretinin iliştirilmesini öngörmektedir.

Diğer taraftan, ülkemizin 1999 yılındaki AB'nin Helsinki Zirvesi'nde "AB Tam Üyeliğine Adaylık" statüsü kazanmasından sonra AB ile ilişkilerimiz Gümrük Birliği'nin yanısıra yeni bir temele oturmuştur. Teknik mevzuat uyumu çalışmaları da böylece yeni boyut kazanmış olup, bundan sonraki süreçte hazırlanan "ulusal program"la uyumu yapılacak AB teknik mevzuatının sayısı da artmıştır.

Uyumu yapılan teknik mevzuatın hukuki altyapısını oluşturmak üzere, ilgili kamu kuruluşlarının da katkısıyla, Dış Ticaret Müsteşarlığı tarafından hazırlanan 4703 sayılı Ürünlere İlişkin Teknik Mevzuatın Hazırlanması ve Uygulanmasına Dair Kanun, 11 Temmuz 2001 tarihli ve 24459 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmış olup; 11 Ocak 2002 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmiştir. Bahse konu Kanuna istinaden hazırlanan "Uygunluk Değerlendirme Kuruluşları ile Onaylanmış Kuruluşlara Dair Yönetmelik", "CE Uygunluk İşaretinin Ürüne İliştirilmesine ve Kullanılmasına Dair Yönetmelik" ve "Ürünlerin Piyasa Gözetimi ve Denetimine Dair Yönetmelik" 17 Ocak 2002 tarihli ve 24643 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak, 11 Ocak 2002 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere yürürlüğe girmiştir. Kanun'un diğer bir uygulama yönetmeliği olan "Teknik Mevzuatın ve Standartların Türkiye ile Avrupa Birliği Arasında Bildirimine Dair Yönetmelik" ise 3 Nisan 2002 tarihli ve 24715 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanmış olup; 3 Mayıs 2002 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmiş bulunmaktadır. Ancak söz konusu Kanun ile uygulama yönetmeliklerinin 11 Ocak 2002 tarihi itibarıyla yürürlüğe girmesi, ürünlere CE işareti iliştirilme zorunluluğunun da bu tarihte başlayacağı anlamına gelmemektedir. Ülkemizde üretilerek iç piyasaya arz edilecek olan ürünlerin CE İşareti taşımasının zorunlu olabilmesi için, ilgili Bakanlıklar ve kamu ku-

ruluşları tarafından hazırlanan ve ürünlere CE İşareti ileştirilmesini öngören teknik mevzuatın Türkiye'de yürürlüğe girmesi gerekmektedir. Teknik mevzuat uyumunun pratikte uygulanabilir olması için sadece direktifleri uyumlaştıran yönetmeliklerin yürürlüğe girmesi yeterli olmayıp, bu direktiflerin atıfta bulunduğu uyumlaştırılmış standartların da (bkz. CE Uygunluk İşareti ile ilgili nota.) ülkemizde Uyumlaştırılmış Türk Standardı haline getirilmesi ve iç mevzuatımıza aktarılması gerekmektedir. Bu ise, kendi teşkilat yasası ve bu yasaya istinaden 4703 sayılı Kanun'da yapılan görevlendirmeye göre Türk Standardları Enstitüsü tarafından yerine getirilmektedir. Uyumlaştırılmış Türk Standardı haline getirilmiş olan standartların ilgili yetkili kuruluş tarafından ilgili olduğu yönetmelik ve referans numaralarıyla birlikte Resmi Gazete'de duyurulması gerekmektedir.

Bu durumda, ülkemizde CE İşareti için tek bir uygulama tarihi söz konusu olmayıp, uygulama ilgili ürün mevzuatının yürürlüğe girmesiyle peyderpey başlamaktadır. (Hangi ürün mevzuatının ülkemizde zorunlu uygulamada olduğuna ilişkin bilgiler için buraya tıklayınız.)

Bu çerçevede, üreticilerimizin ilgili mevzuatı hazırlayarak yürürlüğe koyan yetkili kamu kuruluşları ile yakın ilişki kurmaları büyük önem taşımaktadır.

"CE İşareti" olmazsa ne olur?

Dış ticaretimiz açısından, bu işareti taşıması gerektiği halde taşımayan ürünün AB üyesi ülkelere ihracatı mümkün değildir. İç pazarımız açısından ise, mevzuat uyumu tamamlanmış ve zorunlu uygulamaya girmiş ürün yönetmelikleri kapsamına giren ürünlerden CE İşareti taşıması gerektiği halde taşımayan ürünlerin ülkemiz piyasasına edilmesi de mümkün bulunmamaktadır.

Hangi ürünlerde bu işaret bulunmalıdır?

CE İşareti, AB'nin, teknik mevzuat uyumu çerçevesinde 1985 yılında benimsediği Yeni Yaklaşım Politikası kapsamında hazırlanan bir kısım Yeni Yaklaşım Direktifleri içerisinde yer alan ürünlerde kullanılmaktadır. Bilindiği gibi, AB Direktiflerinin ülkemizde uygulanabilmesi için bu direktiflere paralel olarak ilgili yetkili kamu kurum ve kuruluşları tarafından hazırlanan "ürün yönetmelikleri" aracılığıyla ülkemiz iç mevzuat sistemine mal edilmesi gerekmektedir (teknik mevzuat uyumu). Bu ürünlerin listesi, ilgili AB mevzuatı ve bu mevzuatı ülkemizde uyumlaştıran kamu kuruluşlarını gösteren tabloya buradan ulaşabilirsiniz. Direktifleri uyumlaştıran yönetmeliklerin metinlerinin Resmi Gazete'den, ilgili yetkili kuruluşlardan veya bu kuruluşların internet sitelerinden temin edilmesi mümkün bulunmaktadır.

"CE İşareti" nin ürüne ileştirilmesinin yolları nelerdir?

CE İşaretinin ürüne nasıl ileştireceği, ürüne

bağlı olarak ilgili direktiflerde belirtilmektedir.

Ürünlerin, CE işaretli olarak piyasaya sunulmasından üretici sorumludur. Ancak; eğer üretici ya da üreticinin yetkili temsilcisi Avrupa Birliği içinde değilse, bu sorumluluğu ithalatçı yerine getirmek zorundadır. Bir başka deyişle, ithalatçı ithal ettiği ürünlerin AB normlarına uygun olduğunu garanti etmek zorundadır. Üreticinin bu işareti ürüne ileştirebilmesi için çeşitli alternatifler sunulmuştur;

• Bir kısım ürün grupları için (bunlar genelde düşük risk arz eden ve/veya arz ettikleri riskin tespiti görece kolay olduğu ürünlerdir, örneğin, bazı makineler), direktifin temel gereklerine uygunluk, üreticinin kendisi tarafından ya kendi test imkanları ya da başka herhangi bir kuruluşun imkanlarının kullanılmasıyla doğrulanabilmekte ve bu ürünler hakkında üreticinin düzenleyeceği uygunluk beyanı ile CE işareti, üretici tarafından ürüne ileştirilmektedir.

• Diğer bir kısım ürünlerin ise (örneğin, bazı tıbbi cihazlar ve bazı makineler) mutlaka, AT Resmi Gazetesi'nde adı yayımlanmış yetkili test ve belgelendirme kuruluşları (Onaylanmış kuruluşlar-Notified bodies) tarafından doğrulanması gerekmektedir. Onaylanmış kuruluşun bu incelemesine istinaden, üretici CE İşaretini ürüne ileştirmektedir.

Onaylanmış Kuruluş (Notified Body) nedir? Fonksiyonu nedir?

Avrupa Birliği mevzuatı, CE İşareti taşıması gereken ürünlerden yüksek risk taşıyan ürünlerin, piyasaya arz edilmeden önce konusunda uzman, üçüncü bir taraf olan ve AT Resmi Gazetesi'nde yayımlanmış kuruluşlar tarafından uygunluk değerlendirmesine tabi tutulmasını şart koşmaktadır. Bu ürünlerin test, muayene ve/veya belgelendirmesini yapmak üzere üye ülkeler tarafından altyapısı yeterli görülen test, muayene ve/veya belgelendirme kuruluşları arasından seçilerek AT Resmi Gazetesi'nde yayımlanan kuruluşlar onaylanmış kuruluş (bazı direktiflerde farklı terimler kullanılabilse de genel olarak "notified body" ifadesi kullanılmaktadır.) statüsünü almaktadır. Üye ülkelerce belirlenen onaylanmış kuruluşlar Avrupa Komisyonu'na bildirilmekte ve diğer üye ülkelere duyurulması amacıyla bu listeler AT Resmi Gazetesi'nde yayımlanmaktadır. AB ülkelerinde yerleşik olarak faaliyet gösteren onaylanmış kuruluşların isim ve adreslerine www.conformityassessment.org adresinden ulaşılması mümkün bulunmaktadır. Bu kuruluşların teknik açıdan yetkin olmaları gerekmektedir (Daha ayrıntılı bilgi için bkz. Onaylanmış kuruluşlarla ilgili nota).

