



SATSO

SAKARYA TİCARET VE SANAYİ ODASI
SAKARYA CHAMBER OF COMMERCE AND INDUSTRY

TÜRK EXIMBANK DESTEKLERİ

BİLGİ NOTU

TÜRK EXIMBANK DESTEKLERİ

Türkiye’de ihracatın kurumsallaşmış tek destek kuruluşu olan Türk Eximbank’ın (Türkiye İhracat Kredi Bankası A.Ş.) temel amacı; ihracatın geliştirilmesi, ihraç edilen mal ve hizmetlerin çeşitlendirilmesi, ihraç mallarına yeni pazarlar kazandırılması, ihracatçıların uluslararası ticarete paylarının artırılması ve girişimlerinde gerekli desteğin sağlanması, ihracatçıları ile yurt dışında faaliyet gösteren müteahhitler ve yatırımcılara uluslararası piyasalarda rekabet gücü ve güvence kazandırılması, yurt dışında yapılacak yatırımlar ile ihracat maksadına yönelik yatırım malları üretim ve satışının desteklenerek teşvik edilmesidir. Türk Eximbank, bu amaca yönelik olarak ihracatçıları, ihracata yönelik üretim yapan imalatçıları ve yurt dışında faaliyet gösteren müteahhit ve girişimcileri kısa, orta ve uzun vadeli nakdi ve gayrinakdi kredi, sigorta ve garanti programları ile desteklemektedir. Türk Eximbank’ın, gelişmiş birçok ülkenin resmi destekli ihracat kredi kuruluşlarından farklı olarak kredi, garanti ve sigorta işlemlerini aynı çatı altında toplamış olması, ihracatçı firmalara verilen hizmetlerde bir bütünlük oluşturulmasına imkan tanımaktadır. Türk Eximbank tarafından 2018 yılında ihracat sektörüne 27,3 milyar doları nakdi kredi ve 16,9 milyar doları sigorta/garanti imkânı olmak üzere toplam 44,2 milyar dolarlık destek sağlamıştır. Bu tutar, Türkiye ihracatının yaklaşık %26’sına tekabül etmektedir. Diğer taraftan, 2019 yılında bu desteğin 29,4 milyar doları nakdi kredi ve 19 milyar doları sigorta/garanti imkânı olmak üzere % 10’luk bir artışla toplam 48,4 milyar dolara yükseltilmesi hedeflenmektedir. Böylece, Türkiye ihracatının %27’sine destek sağlanmış olacaktır.

Bu desteklerin sağlanabilmesine imkan verilebilmesini teminen Banka’nın ödenmiş sermayesi 4,8 milyar TL’den 6,3 milyar TL’ye yükseltilmiştir. Söz konusu sermaye artışının kaldıraç etkisi ile Eximbank’ın başta KOBİ’ler olmak üzere tüm ihracatçılarımıza sağlamış olduğu finansman desteği artarak devam edecektir. Diğer taraftan bu desteklerden ihracatçılarımızın etkin bir şekilde faydalanabilmesi için 2018 yılı içerisinde açılan yeni şubeler ve irtibat büroları ile ihracatçılara yakından hizmet anlayışı devam ettirilmiştir. Ayrıca ihracatçılarımızın Eximbank’ın sağlamış olduğu finansmana erişiminde banka teminat mektubunun yanı sıra diğer teminat unsurları da kabul edilmeye devam edilerek ihracatçılarımızın finansman maliyeti aşağıya çekilmiştir.

Türk Eximbank’ın Türk ihracatına sağladığı destekler temel olarak üç sacayağına dayanmaktadır:

1. Doğrudan ihracatçılarımıza sağlanan kısa ve orta/uzun vadeli krediler,
2. İhracatçılarımızın alıcılarına sağlanan alıcı kredileri,
3. İhracatçılarımızın gerek yurtdışı ve gerekse yurtiçi alıcılarına yaptıkları vadeli satışların tahsilat riskini bertaraf etmek amacıyla sunulan alacak sigortası.