Türkiye'de onaylanmış kuruluş bulunmakta mıdır?

Mevzuat uyumunun tamamlandığı Yeni Yaklaşım Yönetmelikleri için ülkemiz de AB üye devletleri gibi onaylanmış ku-

ruluş atama yetkisini elde etmiştir. Ulusal yetkili kuruluşlarımız tarafından görevlendirilerek faaliyete geçen Türk onaylanmış kuruluşlarına ilişkin Müsteşarlığımız internet sitesinden (<http://www.dtm.gov.tr/dtmweb/dtmweb/index.cfm?action=detay&yayinID=1588&icerikID=1708&dil=TR>) veya Avrupa Komisyonu'na ait NANDO internet sitesinden http://ec.europa.eu/enterprise/newapproach/nando/index.cfm?fuseaction=country.notifiedbody&cou_id=792 ulaşmak mümkündür.

Üreticinin her ürün için mutlaka onaylanmış kuruluşu başvurusu gerekli midir?

Üreticinin, herhangi bir onaylanmış kuruluşu başvurmaksızın da ürününe CE İşareti ileştirdiği durumlar bulunmaktadır. Bu husus her bir ürün/ürün grubu için ilgili direktiflerde belirtilmektedir. Bu çerçevede, üreticilerin ürettikleri ürünlerle ilgili direktifleri incelemeleri ve ilgili mevzuatı hazırlayarak yürürlüğe koyan kamu kuruluşları ile yakın ilişki kurmaları büyük önem taşımaktadır.

Ülkemizde her ürün grubuyla ilgili olarak onaylanmış kuruluş olacak mıdır?

Onaylanmış kuruluşların mevcudiyeti tamamen piyasa koşullarına göre şekillenmektedir. Sektörün ihtiyacına ve onaylanmış kuruluş potansiyeline göre yetkili kuruluşun aynı alanda faaliyet göstermek üzere birden fazla onaylanmış kuruluş görevlendirmesi söz konusu olabileceği gibi bir alanda onaylanmış kuruluş olmak karlı bir faaliyet olarak görülmezse o alanda hiç onaylanmış kuruluş görevlendirilmeyebilir. Bu durumda, bu alandaki belgelendirme hizmetlerinin AB ülkelerinde yerleşik onaylanmış kuruluşlardan sağlanması söz konusu olacaktır. Bu kuruluşların ülkemizde temsilcilikleri de bulunabilmektedir.

Üreticilerimizin ne yapması gerekmektedir?

Üreticilerimiz, ürünlerinin hangi direktif/direktifler kapsamına girdiğini tespit ederek, söz konusu direktifleri incelemeli ve bütün unsurlarıyla özümsemeli; gerekiyorsa üretim bandında değişikliğe gitmeli ve buna göre belgelendirme faaliyetlerini gerçekleştirmelidir.

Her Yeni Yaklaşım Direktifi ürüne CE İşareti ileştirilmesini gerektirir mi?

Hayır. Yeni Yaklaşım Politikasının ilklerine göre hazırlanmış olan direktiflerin bazıları ürüne CE işareti ileştirilmesini öngörmemekte olup, bunlarda başka türlü işaretlemeler söz konusu olabilmektedir.

Bu ürün grupları:

- a) Ambalajlama ve Atıklar
- b) Trans-Avrupa Yüksek Hızlı Ray Sistemlerinin Uyum
- c) Denizcilik Ekipmanı (Gemi Teçhizatı)
- d) Taşınabilir Basınçlı Ekipman
- e) Trans-Avrupa Geleneksel Ray Sistemlerinin Uyum

MOBİLYA SEKTÖRÜ İÇİN KAYNARCA OSB HAZIR...



“Şehir Trafiğine Eğitim Şart”

Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Ocak Ayı Olağan Meclis Toplantısı Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu başkanlığında gerçekleştirildi.

Yoklama ve gündem maddelerinin oylanmasının ardından 1072 nolu meclis oturumuna ait tutanağın görüşülmesi ve tasvibi ile Aralık ayı kati mizan ve ekleri ile Hesapları İnceleme Komisyonu Başkanlığının bütçe izleme raporunun müzakeresi ve tasdiki oy birliği ile kabul edildi.

Hesapları inceleme Komisyonu Başkanı Necmi İbil'in bütçe izleme raporunu sunumunun ardından kürsüye gelen Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul Yönetim Kurulu'nun aylık faaliyetleri ile ilgili açıklamalarda bulundu.



Kösemusul konuşmasında şunları dile getirdi:

“2012'ye hızlı girdik... Ekonomi, finans, siyaset, dış politika konularında gündem çok hızla de-

ğişiyor, Türkiye büyük bir dinamizm sergiliyor. Türkiye'ye pranga takmak isteyenler, Türkiye'nin küresel sistemde kendine açtığı alanı daraltmak isteyenler, boş durmuyor. 23 Ocak'ta Fransa Senatosu, Ermeni soykırımını iddialarının reddini suç sayan yasa tasarısını kabul etti. Bu karar ile parlamento vazife ve misyonunu aşarak tarih yazmaya çalış-

mıştır. SATSO olarak biz de kurumsal bir tavırla, Türkiye'nin tüm kurumları ve hassas bireyleri gibi, bu kabul edilemez kararı protesto ediyoruz. Hükümetimizin getireceği yaptırımlara uyacağız.

Ocak dönemi ve aynı zamanda 2012'nin ilk olağan meclis toplantısına hoş geldiniz. Önce geçen ayın bir panoramasını sizler için özetlemek, ardından 2012 projelerimize geçmek ve Sakarya'nın gündemini SATSO bakışıyla paylaşmak isterim.

Öncelikle, büyük sanayi yatırımlarını ilimize çekmeye dair çalışmalarımız devam ediyor. Bakanımız Nihat Ergün, bölgemizin Detroit gibi otomotiv üssü olması gerektiğini söyledi. Yerli otomobil tartışmalarına “otomotiv üssü Sakarya” iddiamız çerçevesinde dâhil olduk. Otomotiv sektöründe çok önemli 3 tane parametre var. İşçilik, lojistik ve yan sanayi. Bizim de görevimiz kamuoyunda Sakarya'nın bu konuda gelişmesi için alt yapı oluşturmaktır. Bu alanlardaki gücümüz sayesinde, önemli bir marka (Türk traktör) Sakarya'ya yatırım yapacak.

Yeri gelmişken bir açıklama yapayım. Otomotiv üssü ve yerli otomobil konusundaki yaklaşmalarımıza dair bir algı hatası var.

Otomotiv üssü, Karadeniz'den dünyaya açılma projesi ve TİGEM vizyon projeleridir. 2 ayda olursa olur olmazsa biter konular değildir. Örneğin 3ncü boğaz köprüsü vizyonu gibi...

Yıllarca sözü edildi ve nihayet geçen ay ihale edildi, hatta ihaleye katılan olmadı ancak hükümetimiz yeni bir şekilde vizyonu tamamlama çalışmalarını yürütüyor. Kimse 3ncü köprü işi bitti olmaz artık diyemez.

Biz Sakarya için dev bir otomotiv üssü vizyonunu çiziyoruz. Bu büyük vizyon, yerli markaları, Alman, Japon, İtalyan üreticileri, farklı yan sanayi kollarını, kapsamlı bir istihdam politikasını, kıtalararası bir dağıtım, pazarlama ve servis ağını kapsıyor. SATSO'nun esas vizyonu budur.

Yerli otomobil yatırımı, bu vizyonda yer almasını dilediğimiz bir parçadır. Bursa'daki yerli oto imalatı sektördeki bir yatırımcının girişimidir. Aynı grubun Sakarya'daki traktör ve motor yatırımı çok daha büyüktür. Yerli otoda yeni girişimciler olmayacak değildir. Yerli otomobil yatırımının Sakarya'da olması için elbette çabalıyoruz ama yegâne hedefimiz bu değildir. Enerjimizin ve zihnimizin asıl hedefi dünya otomotiv devlerini Sakarya'nın avantajlarıyla uzun soluklu olarak tanıştırmak. Bunun için de sistemli bir şekilde çalışıyoruz. Sakarya'nın yakın geleceğine ve ufkuna SATSO olarak el birliği ile parlak bir imza atacağız inşallah.

Geçtiğimiz Ocak ayında öncelikle KOSGEB kredilerinden üyelerimizin yararlanması için gayret gösterdik ve başarılı olduk. Bilişim tabanlı yeni bir yapıya gidiyoruz.

SATSO, TOBB tarafından Türk Oda Sistemi'nin Avrupa Oda sistemi ile entegrasyonu sağlamak amacıyla geliştirilen "Oda Akreditasyon Modeli" kapsamında denetlendi. Puanımız A yani mükemmellik seviyesinde oldu. Geçmişte emeği geçenleri, personelimizi tebrik ediyorum. Üyelerimize en iyi hizmeti veriyoruz.

Büyükşehir, şehir içi trafiğini ve ilçelerden merkeze ulaşımı kolaylaştırma adına proje geliştirdi. İlgili meslek komitemiz proje sunumunu değerlendiriyor. Proje çalışmalarına katkıda bulunma görüşmelerimiz sürüyor Ulaşım ekonominin kılcal damarlarıdır. Yol açksa ticaret de açıktır.

Ferizli ve Kaynarca ilçelerimizdeki gelişmelere dikkatinizi çekmek isterim. Bu ilçelerimizin artık "Karadeniz'den Dünya'ya Açılan Sakarya" vizyonu var. Ferizli ve Kaynarca'da mevcut OSB alanlarının değerlendirilmesi yanında yeni OSB alanları için çalışıyoruz. Yine biliyorsunuz Kocaeli, Sakarya, Düzce ve Bolu'daki mobilya sektörünün temsilcileri Kaynarca'da Mobilyacılar İhtisas OSB kurmak için birlikte hareket etme kararı aldılar. Görüşmelerimiz, proje önerilerimiz sürüyor. Bu işin peşini bırakmıyoruz. İnegöl'ün sektördeki ağırlığı ve ilçeye getirdiği ivme herkesin malumu. Bunun ötesine geçmek hedefimizdir.

İhracat rakamlarımız ise yüzümüzü güldürdü. Şu anda il olarak 10ncu sıradayız. Gelecek yıllara dair büyük bir motivasyonumuz var: 2010'a göre 2011'de ihracatta kaydettiğimiz %20 artışı daha da yukarı çekmek hedefimiz... Çok şükür Sakaryalı sanayici ve tüccarın lügatinde rehavet kelimesini zaten göremiyoruz.

Karadeniz'den Dünyaya açılma vizyonuna sahip, valilik, belediye ve sivil toplum kuruluşları ile ortak kararları uygulayabilen, üyeleriyle bütünleşmiş bir SATSO ile hedefe yürüyoruz.

Kentin tüm bürokrasisi ve ekonomi çevreleri

olarak yukarıdaki hedeflere kilitlendik. Gelecek nesiller 2012 yılına baktıklarında bu gayretin izlerini görecekler.

Yeni yatırımların gözdesi olmaya devam ediyoruz. İstanbul Gebze Kocaeli hattına sıkışan üretim yatırım alanlarının nefes almak için açıldıkları ilk ve en bereketli yer Sakarya oluyor. Sadece sanayi yatırımları değil kamunun, daha kaliteli bir kent yaşamı için Sakarya'ya yaptığı yatırımlar da mutluluk verici.

Karasu Limanı'ndan da güzel haberler var, ihale tamamlandı. Kuzeyin yıldızı olacak bu liman ile birlikte Kuzey Sakarya çekici bir ticaret şeridi olacak. Kuzey Marmara otoyol projesine entegre olacağını düşündüğümüz bu liman, lojistik merkezleriyle beklentilerin çok ötesinde bir hacim vaat ediyor.

Karasu'ya ciddi bir yatırım ve istihdam kazandıracak olan ve Türkiye'de örneği olmayan araç test pisti projesinde epey mesafe kat ettik. Araç test pisti Karasu'da kurulduğunda, Türkiye'de üretilen araçlar, test için yurt dışına gitmeyecekler. Hatta demiryolu ve Karasu Limanı açılınca Karadeniz üzerinden gelebilecek araçlar da burada test edilebilecekler. İlk aşamada 50, sonrasında 120 milyon dolarlık yatırım ve 500 kişilik bir istihdam gerekiyor. %70'i de beyaz yakalı olacak. Bu pist, Sakarya için otomotiv konusundaki lobi yapmamızda bizi destekleyen önemli bir argüman olacak.

Sakarya ekonomisi atılım içinde, mesaimizin büyük kısmını Sakarya'nın geleceğine ayırıyoruz. Yetişebilmek için çaba harcıyoruz. Bu yoğun kent ve ülke gündeminin hepimize hayırlar getirmesini temenni ediyoruz.

SATSO Sosyal tesislerimiz de üyelerimize hizmet verirken etkinlikler de düzenleniyor. Son olarak brîç turnuvasında emeği geçen meclis üyemiz ve aynı zamanda Kadın Girişimciler Kurulu başkanımız İffet Hacıyüpoğlu'na buradan teşekkür ederim."

SATSO Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un ardından Yönetim Kurulunun

aylık faaliyetleri ile ilgili görüş bildirmek üzere kürsüye gelen **Meclis Üyesi Bülent Yılmaz**



TÜVASAŞ'ın Ferizli OSB'ye taşınması ile ilgili haberleri değerlendirerek olumlu bulduğunu dile getirdi. Yılmaz, Şener Üşümezsoy'un Kara-su'dan Gölcük'e ya da Körfez'e uzanan bir kanal açılması projesi olduğunu belirterek "Proje incelendiğinde değerli bir proje, direkt Karasu'dan Gölcük'e uzanan bir kanal tasarlanıyor, olumlu bir proje gibi geldi üzerinde tartışabiliriz" dedi.

SATSO'nun Gar Meydanı'ndaki yeri ile ilgili de konuşan Yılmaz, "SATSO'nun yeri tahta perdeyle çevrilmiş, herhangi bir gelişme oldu da meclisin haberi mi yok. "Gar Meydanı Düzenlemesi" diye bir tabela da asılmış. Bununla ilgili bir bedel alındı mı bilmiyorum. Oradaki yerin kamulaştırması yapılmadı sadece kamulaştırma kararı alındı. Yani henüz net bir durum yok. Bu konuda açıklayıcı bilgi istiyorum."

Meclis üyesi Fikri Keleş ise



bir önceki ay Büyükşehir Belediye Başkanı'nın meclise konuk olduğu zaman kent ile ilgili sorunların tam olarak dile getirilmediğini belirterek trafik sorununun devam ettiğini dile getirdi. Bu konuda belediye ya da trafik şube müdürlüğünün bir şeyler yapması gerektiğini vurgulayarak SATSO olarak bu sorunun çözülmesi için gerekli yerlerle iletişime geçilmesi gerektiğini söyledi.

Yorumlara cevaben kürsüye gelen Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul, kanal projesinin ilgi çekici olduğunu belirterek bu konuda SATSO olarak değerlendirme yapabileceklerini ifade etti.

Kösemusul, Gar Meydanı ile ilgili kararın meclis ile verileceğini belirterek tahta panel ile ilgili olarak yaya trafiğinin engellenme-



mesi için alanın kapatıldığı bilgisini aldıklarını dile getirdi. Gar Meydanı süreci ile ilgili hatırlatmada bulunan Başkan Kösemusul, belediye tarafından talep edilen bedelsiz arsanın bağışlanması konusunun kabul edilmediğini, daha sonra Palmiye Caddesi bir arazinin takas edilmesi teklifi sunulduğunu ancak ekspertiz değerlendirmelerine göre uygun olmayacağı kararına istinaden, kamulaştırma sürecine girildiğini ve sonucu belediklerini ifade ederek "Kamulaştırma ile ilgili kamusal süreç ile ilgili bilgilendirmelerde bulunacağız" dedi.

Emniyet müdürlüğü ile trafik eğitimi konusunda görüşmelerini belirterek bu konuda gereken çalışmalara devam ettiklerini ifade etti.

Gündeme sonradan eklenen askıdaki 770 üyeden bugüne kadar yükümlülüklerini yer-

ne getirmeyen 347 üyenin oda kayıtlarının silinmesi hususundaki teklifi oylanarak kabul edildi.

Oylamanın ardından **Doğu Marmara Kalkınma Ajansı Sakarya Ofisi Koordinatörü Abdülkadir Uslu** ve **Kredi Garanti Fonu Sakarya Şube Müdürü Göksel Gülen** tarafından 2011 yılındaki faaliyetleri ve mevcut destekler imkanları hakkında meclis üyelerine bilgi verdiler.