İHRACAT KREDİLERİ

Türk Eximbank direkt olarak ihracatçımızın finanse edildiği ve borçlandırıldığı İhracat Kredileri ile ihracatçılar için yüksek limitli, düşük maliyetli hızlı ve etkin finansal çözümler sunmaktadır. Mal ve döviz kazandırıcı hizmetlerinizin ihracatını Sevk Öncesi Reeskont Kredisi programı ile yıllık LIBOR/EURIBOR+0,40'tan başlayan faiz oranlarıyla finanse etme imkânı sunulmaktadır. İhracatçı firmanın sevkiyat öncesi ve sonrası dönemde oluşan finansman ihtiyaçları, T.C. Merkez Bankası tarafından Türk Eximbank'a tanınan 21.6 milyar ABD Doları tutarındaki limit çerçevesinde uygun maliyetli çözümler ile karşılanmaktadır. sigorta ve kredi tek çatı altında Sevk Sonrası Reeskont Kredisi Sevk Öncesi Reeskont Kredisi ile aynı limit ve maliyet yapısıyla ek bir teminat mali-yeti yaratmadan finansman imkanı sağlanabilmektedir. Türk Eximbank Kısa Vadeli İhracat Kredi Sigortası programı kapsamında güvence altına alınan 360 güne kadar vadeli ihracat alacakları temlik alınmak suretiyle Türk Eximbank tarafından iskonto edilebilmektedir. Böylece hem ihracat alacakları sigorta kapsamına alınmakta hem de kısa sürede söz konusu alacaklar iskonto edilerek öngörülebilir bir nakit akışı sağlanabilmektedir.

İhracat sürecinde; ihracatçılara, imalatçı-ihracatçı, ihracata yönelik mal üreten bütün imalatçılara ve döviz kazandırıcı hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren firmalarımıza işletme sermayesi ihtiyaçları için İşletme Sermayesi Kredisi kapsamında 3 yıl vadede, imalatçı-İhracatçı, ihracata yönelik mal üreten bütün imalatçılara ve döviz kazandırıcı hizmet sektörlerinde faaliyet gösteren firmalarımıza makine ve ekipman konulu yatırım harcamaları için Yatırım Kredisi kapsamında 5 yıla kadar vadede finansman imkanı sağlanmaktadır.

ALACAK SİGORTASI

Türk Eximbank, alacak sigortası alanındaki 30 yıllık deneyimi ile “güçlü ihracat, güçlü ekonomi” hedefi için çalışmakta, ihracatçı firmaları ticari ve politik riskle-re karşı koruyarak hem yurt dışı hem de yurt içi satışlar için güvence sağlamaktadır.Yurt dışı ve yurt içi mal/hizmet satışlarından doğan alacaklara, yurt dışında ti-cari ve politik; yurt içinde ise ticari risklere karşı tahsilat güvencesi sağlanmaktadır. Söz konusu risklerden kaynaklanabilecek zararlar Türk Eximbank tarafından karşılanmaktadır. Türk Eximbank Kısa Vadeli İhracat Kredi (Alacak) Sigortası kapsamında ihracatçı firmaların bir yıldan kısa vadeli tüm ihracat alacağı sigortalanmakta ve finansmana konu olmakta iken, Spesifik İhracat Kredi (Alacak) Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı vasıtasıyla orta ve uzun vadeli hizmet ve sermaye/yatırım malı ihracatının iş-lem bazında sigortalanması ve sonrasında sadece mal ihracatından doğan sigortalı alacağın iskonto edilmesi mümkün kılınmaktadır. Türk Eximbank'ın sunduğu sigorta ürünlerinden bir diğeri de Spesifik İhracat Kredi Sigortası Sevk Öncesi Risk Programı'dır. Bu program çerçevesinde, ihracatçı firma ile alıcı arasında imzalanmış olan Satış Sözleşmesi gereğince üretilen ve henüz sevki-yata konu olmamış mallar için, ihracatçının, Satış Sözleşmesi'nin gereklerini yerine getirmek amacıyla yaptığı harcamalar, ticari ve/veya politik risklere karşı belirli limitler dâhilinde sigortalanmaktadır. Türk ihracatçıları, alacak sigortasının sağladığı güven mekanizması ile yeni pazarlara güvenle açılmakta, alıcılarına vadeli ödeme koşulları sunarak rekabet gücü ve yeni pazarlar kazanmaktadır. Türk Eximbank tarafından dünyanın 238 ülkesinde yerleşik alıcılar hakkında bilgi temin edilmekte risk analizi yapılmakta, her bir alıcı için belirlenen limitler dâhilinde, sevkiyatlar her türlü ticari ve