Dilek ve Temenniler Bölümünde konuşan **Meclis Üyesi Ahmet Çıbuk**, kent sorunlarına yaklaşım ve çözümü ile ilgili Eskişehir örneğini vererek Eskişehir'de kentin ileri gelenlerinin oluşturduğu bir kurul olduğunu ve bu kurul ile belediye başkanının şehrin gelişmesi için projeler ürettiklerini hareket ettiklerini ancak aynı birlikle birlikte Sakarya'da sağlanamamasının çok üzücü olduğunu belirtti.

Gar Meydanı Projesi ile ilgili değerlendirmelerde de bulunan Meclis Üyesi Ahmet Çıbuk, "Türkiye'de 17 tane ilin içinden tren istasyonu geçiyor. Yurtdışında şehir merkezleri tren istasyonlarının olduğu yerlerdir. Biz de bir trafik sorunu yüzünden Garı taşıyoruz. Toplu taşımaya yöneleceğimiz yerde tam tersini yapıyoruz. Trafik sorunu için ufak birkaç değişiklik yapılırsa sorun çözülebilir. Örneğin; Yenicami önündeki bulvarı Karaağaçdibi'ndeki bulvara bağlanırsa oradaki trafik çözülür. Bosna Caddesindeki sıkışıklık da üst geçit ya da alt geçit ile çözülebilir Serdivan'dan çıkışta ise lojmanların üstünden TEK çıkışına bağlanabilir dedi.

"1 Temmuz'da yürürlüğe girecek olan Yeni Türk Ticaret Kanunu ile çok ciddi problemler gelecek. Herkes web sayfası yapacak. Şirketler, güncellemeler için bir çalışan ve denetçi bulunduracak" diyerek tüm özel bilgilerin şirketin web sitesinden yayınlanacağını belirtti. Şirketlerin rakiplerine şirket sırlarını yayınlaması gibi bir mantığın hiçbir Avrupa ülkesinde de olmadığını dile getiren Çıbuk, bu konuda herkesin hazırlıklı olması gerektiğini vurguladı.



Meclis Üyesi Neşet Peker ise, Kaynarca OSB'nin Mobilya İhtisas OSB olması için çalışmalarının devam ettiğini belirterek çok yakında müteşebbis heyetin yer tahsisine başlayacağını dile getirdi. Peker konuşmasının devamında "Bizim arzumuz Sakarya ekonomisinin gelişmesi ve istihdamının artmasında mobilya sektörünün lokomotif sektörlerden biri olmasıdır. Bunun için çalışıyoruz ve bu OSB'de yer tahsislerinde Sakaryalı arkadaşlarımızın yer almasını istiyoruz" dedi.

Meclis Üyesi Hüsnü Elbek ise meslek grubunun yaşadığı bir sorunun belediye tarafından çözüldüğünü dile getirerek aynı zamanda ulaşım sektöründe oldukları için şehir merkezindeki trafik sıkışıklığı ile ilgili en çok sorunu kendilerinin yaşadığını ifade etti. Günde yaklaşık 1200 aracı servislerle öğrenci ya da çalışanları taşıdığını ve trafik sıkışıklığı sebebiyle bazen okula öğrenci yetiştirilemediğini ifade eden Elbek bu konuda bir komisyon kurularak bu sorunun iletilmesi gerektiğini belirtti.



Meclis Üyesi Fikri Keleş Yeni Türk Ticaret Kanunundaki değişikliklerin irdeleyerek sanayici ve tüccar tarafından anlaşılacak bir şekilde özetlenmesini talep etti. Söz konusu kanunun hem yaptırımları hem de uygulanmasının sanayiciyi ve tüccarı oldukça etkileyeceğini ifade ederek bilgileneceği ihtiyacı duyduklarını dile getirdi.



Keleş ayrıca soykırımı inkar yasasının Fransa Parlamentosu'nun kabul etmesi ile ilgili olarak ekonomik yaptırımlarla değil siyasi yaptırımlarla tepki göstermek gerektiğini ifade etti. Keleş konuşmasında "Fransa'nın Türkiye ile iş hacmi 12 milyar dolar siz böyle bir ülkeye nasıl ekonomik yaptırım uygulayacaksınız. Fransa ekonomik olarak Almanya'dan sonra Türkiye'yi işgal etmiş ekonomisi güçlü bir ülke. Biz de Ortadoğu'nun en büyük ülkesiyiz ve Fransa bizi yok sayıyor. Türkiye gibi bir ülkenin dış politikası yerlerde süründü-

rülmemeli. Ama ekonomik yaptırım çok zor görünüyor ve bir netice vereceğini sanmıyorum. Siyasi yaptırım uygulamalıyız" dedi. İlimizdeki KOBİ niteliğindeki sanayicilerin çoğunun desteklerden ve gelişmelerden haberi olmadığını bu konuda SATSO'nun üzerine büyük görev düştüğünü ve bu KOBİ'lerin SATSO'nun desteğine ihtiyacı olduğunu ifade etti.

Keleş 2012 ekonomik beklentileri ile ilgili olarak ise; "2012 2013 yılı 2008 yılında başlayan krizin derinlik kazanmış halidir ekonomik olarak 2012 ve sonraki yılı soru işaretleri ile dolu. Devletin mevcut 1,3 milyon KOBİ'yi desteklemesi gerek yerli üretime ağırlık vermesi ve ithalatın önüne geçmesi gerekiyor. Arkasında üretim olan ülke batmaz, İspanya ve İtalya gibi ülkeler batmaz ama Yunanistan batabilir. Bu sebeple üretmemiz ve yerli üretime iç piyasanın desteklenmesi önemlidir dedi.

Meclis Üyesi Birol Öner ise Kaynarca OSB'nin Mobilya İhtisas OSB olması ile ilgili gelişmeleri olumlu bir gelişme olduğunu ifade ederek Yeni Türk Ticaret Kanunu ile ilgili değerlendirmelerde bulundu. Bu kanunu çıkması için 150 günlük bir süre kaldı. Bu konuda TOBB'un da görüşünün alındığını ve TOBB görüşüne rağmen mi bu kanunun çıkarılıp çıkarılmadığı konusunda bilgi almak istediğini ifade etti.



İşletme sırlarının web sayfasında yayınlanması gibi dünyada benzeri olmayan hükümleri olan bu kanunun işletmeleri zor duruma düşürebileceği ihtimaline değinen Öner, "Şirketlerin tüm ayrıntılarını yayınladığı bir sistem yok. Bu konuda TOBB'un görüşüne rağmen mi bu kanunun çıkarıldığının öğrenilmesini istiyorum" dedi. Meclis Üyesi Öner, Gar Meydanı ile ilgili olarak ise Odamızın mahkemeye gitmeden bir anlaşma yoluna gidilmesi gerektiğini vurgulayarak bu konunun ortak noktada buluşarak çözülmesi gerektiğini ifade etti. Olayın dışında kalmak yerine yapıcı bir taraf olarak olayın içinde yer almak gerektiğini ifade etti.

Dilek ve Temenniler bölümünün ardından değerlendirme yapan Yönetim Kurulu **Başkan Yardımcısı Yıldırım Çakar** Gar Meydanı ile ilgili kararı yönetimin değil; SATSO meclisinin vereceğini belirtti. Çakar Yeni Türk Ticaret Kanunu ile ilgili Mart ayında bir konferans düzenleneceğini dile getirdi.



Fransa protesto olayına da değinen Çakar tarihi cinayetlerle ve kanlarla dolu bir ülkenin ülkemize tarih dersi vermeye kalkmasının anlamsız olduğunu ifade etti.

3+1 SATSO MECLİSİNE TANITILDI



Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası Şubat Ayı Olağan Meclis Toplantısı Meclis Başkanı Adnan Borazancıoğlu başkanlığında gerçekleştirildi.

Borazancıoğlu açılış konuşmasında, "SATSO sosyal hizmetler alanında ve sosyal sorumluluk anlamında Türkiye Kızılayı Sakarya Kan Bağışı Merkezi'nin Ulusal Güvenli Kan Temini Projesi kapsamındaki kan bağışı çalışmasında yer aldı ve meclis üyelerimiz kan verdi. Teşekkür ediyorum. Sosyal sorumluluk anlamında yine SATSO Türk Müziği Topluluğu'nun Zekai Tunca konserine 800'ün üzerinde davetlimiz katıldı katılan tüm meclis üyelerimize teşekkür ediyorum" dedi.

Borazancıoğlu'nun konuşmasının ardından SAÜ ile sanayi üniversite işbirliği kapsamında oluşturulan "Üniversite- İşdünyası Omuz Omuz Projesi" tanıtımı yapıldı.

SAÜ Sağlık Hizmetleri Meslek Yüksek Okulu Müdürü Prof. Dr. Mustafa Arslan, SAÜ Meslek Yüksekokulu Müdürü Doç. Dr. Mehmet Sarıbyık, Akyazı Meslek Yüksek Okulu Müdürü Yar. Doç. Dr. Hasan Küçük, Hendek Meslek Yüksekokulu Müdürü Yar. Doç. Dr. İbrahim Yüksel ve Arifiye Meslek Yüksekokulu Müdürü Halil İbrahim Aydın'ın oluşturulan heyet SATSO Meclis üyelerine proje hakkında bilgi verdi.

Sunumu gerçekleştiren SAÜ Meslek Yüksekokulu Müdürü Doç. Dr. Mehmet Sarıbyık şunları dile getirdi:

"SATSO ile yürütmek istediğimiz Üniversite – İş Dünyası Omuz Omuz Projesi işletmelerin ihtiyaç duyduğu nitelikli insan gücünü iş dünyası ile birlikte yetiştirmeyi hedefleyen önemli bir projedir.

Nitelikli insan yetiştirmek zorundayız, bu yüzden birlikte çalışıyoruz. Mesleki eğitime bakılırsa %60 oranını Sakarya'da meslek liseleri oluşturuyor. 40 farklı programda eğitime devam etmekteyiz. Ara eleman değil "nitelikli insan gücü yetiştirmek" diye bir ibareye hizmet etmeye çalışıyoruz. 20 bin öğrenci 220'ye yakın hocayla hizmet veriyoruz.

İşverenler sanayi sektöründe nitelikli eleman bulamıyor, mezunlar ise iş bulamıyor. Bu sorunları en aza indirmek için her iki tarafın da ihtiyacına yönelik olarak 3+1 Projesini ürettik. SATSO SAÜ arasında işbirliği protokolü imza-

landı.

Buna göre; öğrenciler, 3 dönem okulda bir dönem işletmelerde uygulamalı eğitim alacak. Stajdan ayrı bir uygulamadır. Hedefimiz işletmelerin ihtiyaç duyduğu nitelikli elemanları işletme ile yetiştirmektir. Öncelikle nitelikli insan yetiştirilmesi sağlayacağız. Teknoloji sürekli değişiyor ve biz buna yetişemiyoruz bu proje ile bu adaptasyonuda sağlayacağımızı düşünüyoruz. Biz öğrenciye teorik ve pratik eğitimi zaten veriyoruz. Amacımız uygulamanın içinde olmalarıdır. Öğrenci hedeflerini şekillendirecek. İstihdam da açıklık varsa ya da nerede açık varsa oraya çözüm üretmeliyiz. 16 hafta süre içinde işletmeye göndereceğiz. 1.80 not ortalamasını sağlayamayan öğrenci işletmelere gönderilemeyecektir. Öğrencilerin sigortaları okul tarafından ödenecek. Projeye göre şu anda 3+1'e göre 40 program hazırlandı. Proje ile öğrenciler, teorik bilgileri uygulama ile bütünleştirerek ezberci bilgi yerine uygulamalı bilgi ve beceriye sahip olacaktır. Ayrıca üniversite ise öğrencilerini iş dünyasının içinde izleyeceği için iş dünyası ile daha rahat ilişki içine girebilecek ve iş dünyasının pratikte yaşadığı sorunlara kalıcı bilimsel çözümler getirecektir." dedi

Yoklama ve gündem maddelerinin oylanmasının ardından 1073 nolu meclis oturumuna ait tutanağın görüşülmesi ve tasvibi ile Aralık ayı kati mizan ve ekleri ile Hesapları İnceleme Komisyonu Başkanlığının bütçe izleme raporunun müzakeresi ve tasdiki oy birliği ile kabul edildi.

Hesapları inceleme Komisyonu Başkanı Necmi İbil'in bütçe izleme raporunu sunumunun ardından kürsüye gelen Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul Yönetim Kurulu'nun aylık faaliyetleri ile ilgili açıklamalarda bulundu.

Kösemusul "Yılın ilk iki ayını geride bıraktık. 2012, hem ekonomik hem de siyasal açıdan hızlı başladı. Baş döndürücü gündem, hem Türkiye hem Sakarya için son sürat devam ediyor. Biz de bu gelişmelere paralel

bir süratle koşuyoruz. Bir an olsun soluklanmak bile, geri kalmak anlamına geliyor.

Şöyle izah edeyim:

Dünya için ekonomi son birkaç yılda adeta hayatı bir sınav haline geldi. Ekonominin küresel çaptaki kötü gidişatı artık yanlış adımlara karşı gösterilen hoşgörüyü azaltıyor.

Hataların telafisi giderek zorlaşıyor. Ben bunu Türkiye'ye başka bir şekilde tercüme etmek istiyorum. Ekonomimiz evet sağlam gidiyor çok şükür ama, burada da bu ekonomiye adapte olamayanlar, yenilik ve katma değer üretmeyenler için de bu sefer piyasanın görünmez kuralları işliyor. Piyasa affetmiyor. Bizim mücadelemiz Sakarya ekonomisini bu dinamik süreçlere entegre etme mücadelesi. Tulum baya su vermeden su alamıyoruz biliyorsunuz, bu suyu sürekli kılmak için yeni kaynak arayışımız sürüyor. Bu kaynaklardan kastımız sadece finans değil, yetişmiş insan kaynağı, üretim kültürü, bilinçli yöneticiler, yenilikçi fikirlerdir... Hepsi bizim için farklı kaynaklardır.

Şubat ayını işte bu kaynakların izini sürmekle geçirdik. Bölgemizde Ar-Ge Çalıştayı, Temiz Enerji Zirvesi oldu.

Buralarda şehrimizin sözünü söyledik. Çalıştayda özetle şu konulara değindik:

Üyelerimizin 2023 Stratejik Hedefleri kapsamında Ar-Ge ve İnovasyon Projelerinin hazırlanmasında psikolojik ve teknik engellerinin olduğunu tespit ettik. İyi bir iş fikri olduğu halde fikrini hayata geçirmeye cesaret edemeyen ancak şehrimize katkısı olacağını düşündüğümüz çok kıymetli beyinleri SAÜ ve Teknokent işbirliğiyle SATSO olarak destekleyeceğimizi belirttik. İnovasyon ve Ürün Geliştirme bilincinin yaygınlaştırılması için çalıştığımızı anlattık. Kentimizin kültürel zenginliklerinin ve farklı bakış açılarının doğal sonucu olarak adeta bir proje üretme fabrikası gibi çalıştığımızı vurguladık. Bu üretim anlayışımız doğru yönetilen bir hibe-destek-teşvik programıyla buluştuğunda daha da büyüyeceğiz dedik.

Temiz Enerji Zirvesinde farklı ve yenilenebilir enerji kaynaklarına önemine değindik.



Yatırım alanı olarak işaret ettik. Bu yenilenebilir enerji konusunu çok önemsiyoruz. Bizi dışa bağımılmı olmaktan kurtaracak kaynaklara yönelmenin yollarını aramalıyız. Sakarya olarak çalışmalar yapıyoruz.

Güneş, rüzgâr, akarsu tabanlı sanayi tipi enerji üretme projelerimizi bir bir kamuoyu ile paylaşacağız. Evleri jeotermal kaynaklarla ısıtan şehirler var. Temiz hava, ucuz maliyet. Bütün bunları Sakarya'daki imkânlarını araştırıyoruz.

Derdimiz temiz ve ucuz enerjiyle çevreyi kirletmeden, insana saygılı bir şekilde sanayide ve ekonomide çarklar çevirmek.

Bütün bunların stratejik bir plan çerçevesinde ve rasyonel yatırım destekleriyle çözülmesi gerekiyor. Ve bununla ilgili bir haberi daha paylaşmak istiyorum:

Bugün hükümetin ekonomi kurmaylarının hazırladığı yeni teşvik sistemi Başbakanımıza sunuluyor. Uluslararası sermaye, kendine pazar ve yatırımcı arıyorken Türkiye cazip bir teklifle dünyaya mesaj vermeye hazırlanıyor. Başbakanımızın da onay vermesiyle teşvik sistemini kamuoyuna sunacaklar. Yakın tarihte inşallah gündemimizde bu yeni teşvik sistemi olacak. Yeni teşvik sisteminde hedef, bölgesel kalkınmışlık farklarını azaltmak, cari açığı azaltmak ve ülkenin kaynaklarının, doğru yatırım alanlarına tahsisini teşvik etmek olacak. Bu hedef SATSO'nun vizyonuyla da örtüşüyor. SATSO bu sürecin takipçisi olacaktır ve maksimum fayda için gerekli adımları atacaktır.