politik risklere karşı sigortalanmaktadır. Ayrıca ihracat alacak sigortası poliçesi teminat gösterilerek Türk Eximbank'ın yanı sıra diğer bankalardan da finansman sağlanabilmektedir. Ticari alacakların riskinin yönetilmesi ve finansman olanağı sağlanması yolları ile ihracatçı firmaların aktif yönetimine yardımcı olunmakta, bu şekilde güçlü bir mali yapıya kavuşmaları sağlanmaktadır.

ULUSLARARASI KREDİLER

Uluslararası Krediler, Türkiye'den gerçekleştirilecek mal ihracatına veya yurt dışındaki projelere yönelik yurt dışındaki alıcıların kredi borçlusu olduğu tek kredi/garanti programıdır. Kredinin borçlusu, devlet garantisi altında ilgili ülkenin kamu kurum ve kuruluşları olabildiği gibi Türk Eximbank tarafından muteber kabul edilerek limit tahsis edilen yurt dışı bankalar da olabilmektedir. Alıcı kredisi niteliğinde olan Uluslararası Krediler için kredi tutarları işlem bazında belirlenmektedir.

87Vade seçenekleri OECD düzenlemeleri çerçevesinde ihracata konu olan malın ya da projenin niteliğine göre 6 ay ile 18 yıl arasında değişmektedir. Yurt Dışı Bankalar Alıcı Kredisi; Türk Eximbank tarafından muteber kabul edilerek limit tahsis edilen yurt dışı bankalar aracılığı ile, Türkiye'den gerçekleşecek mal ihracatına yönelik olarak alıcı kredisi kullanılmaktadır. Yurt İçi Bankalar Alıcı Kredisi; Uluslararası Krediler kapsamında yeni geliştirilen kredi programı ile yurt içi bankaların yurt dışında yerleşik şubeleri, iştirak banka ve muhabir bankaları aracılığı ile Türkiye'den tüketim ve sermaye malı ithal edecek firmalara kredi kullanılmaktadır. İhracat Alacakları İskonto Programı; İhracat alacaklarının Türk Eximbank Spesifik İhracat Kredi (Alacak) Sigortası Sevk Sonrası Risk Programı kapsamında sigortalanması ile ihracatçı firmalara finansman imkanı sunulmaktadır. Söz konusu sigorta poliçesi Türk Eximbank tarafından teminat olarak kabul edilerek, Türk firmalarının mal mukabili, vesaik mukabili veya akreditiften doğan ihracat alacakları sevk sonrası aşamada iskonto edilmektedir.

Türk Eximbank ile ihracatçıları arasında bir köprü oluşturan Sakarya irtibat ofisi Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası bünyesinde 17 Temmuz 2018 tarihinde açıldı. Türk Eximbank ile Sakarya Ticaret ve Sanayi Odası arasında imzalanan işbirliği protokolüyle oluşturulan irtibat ofisi aracılığıyla üyelerimizin hem Türk Eximbank'ın mevcut ve yeni ürünleri hakkında daha fazla hızlı ve güncel bilgi alabilmesine hem de Türk Eximbank'a daha kolay erişebilmesine olanak sağlanmaktadır.