Sakarya Üniversitesi ile "Üniversite - İş dünyası Omuz Omuz" adlı bir programa başlıyoruz. Bilirsiniz Sanayi - ekonomi çevrelerinin üniversitemize katkısı çok büyük. Üniversitemiz de bu desteklerden maksimum fayda üretmesini bildi. Şimdi de mesleki eğitimde ihtiyaç duyduğumuz nitelikli elemanlar konusunda neler yapabiliriz bunu konuşacağız. Sessiz ama derinden ilerleyen müthiş bir işbirliği diyebiliriz buna. Öğrencilerimizin gerçekten işe dökünür bir şekilde staj imkânıyla tanışmasını sağlayacağız.

Bir başka haberimiz daha var: SATSO - TOBB Ekonomi ve Teknoloji Üniversitesi işbirliğiyle hazırlanan orta ve uzun vadeli amaçlar, temel ilke ve politikalar, hedef ve öncelikler, performans ölçütleri, hedeflere ulaşmak için izlenecek yol ve yöntemler ile kaynak dağılımlarının belirlendiği stratejik planın 3. değerlendirme çalışması İzmir'de yapılacak.

Şubat 2010 tarihinde Afyon'da yapılmış olan ilk Stratejik Plan toplantımızda Kurumsal Swot Analizi çalışması yapılmış ve SATSO'nun güçlü-zayıf yönlerini belirledik.

Antalya'da yapılan 2nci çalışmada Hizmet Kalitesini geliştirme konusu ele alınmış, SATSO'nun hizmet kalitesini etkileyen destekleyici ve engelleyici güçleri Performans Güçleri Analizi yöntemiyle çıkarılmıştır.

3ncü çalışmamız İzmir'de yapılacak olup, Üyelerin gelişimi ve memnuniyeti konusu ele alınacaktır.

Birkaç gün önce de yeni milli eğitim müdürümüzü ziyaret ettik. İlimizdeki mevcut ve yapılacak yatırımlar için kalifiye eleman ihtiyacını karşılayabilmek adına meslek lisesi ihtiyacımızı ilettik. Kendisi de özgüveni yüksek, bir işte başarılı olmayı hedefleyen nesiller için çalıştıklarını söylediler. Ortak birçok çalışma içinde ola-

cağız...

SATSO'da "Eksenli Kaymış Dünya Ekonomisi'nde, Türkiye'deki Şirketlerde Yeni Yönetim Anlayışı" konulu bir eğitim seminerimiz olacak.

2015 yılında Türkiye G-20'ler zirvesine ev sahipliği yapacak. Türk şirketleri dünya ekonomisindeki daha çok yer alacak. Biz bu eğitimlerle başarıyı sürekli kılmayı hedefliyoruz.

Dün akşam 19 ncu meslek komitesinin SATSO'da "etkili iletişim" eğitimi vardı. Yoğun katılımı gerçekleşen eğitimin devamı da gelecek. Şoförlerimizin eğitimi bu mecliste bir kaç kere gündeme gelmişti. 19ncü meslek komitesini ve Meclis üyelerimizi tebrik ediyorum, teşekkür ediyorum.

Eğitim meselesi görüyorsunuz, sanayicinin de SATSO'nun da hep gündeminde... Bütün bu projelerin, diyalogların altındaki imzamızın amacı malum: Sakarya'nın potansiyellerini harekete geçirmek, atıl değerlerimizi yürüten sisteme entegre etmek... İşsizliğin milli, ekonomik, psikolojik bütün faturalarından azade olmak. Sakarya'yı bir istihdam şehri haline getirmek.

2012'ye girerken bu yıl yoğun geçecek demistik, iş grafiğimiz hakikaten artarak ilerliyor. Hem Türkiye'nin, hem Sakarya'nın hem de SATSO'nun bu yoğun temposu, bize şevk ve güç veriyor.

Merkezinde Sakarya olan gelişmeler bizi şaşırtacak noktada. Bütün bunlara SATSO'nun oluşturduğu ve peşine düştüğü projeler de eklenince yükümüz iyice ağırlaştı. Lakin biz de tam da böyle bir göreve talip olmuştuk, şikâyetçi değil hevesliyiz. Mevcutlarla yetinmiyoruz. Neler yapabiliriz sorusunu her gün bu kapıdan girerken kendimize soruyoruz.

Zorlu kış şartları giderayak kendini yine gösterdi ama önümüz bahar. Her mevsimin kendine özgü bir iş yoğunluğu olacak. Baharla gelecek imkânları da şimdiden envantere dökmeye başladık, yaz gündeminde neler olacak onun da jimnastiğini yapmaya başladık.

Eskiler Mart kapıdan baktırıır kazma kürek yakıtır demişler. Biz de bismillah dedik ve ekonominin kazma küreğini sırtımıza vurduk. Allah hepimizin işini rast getirsin" dedi.

Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul'un aylık faaliyetler ile ilgili açıklamalarının ardından meclis üyeleri faaliyetlerle ilgili değerlendirmelerde bulundu.

Meclis Üyesi Necmi İbil, Ar-Ge Çalıştay'ının oldukça verimli ve seviyeli bir toplantı olduğunu dile getirerek bu tür çalışmaların devamını beklediklerini dile getirdi. İbil ayrıca dünyanın hiçbir yerinde olmayan kesintisiz eğitim uygulaması sanayideki ara eleman ihtiyacını artırmıştır ve nitelikli eleman sıkıntısının yaşanmasına neden olmuştur. Yapılan yeni anayasa çalışmalarında bunun düzenlenmesine yönelik çalışmalar olduğunu görüyorum emeği geçenlere teşekkür ederim" diyerek Milli Eğitim müfredatı ile ilgili yeni düzenlemeleri desteklediğini belirtti.

Meclis Üyesi Birol Öner Yeni Türk Ticaret Ka-

nunu ile ilgili değerlendirmelerde bulunarak TOBB'un yeni TTK'daki hangi maddelerin değişmesini istediği ile ilgili bilgi almak istediğini dile getirdi.

Meclis Üyesi Muzaffer Güneş ise yeni çek düzenlenmesinde yapılan çalışmalarını yanlış bulduğunu belirterek "Bizim alacaklarımızla ilgili mahkemede takip ettiğimiz davalar ve haklarımız çıkarılan bir yasa ile darp edilemez. Devletin en azından zararımızı gidecek bir uygulama da yapılmalı" dedi. Güneş TOBB'dan alacaklı olanların haklarını savunmasını talep ettiklerini ve bu yasanın geri çekilmesi gerektiğini ifade etti.

Meclis Üyesi Kenan Taçyıldızda Çek yasası ile ilgili "Devlet SSK'sını birgün sonra ödeyen insanlardan para alıyor" diyerek Çek Yasası'nın yeniden düzenlenmesi gerektiğini vurguladı.

Bülent Yılmaz ise Çek Yasası ile ilgili değerlendirmelerde bulunarak "Birçok banka bilançolarını gazetelerde yayınlıyor. Bize çekleri veren bankalardır. Çek defteri için bankaya başvurduğumuzda önceki ödemeler göz önüne alınarak çek defteri vermeliler.

Hükümet ile bankalar işbirliği ile hareket etse çözüme ulaşabilirler" diyerek TOBB'a görüş bildirmek gerektiğini vurguladı.

Meclis toplantısında "SATSOİştirakleri Arasında Bulunan Doğu Marmara Avrupa Birliği İş Geliştirme Merkezi (ABİGEM) A.Ş.'ne Ait A Grubu 25.500-TL Değerdeki 51 Adet Hissemizin Kocaeli Sanayi Odası'na DevredilmesiHususunun Görüşülmesi", maddesinde açıklama yapan

Yönetim Kurulu Sayman Üyesi Vahap Gün 2004 yılında ABİGEM'e ortak olunurken bakanıktan izin alınmadığını ve prosedür gereği hisselerin Kocaeli Sanayi Odası'na devredileceğini belirtti. Gün, "Devir işlemi gerçekleştirildikten sonra bakanlıktan gerekli izin alınacak ve akabinde hisseler tekrar geri alınacak. ABİGEM'e ortak olduğu dönemde eş zamanlı olarak bakanlıktan izin alınması gerektiği kanunu da çıktı. O dönemde bu izin alınmadığı için geçtiğimiz yıllardaki denetimlerde izin alınmadığı ortaya çıkarak bakanlığın bu şekilde bir uygulama yapılabileceğine yönelik tavsiyesi oldu. Şimdi hisselerimiz geçici olarak Kocaeli Sanayi Odası'na devredilerek izin işlemlerinden sonra tekrar hisseler tarafımıza alınacak

İlgili madde yeterince müzakere edildikten sonra oylanarak oybirliği ile kabul edildi.

Meslek Komitelerinin Sorunlarının Görüşülmesi Maddesinde konuşan **28. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Ekrem Seçgin** komitelerinin emlak, danışmanlık, müşavirlik, temizlik gibi bölümlerden oluştuğunu belirterek



temizlik ürünleri ile ilgili meslek grubu üyeleri ile istişare toplantıları düzenlediklerini ifade etti. Seçgin konu ile ilgili olarak "Temizlik sektörü ikiye ayrılıyor: temizlik hizmet sektörü ve temizlik malzeme alım satım sektörü. Alım satım sektörü ile bir toplantı yaptık güzel sonuçlar çıktı. Müşterilerin mal alımlarının şehrimizde yapmaları ile ilgili kamuoyu oluşturduk. Daha sonra temizlik hizmeti yapan firmalarla da bir toplantı gerçekleştirdik. Bu sektör de kalifiye eleman sıkıntısı yaşadıklarının bilgisini aldık. Umem Projesi'nden yararlanarak kalifiye eleman ihtiyaçlarını sağlamaya yönelik çalışmalar yapmayı planlıyoruz" dedi.

29. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Ahmet Çıbuk ise "Biz hep 'Sakaryalılık ruhu oluşturalım' 'Sakaryalı firmalardan alışveriş yapalım' diyoruz ancak bazı firmalar teklif dosyası nasıl oluşturulur bilmiyorlar, antetli kağıdı bile yok" diyerek profesyonel çalışmanın önemine değindi.



Türk Ticaret Kanunun çıkma sebeplerinden bir tanesi AB normalarına göre Türkiye'de 300 bin şirket olması gerekirken 800 bin şirket var. Bu anlamda gerçek şirketlerin ayakta kalması hedefleniyor. 10 madde üzerinde değişiklikler yapılması söz konusu. Uygulamaya girdiğinde uygulama kademeleri olacak. Ayrıca Kredi kartı aidatları ile ilgili bir karar çıktığını belirten Çıbuk, Tüketici Hakları dernekleri ile bununla ilgili bilgi alınabileceğini ve başvuru yapılabilirliğini ifade etti.



4. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Muzaffer Güneş geçtiğimiz günlerde UHT ve pastörize süt tüketimi konusunda çıkan haberlerle ilgili sektörel değerlendirmelerde bulunarak "Anti-biyotikli süt denilen sütlerin peynir ve yoğurt yapımında kullanılmadığını UHT sütlerde kullanıldığını ancak çok az karışılan bir oran olduğunu ifade etti.

Güneş hasta hayvandan elde edilen sütte oluşan bir durum olduğunu dile getirerek "10 bin de bir oluşan bir durum insanlara ne kadar zarar verir tartışılır" dedi. UHT süt ve pastörize süt üretimi hakkında da bilgi veren ve çıkan Muzaffer Güneş ceza uygulamalarında esnaf ve sanayici şeklinde ayrımlarla yapılması gerektiğini kapasite raporlarına göre cezai müeyyidelerin uygulanması gerektiğini vurguladı.

8. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Neşet Peker ise mobilya ticareti ile uğraşan firmaların evlere mobilya taşımak için kullandıkları kamyonlar için karayollarının 3,5 tonluk istiap haddi uygulandığını belirterek kamyonların kendi ağırlığının 3 tona yakın olduğunu ve 5 kilo ile eşya taşımak durumunda kaldıklarını ifade etti. Peker güçlerde kantarlada ölçerek 5 bin TL ceza uyguladıklarını belirterek daha büyük kamyonlarla taşıdığımız zaman İstanbul gibi şehirlerde şehir içine o büyük kamyonların girmesi yasak zor durumda kalıyoruz" dedi.



Peker büyük mağaza bayiliklerinin mobilya sektörüne de sirayet edeceğini belirterek bunun önüne geçebilmek ve baş edebilmek için küçük işletmeleri bırakıp birleşerek büyük firmalar ve markalar oluşturulabileceğini dile getirdi.

24. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Mustafa Kösemusul ise kamyonlara uygulanan istiap haddi konusunda değerlendirmelerde bulunarak "Bizde işlerimiz konusunda bir hayli cezalar yedik. Fakat bu işi araştırırken biraz daha derine inmek lazım. Arabalarımızı değiştirdik kurtulduk. Kamyonların aynı ölçülerde kamyon versiyonu var." dedi.



27. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Ni-yazi Bölükbaşı "Kanun çıkmadan önce kimsenin sesi çıkmıyor. Ne zaman canımız yansa o zaman bağırıyoruz" diyerek cezai uygulamaların firma kapasitelerine göre düzenlenmesi gerektiği konusuna değindi.



Kanunlar çıkmadan önce her türlü çabayı göstererek sonra oluşacak mağduriyetlerin giderilmesi gerektiğini vurguladı. Kendi sektörleri ile ilgili olarak TOBB ya da diğer kurumlar nezdinde yaptıkları yazışmaların yavaş işleyen bürokrasi sebebiyle sonuçsuz kaldığını ve zaman aldığını dile getirdi.

30. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Erol Kaya Türkiye fidancılığında Sakarya'nın önemli bir yerde olduğunu belirterek bir Organize Sanayi Bölgesi kurulmasının sektörün gelişmesi açısından büyük önem arzettiğini dile getirdi. Kaya ayrıca DEİK aracılığı ile gerçekleştirdiği yurtdışı gezilerinden örnekler vererek Sakaryalı ihracat yapmak isteyen firmaların da bu yolla ticaret hacmini yükseltebileceklerini ifade etti.



9. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Birol Öner Yaklaşık bir ya da bir buçuk yıl önce beyaz eşya sektöründe zincir marketlerin uygulamaları sebebiyle yaşanan haksız rekabet ile ilgili rahatsızlığı dile getirdiklerini hatırlatarak "Biz bu sıkıntıyı TOBB'a yazdık TOBB rekabet Kurumuna yazdı, Rekabet Kurumu cevap verdi. Konu kapandı. Yönetim olarak biz neden geri cevap vermedik. Odalar Birliği haklı olduğumuz bu konuda yanımızda değil" dedi. Öner ayrıca, Yeni TTK ile ilgili olarak TOBB'un net görüş bildirmesi gerektiğini de dile getirdi.



25. Meslek Komitesinden Meclis Üyesi Halis Aygün Çek kanunu ve Türk Ticaret Kanunu ile ilgili "İktidar elini kaldırıncı biz indiriyoruz. Ya da biz kaldırıncı onlar indiriyor" diyerek değerlendirmelerde bulundu. **Meclis Başkanlık Divanı-na Meclis Başkan Yardımcısı Arif Pırıldar'ın refakati ile kürsüye gelen**



10. Meslek Komitesinden Meclis Başkanı olan Adnan Borazancıoğlu SATSO TV aracılığı ile meclis toplantılarının artık çok geniş kitlelere ulaştığını belirterek Çek Kanunu ve Yeni Türk Ticaret kanunu, Sermaye Piyasası Kanunu ile ilgili bilgi verdi.



Borazancıoğlu mali müşavirinden detaylı bilgi aldığını belirterek "Kuralsız toplumdan kurallı topluma geçişteki sıkıntıları yaşıyoruz. Biz şirketlerin sahipleriydik oysa şirketler ekonomilerin birer parçası. Bu kurallı topluma geçişteki sıkıntıları hep birlikte yaşayacağız.

Eğitim sektöründe yapılan değişikliklere de değinerek "biz katılımcı demokrasinin gereğini yerine getirmesek sonra hayıflanırız" dedi. Borazancıoğlu "TOBB eğitim sisteminden büyük değişiklikler içeren 222 sayılı ilköğretim ve eğitim kanunu ile bazı kanunlarda değişiklik yapılması ile ilgili kanun teklifi ile ilgili TOBB'un görüşüne esas olacak bir çalışma yapmak istiyor. Ve WEB sayfasında buna yönelik bir anket hazırladı. Ordan görüşlerinizi belirtebilirsiniz" dedi.

SEDAŞ'ın özelleştikten sonraki durumunu da değerlendiren Borazancıoğlu, SEDAŞ elektrik teminini yapan bir şirket. sabit elektrik fiyatlarından pazarlama teknikleri ortaya çıkan avantajları toptan ve perakende satan şirketler ticaret erbabı ve sanayiciden oluşan serbest tüketicilere vermeye başladı. İşin tek fiyatı var. Ama bu şirketler bu piyasa içinde yaptıkları hareketlerden kazandıklarını size kullanmıyor. Daha sonra bu tek taraflı satış sözleşmeleri ve anlaşmalar fesh ediliyor. Şimdi geldiğimiz noktada 4700 sanayici ve tüccara yazdığı yazıda indirimden vazgeçtiğini belirtti. Bu konu ile ilgili biz de SEDAŞ'a bir yazı yazacağız. Pazarlamayı yapan şirketlerle bankalarla yaptığımız anlaşma gibi anlaşmalar yaparak avantaj sağlayabiliriz.

Dilek ve Temenniler Bölümünde konuşan **Meclis Üyesi Kenan Taçyıldız**, ilimizde bir ikinci üniversite kurulması çalışmalarını olduğunu ve ikinci üniversitenin kurulmasını desteklediğini ve SATSO'nun da gereken desteği vermesi gerektiğini ifade etti. Taçyıldız ayrıca Hafif Raylı Sistem konusuna da değinerek Yenikent'e kadar uzanan raylı sistem çalışmalarının hızla tamamlanmasını ümit ettiklerini dile getirdi.



Yönetim Kurulu Üyesi M.Önel Taşöz ise Çevre Komisyonunun çalışmaları hakkında bilgi verdi. **SATSO Şubat Ayı Olağan Meclis Toplantısının ardından değerlendirmelerde bulunan Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Kösemusul** Yeni TTK ile ilgili olarak TOBB'un Nisana kadar tüm Odaların görüşlerini alacağını ve daha sonra uygulamaya geçileceğini belirterek "Bu bizim hepimizin ortak sorunudur. TTK ile ilgili seminare katılım ne kadar olursa o kadar sorunlarımızı iyi anlaşılır" dedi.



BUNLARI BİLİYOR MUSUNUZ?

Hazırlayan:
Ebru BARIN



1-AB İstatistik Kurumu Eurostat'ın verilerine göre AB2nin geçen yıl en büyük ticaret ortağı ABD olmuştur. Ülkemiz geçen yıl Avrupa Birliği'nin kaçınıcı ticaret ortağı olmuştur?

a) 8. b) 6. c) 7. d) 9.

2-2012 yılı için Merkez Bankası'nın enflasyon tahmini aşağıdakilerden hangisidir?

a) % 5 b) % 5.1 c) %6.5 d) % 6

3- Türkiye ekonomisinde bu yıl sert iniş bekleyen kuruluşlar arasında IMF de katıldı.Son hazırladıkları rapora göre Ülkemizin bu yıl yüzde kaç oranında büyüyeceği tahmin ediliyor?

a) %0.4 b) %0.6 c) %0.3 d) %0.9

4- Yıllık cari açık ekim ayında 78.6 milyar dolar ile zirveye çıktıktan sonra son 2 ayda 1.5 milyar dolar geriledi.2011 yılı ne kadar dolar cari açıkla kapatılmıştır?

a) 77.1 milyar dolar b) 68.2 milyar dolar
c) 59.8 milyar dolar d) 89.7 milyar dolar

5-Türkiye'de otomobil satışları son 4 yıldır sürekli artan bir grafik izlemektedir.Pazarda ithal binek araçlar ağırlığını korumuştur.2010 yılında %45 artan ithal otomobil satışları geçen yıl %17 artmıştır. Yerli otomobil modellerinin satışında ne kadar oranda büyüme yaşanmıştır?

a) % 23 b) % 15 c) % 32 d) % 9

6- Türkiye'de margarin ve endüstriyel yağlar pazarının büyüklüğü 2 milyar dolara ulaşmıştır. Buna karşın son 10 yılda sofralık margarin tüketimi %15.5 azalmıştır.Margarin tüketimindeki 2011/2012 değişim oranı kaçtır?

a) %5.0 b) %9.6 c) %4.8 d) % 6.7

7- Ülkemizde İş makineleri pazarı 2007 yılında 5.5 milyar liralık büyüklüğe ulaşmıştır. 2010 yılında 2 kat büyüyen sektör geçen yıl pazarda normal büyüme seviyesinde gerçekleşmiştir. Bu Pazar Avrupa'nın kaçınıcı pazarı olmuştur?

a) 4. b) 7. c) 6. d) 8.

8-Aşağıdakilerden hangisi İş makineleri sektörünün en önemli sorunudur?

a) Yüksek Vergi yükü b) Kalifiye Eleman İhtiyacı
c) İş Makinelerinin tescil edilmesi d) İhracat sorunu

9- Finansal kiralama sektörü ekonomik koşullardan en çok etkilenen sektörlerin başında yer almaktadır.İşlem hacmine baktığımızda 2011/2012 yılları arası değişim oranı aşağıdakilerden hangisidir?

a) %22.2 b) %19.7 c) %18 d) %29.1

10- Otomotivden sanayiye, deterjandan tekstile kadar birçok farklı alanda girdi sağlayan kimya sektörü ihracatta otomotivden sonra 2.sıraya yükseldi.Geçen yıl ulaşılan ihracat oranı aşağıdakilerden hangisidir?

a) 16.5 milyar dolar b) 18.1 milyar dolar c) 12 milyar d) 23 milyar

11- Sağlık sektörü, enerji ve Telekomla birlikte en fazla büyümesi öngörülen sektörlerden biridir.2012 yılında özel hastane sayısı aşağıdakilerden hangisi olmuştur?

a) 520 b) 375 c) 415 d) 500

12- Ülkemizde trafiğe kayıtlı 15.5 milyon araç bulunmaktadır. Bunun kaç milyonu ticari kapsamda yer almaktadır?

a) 7.5 milyon b) 4 milyon c) 6 milyon d) 8 milyon

13- Aşağıdakilerden hangisi Aile şirketlerini başarılı kılan özelliklerden değildir?

a) İş,insanlar ve kazançla ilgili ortak değerler
b) Aileyi birbirine bağlayan gelenekler
c) Bireysel sınırlara ve özel hayata saygı
d) Tek pozisyon politikası

14- Şirketler açısından geleceğin 5 trendinin arasında aşağıdakilerden hangisi yoktur?

a) Şeffaflık b) Raporlama c) Çevre duyarlılığı d) Eğitim

15- Yeni dönemde lider olmanın özellikleri arasında hangisi yoktur?

a) Daha global olmak zorunda b) Takım oyununa inanması
c) Çok iyi öğrenci olmalı d) İnovasyon yapmalı

16- Bankacılık sektörü çalışan sayısını artıran bir sektör son 5 yılda ne kadar yeni işe alım yapmıştır?

a) 30 bin b) 27 bin c) 19 bin d) 39 bin

17-2012 yılı Şubat ayı verilerine göre ülkemizdeki toplam yerleşim yeri içindeki kaza sayısı aşağıdakilerden hangisidir?

a) 12.186 b) 17.395 c) 10.083 d) 18.417

18- Hindistan'daki çocuk işçi sayısı aşağıdakilerden hangisidir?

a) 44 milyon b) 36 milyon c) 29 milyon d) 52 milyon

19-1959-2011 yılları arasındaki başvurular ve çıkan mahkumiyetler esas alındığında 2.404 mahkumiyetle, Avrupa İnsan Hakları Sözleşmesini en çok ihlal eden ülke olmuştur. Türkiye bugüne kadar mahkum olduğu 2.404 davadan kaçını yerine getirememiştir?

a) 1759 b) 1689 c) 1267 d) 1100

20- Dünya Televizyonlarında Prime Time'da gösterilen ilk çizgi film aşağıdakilerden hangisidir?

a) Calimero b) Kaptan Mağara Adamı
c) Çiçek Kız Lulu d) Taş devri

CEVAP ANAHTARI:

1b 2c 3a 4a 5b 6a 7a 8c 9a 10a
11a 12a 13d 14d 15d 16a 17b 18a 19a 20d



T.C.
BAŞBAKANLIK
SOSYAL HİZMETLER VE ÇOCUK ESİRGEME KURUMU



7 / 24 KESİNTİSİZ HİZMET
ALO183

KADIN, AİLE, ÇOCUK VE ÖZÜRLÜ DANIŞMA HATTI

BİLGİLENDİRİR, YÖNLENDİRİR VE MÜDAHALE EDER.

LÜTFEN ARAYINIZ

KİMSE SAHİPSİZ DEĞİL





SATSO SOSYAL TESİSİ

Restorant

Cafe

Bilardo

Barkouizyon ve LCD TV'ler



Tüm üyelerimizin Hizmetinde...
Pasaj 2000 teras katı

